ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

Centre of Excellence for Farmer Producer Organizations

ತ್ರೈಮಾಸಿಕ ಇ-ಸುದ್ದಿ ಪತ್ರಿಕೆ

ಸಂಚಿಕೆ 5 • ಏಪ್ರಿಲ್ 2026 • www.coefpo.org

ಕರುನಾಡ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಮಾಚಾರ

ಸಲಹಾ ಸಮಿತಿ

ಶ್ರೀಮತಿ ಉಮಾ ಮಹಾದೇವನ್, ಭಾ.ಆ.ಸೇ
ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಮುಖ್ಯ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಮತ್ತು ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಆಯುಕ್ತರು

ಡಾ. ಸೆಲ್ವಕುಮಾರ್ ಎಸ್. ಭಾ.ಆ.ಸೇ
ಸರ್ಕಾರದ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳು, ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆ

ಶ್ರೀ ಆರ್ ಗಿರೀಶ್, ಭಾ.ಆ.ಸೇ
ಸರ್ಕಾರದ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳು, ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಮತ್ತು ರೇಷ್ಮೆ ಇಲಾಖೆ

ಡಾ. ವಿಷ್ಣುವರ್ಧನ
ಕುಲಪತಿಗಳು, ತೋಟಗಾರಿಕೆ ವಿಜ್ಞಾನಗಳ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬಾಗಲಕೋಟೆ

ಶ್ರೀ ಇಬ್ರಾಹಿಂ ಮೈಗೂರ, ಭಾ.ಆ.ಸೇ
ನಿರ್ದೇಶಕರು, ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆ

ಶ್ರೀ ವೈ. ಎಸ್. ಪಾಟೀಲ, ಭಾ.ಆ.ಸೇ
ಆಯುಕ್ತರು, ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆ

ಉಪೇಂದ್ರ ಪ್ರತಾಪ್ ಸಿಂಗ್, ಭಾ.ಅ.ಸೇ
ಆಯುಕ್ತರು, ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ

ಶ್ರೀ ಜಿ. ಟಿ. ಪುತ್ರ
ನಿರ್ದೇಶಕರು, ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆ

ಶ್ರೀ ಪರ್ವೇಜ್ ಬಂಥನಾಳ
ನಿರ್ದೇಶಕರು, ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ

ನಿರ್ದೇಶಕರ ನುಡಿ...

ಗೌರವಾನ್ವಿತ ಪಾಲುದಾರರೇ, ಸಹಯೋಗಿಗಳೇ ಮತ್ತು ಎಫ್‌ಪಿಒ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯ ಸದಸ್ಯರೇ,

2026ರ ಮೊದಲ ತ್ರೈಮಾಸಿಕವು ಉದ್ದೇಶಪೂರ್ವಕ ಕಾರ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಬದ್ಧತೆಗಳ ಈಡೇರಿಕೆಯ ಅವಧಿಯಾಗಿದೆ. ಹಿಂದಿನ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದ ಕೊನೆಯಲ್ಲಿ, ನಾವು ನಮ್ಮ ಕೆಲಸಕ್ಕಾಗಿ ಒಂದು ಸ್ಪಷ್ಟವಾದ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿದ್ದೆವು: ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯ ಮಿಷನ್- ಮಹಿಳಾ ಕಿಸಾನ್ ಪ್ರಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿಗಳಿಗೆ ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2 ತರಬೇತಿಗಳ ಅನುಷ್ಠಾನದ ಮೂಲಕ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ (FPOs) ನಾಯಕತ್ವದ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವುದು, ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳ ಮೂಲಕ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳ ಪ್ರಗತಿಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಸಹಯೋಗಗಳನ್ನು ಮತ್ತಷ್ಟು ಗಟ್ಟಿಗೊಳಿಸುವುದು. ನಾವೆಲ್ಲರೂ ಒಟ್ಟಾಗಿ, ಈ ಜವಾಬ್ದಾರಿಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಪೂರ್ಣ ಪ್ರಗತಿಯನ್ನಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಿದ್ದೇವೆ ಎಂದು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಲು ನಾನು ಸಂತೋಷಪಡುತ್ತೇನೆ. ನಿರಂತರ ಕಲಿಕೆ ಮತ್ತು ನಾಯಕತ್ವದ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯ ಮೂಲಕ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಬಲವರ್ಧನೆಗೆ ನಾವು ನೀಡಿದ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದ್ಯತೆಯು ಈ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದ ಒಂದು ವಿಶಿಷ್ಟ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯವಾಗಿದೆ. ಒಟ್ಟಾರೆಯಾಗಿ, 31 ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಲಾಗಿದ್ದು, ಇದರ ಪ್ರಯೋಜನವನ್ನು ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿಯ ನಿರ್ದೇಶಕರು, ಮುಖ್ಯಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಣಾಧಿಕಾರಿಗಳು, ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ನಾಯಕರು, ಸರ್ಕಾರಿ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಮತ್ತು ಈ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯ ಪಾಲುದಾರರು ಸೇರಿದಂತೆ ಒಟ್ಟು 1,311 ಅಭ್ಯರ್ಥಿಗಳು ಪಡೆದುಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳಲ್ಲಿ ಉದ್ಯಮ ನಿರ್ವಹಣೆ, ಸುಶಾಸನ, ಹಣಕಾಸು ನಿಯಮಗಳ ಪಾಲನೆ, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಬೇಸಾಯ, ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆ, ಸರ್ಕಾರಿ ಯೋಜನೆಗಳ ಸಂಯೋಜನೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಯೋಜನೆಗಳಂತಹ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ ವಿಷಯಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಳ್ಳಲಾಗಿತ್ತು.

ನಮ್ಮ ಪ್ರಮುಖ ಆದ್ಯತೆಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾದ ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯ ಮಿಷನ್- ಮಹಿಳಾ ಕಿಸಾನ್ ಪ್ರಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿಗಳ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ - ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2ರ ಅನುಷ್ಠಾನವು, ಮೂಲಭೂತ ಪರಿಚಯದಿಂದ ಒಟ್ಟಾರೆ ಉದ್ಯಮದ ಮಾಲೀಕತ್ವವನ್ನು ವಹಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಕಡೆಗೆ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಡುವಂತೆ ರೂಪಿತವಾಗಿತ್ತು. ಈ ಉಪಕ್ರಮವನ್ನು ರಾಜ್ಯಾದ್ಯಂತ 15 ಬ್ಯಾಚ್‌ಗಳ ಮೂಲಕ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಅನುಷ್ಠಾನಗೊಳಿಸಲಾಗಿದ್ದು, 502 ನಿರ್ದೇಶಕರು ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಣಾಧಿಕಾರಿಗಳನ್ನು ತಲುಪಿದೆ ಎಂದು ತಿಳಿಸಲು ನಾನು ಸಂತೋಷಪಡುತ್ತೇನೆ. ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳು ತಾಂತ್ರಿಕ ಜ್ಞಾನವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವುದರ ಜೊತೆಗೆ, ಭಾಗವಹಿಸಿದವರು ತಮ್ಮ ಉತ್ಪಾದಕ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸುವಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸ, ಸ್ವತಂತ್ರ ಮತ್ತು ಜವಾಬ್ದಾರಿಯುತರಾಗಲು ಪ್ರೇರೇಪಿಸಿದವು. ತರಬೇತಿಯಲ್ಲಿ ಪಾಲ್ಗೊಂಡವರು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದ ಉತ್ಸಾಹ ಮತ್ತು ಬದ್ಧತೆಯು, ಸುಸ್ಥಿರ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಕಟ್ಟಲು ಬಲಿಷ್ಠ ನಾಯಕತ್ವವೇ ಕೇಂದ್ರಬಿಂದು ಎಂಬ ನಮ್ಮ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಪುನರುಚ್ಚರಿಸುತ್ತದೆ.

ಮುಂದಿನ ಪೀಳಿಗೆಯ ಅಮೃತ್ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ನಮ್ಮ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನೂ ಸಹ ನಾವು ಈಡೇರಿಸಿದ್ದೇವೆ. ಕೇವಲ ಮೂಲಭೂತ ಪರಿಚಯವನ್ನು ದಾಟಿ ಮುನ್ನಡೆಯುತ್ತಾ, ನಾವು ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗಾಗಿ ಹಂತ 2 ಮತ್ತು ಹಂತ 3ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಿದ್ದೆವು; ಇದರ ಪ್ರಯೋಜನವನ್ನು ವಿವಿಧ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ 206 ಅಭ್ಯರ್ಥಿಗಳು ಪಡೆದರು. ಈ ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಮಧ್ಯಸ್ಥಿಕೆಗಳು ಉದ್ಯಮದ ವಿಸ್ತರಣೆ, ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ವಹಣೆ, ಸುಶಾಸನ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ

ಸಿದ್ಧತೆಯ ಮೇಲೆ ಗಮನ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸಿದ್ದವು, ಇದು ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳು ಸಾಂಸ್ಥಿಕವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚು ಸುಸ್ಥಿರವಾಗಿ ಮುನ್ನಡೆಯಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟಿತು. ಅದರೊಂದಿಗೆ, ಉದಯೋನ್ಮುಖ ಅವಕಾಶಗಳು ಮತ್ತು ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಬೇಡಿಕೆಗಳಿಗೆ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸುವ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನೂ ಈ ತ್ರೈಮಾಸಿಕವು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸಿದೆ. ನೈಸರ್ಗಿಕ ಬೇಸಾಯ ಮತ್ತು PGS ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ ಮತ್ತು ನಿಯಮಗಳ ಪಾಲನೆ, ಸರ್ಕಾರಿ ಯೋಜನೆಗಳ ಸಂಯೋಜನೆ ಹಾಗೂ ಸಮಗ್ರ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯ ಕುರಿತಾದ ಕಾರ್ಯಾಗಾರಗಳು, ಭಾಗವಹಿಸಿದವರಿಗೆ ತಮ್ಮ ಉದ್ಯಮಗಳು ಮತ್ತು ರೈತರೊಂದಿಗಿನ ಒಡನಾಟ ಎರಡನ್ನೂ ಬಲಪಡಿಸಲು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ನೀಡಿದವು. ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ ಕುರಿತ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯು, ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿಯ ಬೆಳೆಯುತ್ತಿರುವ ಪ್ರಸ್ತುತತೆಯನ್ನು ಮತ್ತು ಉತ್ಪಾದಕ ಒಕ್ಕೂಟಗಳಿಗೆ ವಿಶಿಷ್ಟ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಒತ್ತಿಹೇಳಿತು.

ಯಶಸ್ವಿ ಮಾದರಿಗಳಿಂದ ಕಲಿಯುವುದು ನಮ್ಮ ಕೆಲಸದ ಪ್ರಮುಖ ಸ್ತಂಭವಾಗಿ ಮುಂದುವರಿದಿದೆ. ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಫಾರ್ಮ್ಸ್‌ನಂತಹ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ಹಮ್ಮಿಕೊಂಡಿದ್ದ ಅಧ್ಯಯನ ಪ್ರವಾಸಗಳು, ವೃತ್ತಿಪರವಾಗಿ ನಿರ್ವಹಿಸಲ್ಪಡುವ ಉತ್ಪಾದಕ ಉದ್ಯಮಗಳ ಪರಿವರ್ತನಾ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಪ್ರತ್ಯಕ್ಷವಾಗಿ ವೀಕ್ಷಿಸಲು ಭಾಗವಹಿಸಿದವರಿಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡಿದವು. ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳು, ಸಂಶೋಧಕರು ಮತ್ತು ವ್ಯಾಗನಿಂಗನ್ ಯೂನಿವರ್ಸಿಟಿ ಆಂಡ್ ರಿಸರ್ಚ್ ತಂಡ ಸೇರಿದಂತೆ ಅಂತರರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ತಜ್ಞರೊಂದಿಗಿನ ಸಂವಾದಗಳು, ಮೌಲ್ಯಯುತವಾದ ಆಲೋಚನೆಗಳು ಮತ್ತು ದೃಷ್ಟಿಕೋನಗಳ ವಿನಿಮಯಕ್ಕೆ ವೇದಿಕೆಯೊದಗಿಸಿದವು. ಇದರ ಜೊತೆಯಲ್ಲೇ, ನಮ್ಮ ಕೇಂದ್ರದ ನಾಯಕತ್ವವು ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳು ಮತ್ತು ಸಹಕಾರ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ನೀಡಿದ ಕ್ಷೇತ್ರ ಭೇಟಿಗಳು, ತಳಮಟ್ಟದ ವಾಸ್ತವಿಕ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯನ್ನು ಚೆನ್ನಾಗಿ ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ನಮಗೆ ನೆರವಾದವು ಮತ್ತು ಸ್ಪಂದನಾಶೀಲ ಹಾಗೂ ಅಗತ್ಯ ಆಧಾರಿತ ಬೆಂಬಲವನ್ನು ನೀಡುವ ನಮ್ಮ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಪುನರುಚ್ಚರಿಸಿದವು.

ಆಯಕಟ್ಟಿನ ಪಾಲುದಾರಿಕೆಗಳು ಮತ್ತು ಸಹಯೋಗಗಳ ಮೂಲಕ ಈ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ಪ್ರಯತ್ನಗಳು ಮತ್ತಷ್ಟು ಬಲಗೊಂಡಿವೆ. ನಾವು ECO365, BeST ಕ್ಲಸ್ಟರ್, ಸೆಲ್ಕೊ ಫೌಂಡೇಶನ್, ದ್ವಾರಾ ರಿಸರ್ಚ್ ಮತ್ತು ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಸಹಕಾರ ಸಂಘ ನಿ. ಸೇರಿದಂತೆ ವಿವಿಧ ಸಂಸ್ಥೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಹೊಸ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದೇವೆ. ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಭವಿಷ್ಯದ ದೃಷ್ಟಿಯಿಂದ, ಅಂದರೆ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ, ಸುಸ್ಥಿರತೆ, ಸಂಶೋಧನೆ, ಹಣಕಾಸು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಕ್ಷೇತ್ರಗಳಲ್ಲಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿರುವ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಒಂದೆಡೆ ತಂದು, ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಬಲಿಷ್ಠವಾದ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸುವುದರಲ್ಲಿದೆ ಎಂಬ ನಮ್ಮ ದೃಢವಾದ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಈ ಪಾಲುದಾರಿಕೆಗಳು ಪ್ರತಿಬಿಂಬಿಸುತ್ತವೆ.

ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಸುಸ್ಥಿರತೆಯು ಉತ್ತಮ ಸುಶಾಸನ ಮತ್ತು ಹೊಣೆಗಾರಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ನಿರ್ಮಾಣವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ, ನಾವು ಆರ್ಥಿಕ ವರ್ಷದ ಮುಕ್ತಾಯ, ಶಾಸನಬದ್ಧ ನಿಯಮಗಳ ಪಾಲನೆ, ಸುಶಾಸನ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಅನುಷ್ಠಾನದ ಕುರಿತು ಎರಡು ಆನ್‌ಲೈನ್ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳನ್ನು ವಾರ್ಷಿಕ ಆನ್‌ಲೈನ್ ತರಬೇತಿಯ ಭಾಗವಾಗಿ ಆಯೋಜಿಸಿದ್ದೆವು, ಇದರಲ್ಲಿ 456 ಅಭ್ಯರ್ಥಿಗಳು ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದರು. ಈ ಉಪಕ್ರಮಗಳಿಗೆ ವ್ಯಕ್ತವಾದ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯು ಆಶಾದಾಯಕವಾಗಿದೆ ಮತ್ತು ವೃತ್ತಿಪರ ಮಾನದಂಡಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಹಾಗೂ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸಲು ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ನಾಯಕರಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಯುತ್ತಿರುವ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಇದು ಸೂಚಿಸುತ್ತದೆ.

ನಾವು ಮುಂದಿನ ದಿನಗಳನ್ನು ಅವಲೋಕಿಸಿದಾಗ, ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ವ್ಯವಹಾರಿಕ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುವುದರ ಕಡೆಗೆ ನಮ್ಮ ಗಮನವಿರುತ್ತದೆ. ವ್ಯವಹಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸಲು, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕಗಳನ್ನು ಸುಗಮಗೊಳಿಸಲು, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಮತ್ತು ನವೀನ ಹಾಗೂ ಸುಸ್ಥಿರ ಪರಿಹಾರಗಳ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಬೆಂಬಲ ನೀಡಲು ನಾವು ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳೊಂದಿಗೆ ನಿಕಟವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸಲಿದ್ದೇವೆ. ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಪಾಲುದಾರಿಕೆಗಳ ಸದುಪಯೋಗ ಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು, ಹವಾಮಾನ-ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವ ಕೃಷಿಯಲ್ಲಿ ಉದಯೋನ್ಮುಖ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಮತ್ತು ಲಾಭದಾಯಕ ಹಾಗೂ ಒಳಗೊಳ್ಳುವಿಕೆಯುಳ್ಳ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುವ ಕಡೆಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಒತ್ತು ನೀಡಲಾಗುವುದು.

ಈ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದಲ್ಲಿ ಸಾಧಿಸಲಾದ ಪ್ರಗತಿಯು ನಮ್ಮ ಹಂಚಿಕೆಯ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ ಮತ್ತು ಸಾಮೂಹಿಕ ಪ್ರಯತ್ನಗಳ ಪ್ರತಿಬಿಂಬವಾಗಿದೆ. ನಮ್ಮ ತಂಡಗಳ ಸಮರ್ಪಣೆ, ಪಾಲುದಾರರ ನಂಬಿಕೆ ಮತ್ತು ರೈತ ಸಮುದಾಯಗಳಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಲು ತಮ್ಮ ದೃಢಸಂಕಲ್ಪದ ಮೂಲಕ ನಮಗೆ ಸದಾ ಸ್ಫೂರ್ತಿ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಾಯಕರ ಬದ್ಧತೆಯಿಂದಾಗಿ ಇದು ಸಾಧ್ಯವಾಗಿದೆ.

ನಮ್ಮ ಎಲ್ಲಾ ಪಾಲುದಾರರು ನೀಡುತ್ತಿರುವ ನಿರಂತರ ಬೆಂಬಲ ಮತ್ತು ಸಹಕಾರಕ್ಕಾಗಿ ನಾನು ಹೃತ್ಪೂರ್ವಕ ಅಭಿನಂದನೆಗಳನ್ನು ಸಲ್ಲಿಸುತ್ತೇನೆ. ಇದೇ ವೇಗವನ್ನು ಮುಂದಕ್ಕೆ ಕೊಂಡೊಯ್ಯೋಣ ಹಾಗೂ ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವವುಳ್ಳ, ಸ್ವಾವಲಂಬಿ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸ್ಪಂದಿಸುವ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಒಟ್ಟಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡೋಣ.

ಡಾ. ವಾಸುದೇವ ಕೆ. ಆರ್
ನಿರ್ದೇಶಕರು,
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು

CoE-FPOನ
ಕ್ರಿಯಾಶೀಲ ಕ್ಷಣಗಳು

ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿ ಮತ್ತು ಪಿ.ಜಿ.ಎಸ್ ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ ಕಾರ್ಯಾಗಾರ, ಜನವರಿ 5-7, 2026

ಹಾಸನ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೇ (WDD KSDH) ಬೆಂಬಲಿತ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ (BODs) ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 06 ಜನವರಿ 2026

ASCI ಸಂಸ್ಥೆಯಿಂದ ಆಯೋಜಿಸಲಾದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ, 7-8 ಜನವರಿ 2026

ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗಾಗಿ ನಾಸಿಕ್‌ನ ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಫಾರ್ಮ್ಸ್‌ಗೆ ಅಧ್ಯಯನ ಮತ್ತು ಪ್ರವಾಸ ಭೇಟಿ, 5-7 ಜನವರಿ 2026

ಬೆಂಗಳೂರು ಗ್ರಾಮಾಂತರ ಮತ್ತು ತುಮಕೂರು ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 1, 8-10 ಜನವರಿ 2026

ತುಮಕೂರು ಮತ್ತು ದಕ್ಷಿಣ ಕನ್ನಡ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 2, 16-18 ಜನವರಿ 2026

ಮಂಡ್ಯ ಮತ್ತು ಹಾಸನ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 3, 19-21 ಜನವರಿ 2026

ಬೆಂಗಳೂರಿನ ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದ ಎ.ಬಿ.ಎಂ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳ ಭೇಟಿ, 20 ಜನವರಿ 2026

BeST ಕ್ಲಸ್ಟರ್ ಸಂಸ್ಥೆಯೊಂದಿಗೆ MoU, 20 ಜನವರಿ 2026

ವ್ಯಾಗನಿಂಗನ್ ಯೂನಿವರ್ಸಿಟಿ ಆಂಡ್ ರಿಸರ್ಚ್ ತಂಡದ ಭೇಟಿ, 20 ಜನವರಿ 2026

ಮೈಸೂರು ಜಿಲ್ಲೆಯ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 4, 22-24 ಜನವರಿ 2026

ASCI ಸಂಸ್ಥೆಯ ಸಿ.ಇ.ಒ ಅವರ ಭೇಟಿ, 23 ಜನವರಿ 2026

ತೋಟಗಾರಿಕೆ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದ ಕುಲಪತಿಗಳೊಂದಿಗೆ ಪರಾಮರ್ಶೆ ಸಭೆ, 27 ಜನವರಿ 2026

ASCI ಸಂಸ್ಥೆಯಿಂದ ಆಯೋಜಿಸಲಾದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ, 28-29 ಜನವರಿ 2026

ಡಿಜಿಟಲ್ ಗ್ರೀನ್ ಟ್ರಸ್ಟ್ ವತಿಯಿಂದ ಸರ್ಕಾರಿ ಯೋಜನೆಗಳ ಕುರಿತು 2ನೇ ಕಾರ್ಯಾಗಾರ, 29-30 ಜನವರಿ 2026

ಹಾವೇರಿ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 29-30 ಜನವರಿ 2026

ಚಾಮರಾಜನಗರ ಮತ್ತು ಕೊಡಗು ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPCs ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 5, 02-04 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ASCI ಸಂಸ್ಥೆಯಿಂದ ಆಯೋಜಿಸಲಾದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ, 02-04 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸಲು ಜಲಾನಯನ ಯೋಜನೆಯ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಮಗ್ರ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಮಿಷನ್ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳ ಸಂಯೋಜನೆ ಕುರಿತ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 02-06 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಚಿತ್ರದುರ್ಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ MKPCs ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 6, 05-07 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಚಿಕ್ಕಮಗಳೂರು ಮತ್ತು ಶಿವಮೊಗ್ಗ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 7, 9-11 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ದಾವಣಗೆರೆ ಜಿಲ್ಲೆಯ MKPCs ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 8, 12-14 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

C-CAMP ನೇತೃತ್ವದ ಹಾಗೂ Caspber Agriscience ಸಂಸ್ಥೆಯಿಂದ ಅಳವಡಿಸಲ್ಪಟ್ಟ ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು, ಚಿಕ್ಕಬಳ್ಳಾಪುರ ಜಿಲ್ಲೆಯ ರೈತ ಸದಸ್ಯರ ಜಮೀನುಗಳಲ್ಲಿ ಅನುಷ್ಠಾನಗೊಳಿಸುತ್ತಿರುವ ನಿಯೋಜನಾ ಸ್ಥಳಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ, 17 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ರೈತ ಸಮೃದ್ಧಿ ಯೋಜನೆಯಡಿ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ, ಶಾಸನಬದ್ಧ ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಏಕೀಕರಣ ಕುರಿತ ಕಾರ್ಯಾಗಾರ, 18-20 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಬೆಂಗಳೂರು ದಕ್ಷಿಣ ಮತ್ತು ಕೋಲಾರ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 9, 19-21 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಕೊಪ್ಪಳ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಗುಂಡೂರಿನ ಶ್ರೀ ವೀರಪಯ್ಯ ತಾತ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 23 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಕೊಪ್ಪಳ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಕೇಸರಹಟ್ಟಿಯ ಶ್ರೀ ಬಸವೇಶ್ವರ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 23 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026"

ಯಲಬುರ್ಗಾದ ಶ್ರೀ ಗವಿಶ್ರೀ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 23 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಗದಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಹೊ ಹೊಸಹಳ್ಳಿಯ ಶ್ರೀ ಬಸವೇಶ್ವರ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 23 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ಗದಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 23-24 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಉಡುಪಿ ಮತ್ತು ಕೋಲಾರ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 10, 23-25 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ವಿಜಯಪುರ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಆಲಮೇಲ ತಾಲೂಕು ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 24 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ವಿಜಯಪುರ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಬಸವನ ಬಾಗೇವಾಡಿಯ ಶ್ರೀ ಬಸವೇಶ್ವರ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 24 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಬಾಗಲಕೋಟೆ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಶ್ರೀ ರೇಣುಕಾ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 24 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಧಾರವಾಡ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಕೃಷ್ಣಾಪುರ ಪಿ.ಎ.ಸಿ.ಸಿ.ಎಸ್ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 25 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಧಾರವಾಡ ಜಿಲ್ಲೆಯ ನೂಲ್ವಿ ಪಿ.ಎ.ಸಿ.ಸಿ.ಎಸ್ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 25 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ಮಂಡ್ಯ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಹಂತ-೨ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 26-27 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

ಬಾಗಲಕೋಟೆ ಜಿಲ್ಲೆಯ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 11, 26-28 ಫೆಬ್ರವರಿ 2026

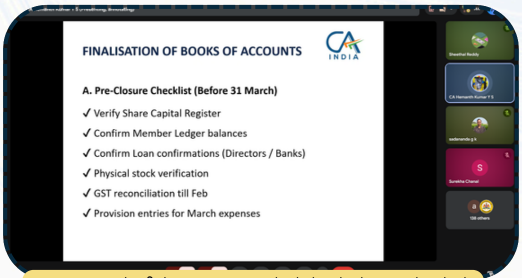
ಶಿವಮೊಗ್ಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಸಾಗರದ 'ಸಾಗರ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಸಹಕಾರ ಸಂಘ ನಿಯಮಿತ' ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 03 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಉತ್ತರ ಕನ್ನಡ ಜಿಲ್ಲೆಯ ನಾಣಿಕಟ್ಟಾದ ಅಗ್ರಗಣ್ಯ ಎಫ್.ಪಿ.ಸಿ.ಎಸ್.ಎಲ್ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 03 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಶಿವಮೊಗ್ಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಚುರ್ಚುಗುಂದಿಯ ಶ್ರೀ ಸಂಗಮೇಶ್ವರ ಎಫ್.ಪಿ.ಸಿ.ಎಲ್ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 03 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಚಿಕ್ಕಮಗಳೂರು ಜಿಲ್ಲೆಯ ಎನ್. ಆರ್. ಪುರ ತಾಲೂಕಿನ ಗಾಡಗೇಶ್ವರ ಎಫ್.ಪಿ.ಸಿ.ಎಲ್ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ COEFPO ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರ ಭೇಟಿ, 03 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಕೊಪ್ಪಳ ಜಿಲ್ಲೆಯ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 12, 05-07 ಮಾರ್ಚ್ 2026



ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗಾಗಿ ಆರ್ಥಿಕ ವರ್ಷದ ಮುಕ್ತಾಯ ಮತ್ತು ಶಾಸನಬದ್ಧ ಅನುಸರಣೆ ಕುರಿತು 2026-27ರ ವಾರ್ಷಿಕ ಆನ್‌ಲೈನ್ ತರಬೇತಿ, 06 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಬೆಂಗಳೂರಿನ COEFPO ಆವರಣದಲ್ಲಿ KSFPOCOS ಕಚೇರಿಯ ಉದ್ಘಾಟನೆ ಹಾಗೂ KSFPOCOS ಮತ್ತು COEFPO ನಡುವೆ MoU ಸಹಿ, 07 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ದಾವಣಗೆರೆ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಹಂತ-೩ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 09-10 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಬೀದರ್ ಮತ್ತು ಕಲಬುರಗಿ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 13, 09-11 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ ಕುರಿತ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಸಂಕಿರಣ, 12 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಸೆಲ್ಕೊ ಫೌಂಡೇಶನ್ ಸಂಸ್ಥೆಯೊಂದಿಗೆ MoU ಸಹಿ, 13 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಯಾದಗಿರಿ ಮತ್ತು ಕಲಬುರಗಿ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 14, 12-14 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆ ಬೆಂಬಲಿತ ದಕ್ಷಿಣ ಕನ್ನಡ ಮತ್ತು ಉಡುಪಿ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ ಅಮೃತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಹಂತ-3ರ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ, 16 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ತರಬೇತಿ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಕುರಿತ ದುಂಡುಮೇಜಿನ ಚರ್ಚೆಯಲ್ಲಿ ಭಾಗವಹಿಸುವಿಕೆ, 23 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಆಡಳಿತ ನಿರ್ವಹಣೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ ಅನುಷ್ಠಾನ ಕುರಿತು 2026-27ರ ವಾರ್ಷಿಕ ಆನ್‌ಲೈನ್ ತರಬೇತಿ, 27 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ದ್ವಾರಾ ರಿಸರ್ಚ್ ಸಂಸ್ಥೆಯೊಂದಿಗೆ MoU ಸಹಿ, 28 ಮಾರ್ಚ್ 2026

ಗದಗ ಮತ್ತು ಧಾರವಾಡ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ MKPC ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ಸಿ.ಇ.ಒಗಳಿಗೆ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ (ಮಾಡ್ಯೂಲ್ 2) - ಬ್ಯಾಚ್ 15, 30 ಮಾರ್ಚ್ – 01 ಏಪ್ರಿಲ್ 2026

FPO ಸುಸ್ಥಿರತೆಗಾಗಿ ನಮ್ಮ ಪ್ರಮುಖ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗಳು

ಇಕೋ 365

ಈ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಮೈತ್ರಿಯು ರಾಜ್ಯದ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳಲ್ಲಿ ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು, ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಮತ್ತು ರೈತರನ್ನು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸನ್ನದ್ಧಗೊಳಿಸಲು ಹೊಸ ಹಾದಿಯನ್ನು ಸುಗಮಗೊಳಿಸಲಿದೆ.

ಈ ಸಹಭಾಗಿತ್ವದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, ಇಕೋ365 ಸಂಸ್ಥೆಯು ತನ್ನ **'ಫ್ರೆಕ್ಸಾ'** ವಿಭಾಗದ ಮೂಲಕ ತಳಮಟ್ಟದ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆಗಳು ಹಾಗೂ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳ ನಿರ್ದೇಶಕರು ಮತ್ತು ಸಿಬ್ಬಂದಿಗೆ ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿಗಳನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಲಿದೆ. ಈ ಜಂಟಿ ಉಪಕ್ರಮವು ಮುಖ್ಯವಾಗಿ ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ನಷ್ಟವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಶೇಖರಣಾ ವಿಧಾನಗಳ ಮೂಲಕ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಬಾಳಿಕೆ ಅವಧಿಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸುವ ತಾಂತ್ರಿಕ ಬೆಂಬಲವನ್ನು ನೀಡಲಿದೆ. ಇದು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ದೇಶೀಯ ಮತ್ತು ಅಂತಾರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ರಫ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲಿ ಉತ್ತಮ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಗಳಿಸಲು ನೆರವಾಗಲಿದೆ.

ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ವಾಣಿಜ್ಯೇತರ ಹಾಗೂ ಸಮುದಾಯ ಆಧಾರಿತವಾಗಿರುವ ಈ ಒಪ್ಪಂದವು ರೈತರ ಕಲ್ಯಾಣ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯನ್ನು ಮಾತ್ರ ಧ್ಯೇಯವಾಗಿಸಿಕೊಂಡಿದೆ. ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಜ್ಞಾನದ ವಿನಿಮಯದ ಮೂಲಕ ಎಫ್‌ಪಿಒ ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಹಾಗೂ ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಈ ಸಹಭಾಗಿತ್ವವು ಒಂದು ಯಶಸ್ವಿ ಮತ್ತು ಅನುಕರಣೀಯ ಮಾದರಿಯಾಗಲಿದೆ ಎಂಬ ಆಶಯ ನಮ್ಮದಾಗಿದೆ.

FPO ಸುಸ್ಥಿರತೆಗಾಗಿ ನಮ್ಮ ಪ್ರಮುಖ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗಳು

BeST ಕ್ಲಸ್ಟರ್

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು ಮತ್ತು ಭಾರತ ಸರ್ಕಾರದ ಪ್ರಧಾನ ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಸಲಹೆಗಾರರ ಕಾರ್ಯಾಲಯದ ಪ್ರೇರಣೆಯಾದ **ಬೆಂಗಳೂರು ಸೈನ್ಸ್ ಅಂಡ್ ಟೆಕ್ನಾಲಜಿ ಕ್ಲಸ್ಟರ್ (BeST)**, ರಾಜ್ಯದ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳಲ್ಲಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಆಧಾರಿತ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಸಲುವಾಗಿ ಮಹತ್ವದ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗೆ ಸಹಿ ಹಾಕಿವೆ. ಈ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಮೈತ್ರಿಯು ಸಂಶೋಧನೆ, ನಾವೀನ್ಯತೆ, ಡಿಜಿಟಲೀಕರಣ ಮತ್ತು ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿಯ ಜಂಟಿ ಪ್ರಯತ್ನಗಳ ಮೂಲಕ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಆಧುನಿಕ ಹಾಗೂ ದತ್ತಾಂಶ ಆಧಾರಿತ ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಹೊಸ ವೇದಿಕೆಯನ್ನು ಕಲ್ಪಿಸಲಿದೆ.

ಈ ಸಹಭಾಗಿತ್ವದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, ಪ್ರಮುಖವಾಗಿ ಕೃಷಿಯಲ್ಲಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ಪ್ಲಾಟ್‌ಫಾರ್ಮ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಉದಯೋನ್ಮುಖ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಒತ್ತು ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ. ನಿಖರ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳ ಮೂಲಕ ಉತ್ಪಾದಕತೆ ಹಾಗೂ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವುದು, ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ನಿರ್ವಹಣಾ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವುದು, ಗುಣಮಟ್ಟದ ನಿರ್ವಹಣೆ ಮತ್ತು ಪಾರದರ್ಶಕತೆಯನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದು ಈ ಯೋಜನೆಯ ಪ್ರಮುಖ ಉದ್ದೇಶಗಳಾಗಿವೆ. ಇದರೊಂದಿಗೆ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳ ಪಾಲುದಾರರಿಗೆ ಅಗತ್ಯ ತಾಂತ್ರಿಕ ಕೌಶಲ್ಯ ಹಾಗೂ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿಯ ತರಬೇತಿಗಳನ್ನು ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ.

ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಪರಿಣತಿ ಮತ್ತು ತಳಮಟ್ಟದ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಜಾಲವನ್ನು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಎಫ್‌ಪಿಒ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಈ ಸಹಭಾಗಿತ್ವವು ಒಂದು ಅನುಕರಣೀಯ ಮಾದರಿಯಾಗಲಿದೆ.

KSFPOCOS

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು ಮತ್ತು **ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಸಹಕಾರ ಸಂಘಗಳ ನಿಯಮಿತ** (KSFPOCOS) ಸಂಸ್ಥೆಗಳು, ರಾಜ್ಯದ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಬಲವರ್ಧನೆ ಮತ್ತು ವಾಣಿಜ್ಯ ಬೆಳವಣಿಗೆಗಾಗಿ ಮಹತ್ವದ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗೆ ಸಹಿ ಹಾಕಿವೆ. ಈ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಸಹಭಾಗಿತ್ವದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, KSFPOCOS ಸಂಸ್ಥೆಯ ಸುಸ್ಥಿರ ಬೆಳವಣಿಗೆಗೆ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರವು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಸಮಾಲೋಚನೆ, ತಾಂತ್ರಿಕ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ಮತ್ತು ಅನುಷ್ಠಾನದ ಬೆಂಬಲವನ್ನು ನೀಡಲಿದೆ.

ಈ ಮೈತ್ರಿಯ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಮುಖ ಉದ್ದೇಶವೆಂದರೆ, ಕರ್ನಾಟಕದ ಎಫ್‌ಪಿಒ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು **"ರೈತಸಿರಿ"** ಎಂಬ ಏಕೀಕೃತ ಬ್ರಾಂಡ್ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಪರಿಚಯಿಸುವುದಾಗಿದೆ. ಈ ರಾಜ್ಯ ಮಟ್ಟದ ಬ್ರ್ಯಾಂಡ್ ಮೂಲಕ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವಿಸ್ತರಣೆ, ಗ್ರಾಹಕರಲ್ಲಿ ನಂಬಿಕೆ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚಿನ ಮನ್ನಣೆಯನ್ನು ಗಳಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಇದು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಸಂಘಟಿತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳನ್ನು ಪ್ರವೇಶಿಸಲು ಮತ್ತು ರೈತರ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಬೆಲೆ ದೊರಕಿಸಿಕೊಡಲು ನೆರವಾಗಲಿದೆ.

ಈ ಪ್ರಭಾವಶಾಲಿ ಒಪ್ಪಂದವು ಪ್ರಮುಖವಾಗಿ ಬಲಿಷ್ಠ ಎಫ್‌ಪಿಒ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ನಿರ್ಮಾಣ, ಸುಗಮ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿಗಳ ವೃದ್ಧಿ ಹಾಗೂ ಕರ್ನಾಟಕದಲ್ಲಿ ರೈತ ನೇತೃತ್ವದ ಸುಸ್ಥಿರ ಉದ್ಯಮಗಳ ಬೆಳವಣಿಗೆಗೆ ಭದ್ರ ಬುನಾದಿ ಹಾಕಲಿದೆ.

FPO ಸುಸ್ಥಿರತೆಗಾಗಿ ನಮ್ಮ ಪ್ರಮುಖ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗಳು

ಸೆಲ್ಕೋ ಫೌಂಡೇಶನ್

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು ಮತ್ತು **ಸೆಲ್ಕೊ ಫೌಂಡೇಶನ್** ಸಂಸ್ಥೆಗಳು, ರೈತ ಒಕ್ಕೂಟಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯವನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಜಂಟಿ ಉದ್ದೇಶದೊಂದಿಗೆ ಮಹತ್ವದ ಹಣಕಾಸೇತರ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗೆ ಸಹಿ ಹಾಕಿವೆ. ಸಾಮೂಹಿಕ ಶಕ್ತಿ ಮತ್ತು ದೂರದರ್ಶಿತ್ವದ ಪರಿಹಾರಗಳ ಮೂಲಕ ರೈತರನ್ನು ಸಬಲೀಕರಿಸಲು ನಂಬಿಕೆ ಹೊಂದಿರುವ ಈ ಎರಡು ಪ್ರಮುಖ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಒಟ್ಟಾಗಿ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಡುತ್ತಿರುವುದು ಈ ಒಪ್ಪಂದದ ವಿಶೇಷತೆಯಾಗಿದೆ.

ಈ ಸಹಭಾಗಿತ್ವದ ಪ್ರಮುಖ ಆಶಯವೆಂದರೆ ಬಲಿಷ್ಠ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಕಟ್ಟುವುದು, ಕೃಷಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ನಾವೀನ್ಯತೆ ಹಾಗೂ ಹೊಸ ಆವಿಷ್ಕಾರಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾಗದಲ್ಲಿ ಸುಸ್ಥಿರ ಹಾಗೂ ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವ ಉಳ್ಳ ಜೀವನೋಪಾಯದ ಮಾರ್ಗಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದಾಗಿದೆ.

ರೈತ ನೇತೃತ್ವದ ಉದ್ಯಮಗಳ ಯಶಸ್ಸಿಗಾಗಿ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಹೊಂದಿರುವ ಬದ್ಧತೆಯು, ಕೇವಲ ಯೋಜನೆಗಳ ಅನುಷ್ಠಾನಕ್ಕೆ ಸೀಮಿತವಾಗದೆ ಜ್ಞಾನ ವಿನಿಮಯ, ಹೊಸ ಅವಕಾಶಗಳ ಸೃಷ್ಟಿ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಸಕಾರಾತ್ಮಕ ಬದಲಾವಣೆಯನ್ನು ತರಬಲ್ಲ ಸುಸ್ಥಿರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯೊಂದನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲಿದೆ. ಈ ಮೈತ್ರಿಯ ಮೂಲಕ ಕೃಷಿ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಮಹತ್ತರವಾದ ಪ್ರಗತಿಯನ್ನು ಕಾಣುವ ನಿರೀಕ್ಷೆ ನಮ್ಮದಾಗಿದೆ.

ದ್ವಾರ ರಿಸರ್ಚ್

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು, ರೈತ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಸುಸ್ಥಿರ ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಮಹತ್ವದ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಟ್ಟಿದ್ದು, ಪ್ರಮುಖ ಸಂಶೋಧನಾ ಸಂಸ್ಥೆಯಾದ **ದ್ವಾರಾ ರಿಸರ್ಚ್ ಫೌಂಡೇಶನ್** ಜೊತೆಗೆ ಸಾಮರಸ್ಯ ಒಡಂಬಡಿಕೆಗೆ ಸಹಿ ಹಾಕಿದೆ.

ಈ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಸಹಭಾಗಿತ್ವವು ಪ್ರಮುಖವಾಗಿ ಜ್ಞಾನ ವಿನಿಮಯವನ್ನು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಹಾಗೂ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯ ತಿಳುವಳಿಕೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವುದರ ಮೇಲೆ ಗಮನ ಹರಿಸಲಿದೆ. ಇದರೊಂದಿಗೆ, ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಪೂರಕವಾಗುವಂತೆ ಸಾಕ್ಷ್ಯಾಧಾರಿತ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ಬೆಂಬಲಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಒಟ್ಟಾರೆ ದಕ್ಷತೆ ಹಾಗೂ ಆಡಳಿತ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸುವ ಹೊಸ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಅನ್ವೇಷಿಸುವುದು ಈ ಮೈತ್ರಿಯ ಉದ್ದೇಶವಾಗಿದೆ. ಇದು ಅಂತಿಮವಾಗಿ ರೈತ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ದೀರ್ಘಕಾಲದವರೆಗೆ ಸ್ವಾವಲಂಬಿಯಾಗಿ, ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವದೊಂದಿಗೆ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರವಾಗಿ ಬೆಳೆಯಲು ನೆರವಾಗಲಿದೆ.

ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಸಂಶೋಧನೆ ಹಾಗೂ ತಳಮಟ್ಟದ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಅನುಭವವನ್ನು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಪಾರದರ್ಶಕ, ದಕ್ಷ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಈ ಒಪ್ಪಂದವು ಮಹತ್ತರವಾದ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಲಿದೆ ಎಂಬ ವಿಶ್ವಾಸ ನಮ್ಮದಾಗಿದೆ.

B2B ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಿದ್ಧರಾಗಿ ನಂತರ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಡಿ:

ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಎಫ್‌ಪಿಒ ಖರೀದಿದಾರರನ್ನು ಭೇಟಿಯಾಗುವ ಮುನ್ನ ತಿಳಿಯಬೇಕಾದ ವಿಷಯಗಳು

-ರಿತೇಶ್. ಜಿ.ಕೆ., ಸಲಹೆಗಾರರು, ರೈ.ಉ.ಸಂ.ಉ. ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು

ಸಿದ್ಧತೆ, ಬೆಲೆಯ ಮಾತುಕತೆ ಮತ್ತು ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸದಿಂದ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಅಂತಿಮಗೊಳಿಸುವ ಕುರಿತಾದ ಒಂದು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಕೈಪಿಡಿ.

ಯಾವುದೇ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಕಂಪನಿಗೆ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಕಾರ್ಪೊರೇಟ್ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು ಅತ್ಯಂತ ದೊಡ್ಡ ತಿರುವು ಆಗಿರುತ್ತದೆ. ಇದರರ್ಥ ನೀವು ಕೊನೆಗೂ ಅನಿಶ್ಚಿತತೆಯಿಂದ ಕೂಡಿರುವ ಸ್ಥಳೀಯ ಮಂಡಿಗಳಿಂದ ಹೊರಬಂದು, ಸ್ಥಿರ ಹಾಗೂ ನಂಬಿಕಸ್ಥ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ರೂಪಿಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು ಎಂದಾಗಿದೆ.

ಆದರೆ ದೊಡ್ಡ ಖರೀದಿದಾರರು, ಅಂದರೆ ಪ್ರಮುಖ ಬ್ರ್ಯಾಂಡ್‌ಗಳು, ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮಾಡುವವರು ಮತ್ತು ರಫ್ತುದಾರರು, ಬೇರೆ ರೀತಿಯಲ್ಲೇ ಆಲೋಚಿಸುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳು, ಪ್ರತಿ ಬಾರಿಯೂ ಒಂದೇ ರೀತಿಯ ನಿಖರವಾದ ಗುಣಮಟ್ಟ ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ನಷ್ಟದ ಅಪಾಯಗಳನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದಕ್ಕೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದ್ಯತೆ ನೀಡುತ್ತಾರೆ.

ಈ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ, ನೀವು ಕೇವಲ ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಯ ಉತ್ತಮ ಮಾದರಿಯನ್ನು ಹಿಡಿದು ಸಭೆಗೆ ಹೋಗಿ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ನಿರೀಕ್ಷಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ. ನೈಜವಾಗಿ ಮಾತುಕತೆ ನಡೆಸಿ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಗೆಲ್ಲಬೇಕಾದರೆ, ನಿಮ್ಮ ಎಫ್‌ಪಿಸಿಯು ಕೇವಲ ರೈತರ ಒಂದು ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಗುಂಪಿನಂತೆ ಕಾಣದೆ, ಅತ್ಯಂತ ಸುಸಂಘಟಿತ ಮತ್ತು ವೃತ್ತಿಪರ ವ್ಯವಹಾರ ಸಂಸ್ಥೆಯಾಗಿ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಆ ಕೊಠಡಿಯಿಂದ ಸಹಿ ಮಾಡಿದ ಒಪ್ಪಂದದೊಂದಿಗೆ ಹೊರಬರಲು ನೀವು ಹೇಗೆ ಸಿದ್ಧರಾಗಬೇಕು, ಏನು ತಿಳಿದಿರಬೇಕು ಮತ್ತು ಹೇಗೆ ಮಾತುಕತೆ ನಡೆಸಬೇಕು ಎಂಬ ವಿವರ ಇಲ್ಲಿದೆ.

1. ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಬಗ್ಗೆ ತಿಳಿಯಿರಿ

ನೀವು ಏನನ್ನಾದರೂ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವ ಮುನ್ನ, ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ತಿಳಿದಿರಬೇಕು. ನಿಮ್ಮ ಮೂಲ ನೋಂದಣಿ ವಿವರಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಲು ಸಿದ್ಧರಾಗಿರಿ. ಎಲ್ಲಕ್ಕಿಂತ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ, ಸಭೆಯಲ್ಲಿ ಪಾಲ್ಗೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಗೆ ಕಾನೂನಾತ್ಮಕವಾಗಿ ಒಪ್ಪಂದಕ್ಕೆ ಸಹಿ ಮಾಡಲು ಅಧಿಕಾರವಿದೆಯೇ ಎಂಬುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ. ಖರೀದಿದಾರರು ನಿಮ್ಮನ್ನು ನೇರವಾಗಿ ಕೇಳುತ್ತಾರೆ: "ನಾವು ಈ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಇಂದೇ ಅಂತಿಮಗೊಳಿಸಬಹುದೇ?" ಎಂದು. ಹೌದು ಎಂದು ಹೇಳುವ ಅಧಿಕಾರ ನಿಮಗಿಲ್ಲದಿದ್ದರೆ, ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿ ಒಪ್ಪಿಕೊಳ್ಳಿ; ಯಾವುದೇ ನೆಪಗಳನ್ನು ಹೇಳಬೇಡಿ ಅಥವಾ ಸಮಯ ವ್ಯರ್ಥ ಮಾಡಬೇಡಿ.

ನಿಮ್ಮ ಮೂಲ ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳು ನಿಮಗೆ ಬಾಯಿಪಾಠವಾಗಿರಬೇಕು:

- ಸದಸ್ಯರ ಸಂಖ್ಯೆ ಮತ್ತು ಒಟ್ಟು ಸಾಗುವಳಿ ಪ್ರದೇಶ.
- ಬೆಳೆಯುವ ಬೆಳೆಗಳು ಮತ್ತು ಅವುಗಳ ತಳಿಗಳು.
- ಬೆಳೆ ಉತ್ಪಾದನೆಯ ಪ್ರಮಾಣ ಮತ್ತು ನೀವು ಒಳಗೊಂಡಿರುವ ಗ್ರಾಮಗಳು.
- ನಿಮ್ಮ ಹಿಂದಿನ ಯಶಸ್ವಿ ಸಾಧನೆಗಳ ವಿವರ.

ಕೊನೆಯದಾಗಿ, ನಿಮ್ಮ ಹಿಂದಿನ ಕೆಲಸದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತನಾಡಿ. ಯಾವುದೇ ಅಬ್ಬರದ ಮಾತುಗಳಿಗಿಂತ, ನೀವು ಹಿಂದೆ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಮುಗಿಸಿದ ಕೇವಲ ಒಂದು ಒಪ್ಪಂದದ ವಿವರಗಳನ್ನು (ಅಂದರೆ ನೀವು ಏನನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದಿರಿ, ಎಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣ ಮತ್ತು ಯಾವ ಬೆಲೆಗೆ) ಹಂಚಿಕೊಂಡರೆ ಅದು ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿಶ್ವಾಸವನ್ನು ಮೂಡಿಸುತ್ತದೆ. ಖರೀದಿದಾರರು ನೈಜ ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ಇಷ್ಟಪಡುತ್ತಾರೆ.

2. ನಿಮ್ಮ ಉತ್ಪನ್ನದ ಬಗ್ಗೆ ತಿಳಿಯಿರಿ

ಖರೀದಿದಾರರು ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಯ ನಿಖರವಾದ ವಿವರಗಳನ್ನು ತಿಳಿಯಲು ಬಯಸುತ್ತಾರೆ. ಅಂದರೆ ಅದರ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ತಳಿ, ಗಾತ್ರ ಮತ್ತು ಗುಣಮಟ್ಟದ ಗ್ರೇಡ್. ಈ ವಿವರಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತನಾಡಲು ನಿಮಗೆ ತಿಳಿಯದಿದ್ದರೆ, ಸಭೆ ಬೇಗ ಮುಕ್ತಾಯಗೊಳ್ಳಬಹುದು. ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ಇರುವ ಯಾವುದೇ ಲ್ಯಾಬ್ ಪರೀಕ್ಷಾ ವರದಿಗಳನ್ನು ಯಾವಾಗಲೂ ಜೊತೆಯಲ್ಲಿ ತನ್ನಿ. ತೇವಾಂಶದ ಮಟ್ಟ ಅಥವಾ ರಾಸಾಯನಿಕಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸಿದ ಕೇವಲ ಒಂದು ಸ್ಪಷ್ಟ ವರದಿಯನ್ನು ತೋರಿಸಿದರೂ ಸಹ, ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಕೃಷಿಯನ್ನು ಗಂಭೀರವಾದ ವ್ಯವಹಾರವಾಗಿ ಪರಿಗಣಿಸಿದ್ದೀರಿ ಎಂಬುದನ್ನು ಅದು ಸಾಬೀತುಪಡಿಸುತ್ತದೆ. ನಿಮ್ಮ ಎಲ್ಲಾ ಪ್ರಮುಖ ದಾಖಲೆಗಳು ಸಿದ್ಧವಾಗಿವೆ ಮತ್ತು ಕೈಗೆಟುಕುವಂತಿವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ.

ಅಂದರೆ ನಿಮ್ಮ FSSAI ಪರವಾನಗಿ, ಸಾವಯವ ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರಗಳು ಅಥವಾ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಯಾವುದೇ ನೋಂದಣಿಗಳು ಇದರಲ್ಲಿ ಸೇರಿವೆ. ಎಲ್ಲಕ್ಕಿಂತ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ, ಸಭೆಗೆ ಹೋಗುವ ಮುನ್ನ ಅವುಗಳ ಅವಧಿಯನ್ನು ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಪರಿಶೀಲಿಸಿ. ನಿಮ್ಮ ಪರವಾನಗಿ ಮೂರು ತಿಂಗಳ ಹಿಂದೆಯೇ ಮುಕ್ತಾಯಗೊಂಡಿರುವುದನ್ನು ಖರೀದಿದಾರರು ಗಮನಿಸಿದರೆ, ಅವರು ತಕ್ಷಣವೇ ಒಪ್ಪಂದದಿಂದ ಹಿಂದೆ ಸರಿಯುತ್ತಾರೆ.

ರೈತ ಗುಂಪುಗಳು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಲು ಮರೆಯುವ ಅತ್ಯಂತ ದೊಡ್ಡ ವಿಷಯವೆಂದರೆ ಪೂರೈಕೆ ವೇಳಾಪಟ್ಟಿ. ಖರೀದಿದಾರರು ಕೇವಲ "ನಮ್ಮ ಬಳಿ ಈ ಹಂಗಾಮಿಗೆ ಈರುಳ್ಳಿ ಅಥವಾ ಜೋಳ ಸಿದ್ಧವಿದೆ" ಎಂದು ಹೇಳುವುದನ್ನು ಕೇಳಲು ಬಯಸುವುದಿಲ್ಲ. ಅವರಿಗೆ ನಿಖರವಾದ ಭರವಸೆಗಳು ಬೇಕು. ಅವರು, "ಮುಂದಿನ ಎರಡು ತಿಂಗಳವರೆಗೆ ಪ್ರತಿ ವಾರ ಐದು ಟನ್ ಪೂರೈಕೆಯನ್ನು ಖಾತರಿಪಡಿಸಲು ನಿಮ್ಮಿಂದ ಸಾಧ್ಯವೇ?" ಎಂದು ತಿಳಿಯಲು ಬಯಸುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ಈ ಪ್ರಶ್ನೆಯನ್ನು ಕೇಳುವ ಮುನ್ನವೇ, ನೀವು ಎಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ಎಷ್ಟು ಅವಧಿಯವರೆಗೆ ಪೂರೈಸಬಲ್ಲಿರಿ ಎಂಬುದು ನಿಮಗೆ ನಿಖರವಾಗಿ ತಿಳಿದಿರಬೇಕು.

3. ಖರೀದಿದಾರನ ದೃಷ್ಟಿಕೋನದಿಂದ ಯೋಚಿಸಿ

ಇಲ್ಲಿಯೇ ಅನೇಕ ರೈತ ಗುಂಪುಗಳು ತಪ್ಪು ಮಾಡುತ್ತವೆ. ಅವರು ನಿರೂಪಣೆ ನೀಡಲು ಸಿದ್ಧರಾಗುತ್ತಾರೆ, ಆದರೆ ಖರೀದಿದಾರನು ತಮ್ಮನ್ನು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಪರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತಿದ್ದಾನೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮರೆತುಬಿಡುತ್ತಾರೆ.

ನಿಮ್ಮ ಎದುರು ಕುಳಿತಿರುವ ಖರೀದಿದಾರನು ಬಹುಶಃ ಹಿಂದೆ ಇತರ ಪೂರೈಕೆದಾರರಿಂದ ನಿರಾಶೆಗೊಂಡಿರಬಹುದು, ತಡವಾದ ಪೂರೈಕೆ, ಕಳಪೆ ಗುಣಮಟ್ಟ ಅಥವಾ ಫೋನ್ ಕರೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸುವುದನ್ನೇ ನಿಲ್ಲಿಸಿದ ಜನರಿಂದ ಅವರು ಬೇಸತ್ತಿರಬಹುದು. ಅವರು ವೈಯಕ್ತಿಕವಾಗಿ ನಿಮ್ಮನ್ನು ಶಂಕಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಎಂದಲ್ಲ, ಆದರೆ ಅವರು ಆ ಕೆಟ್ಟ ಅನುಭವಗಳನ್ನು ನೆನಪಿನಲ್ಲಿಟ್ಟುಕೊಂಡಿರುತ್ತಾರೆ. ಸಭೆಯ ಮೊದಲ 30 ನಿಮಿಷಗಳಲ್ಲಿ, ಖರೀದಿದಾರನು ನಿಜವಾಗಿ ಕೇವಲ ಒಂದು ವಿಷಯವನ್ನು ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುತ್ತಿರುತ್ತಾನೆ: "ಈ ಗುಂಪು ತಾವು ಭರವಸೆ ನೀಡಿದಂತೆ ನಿಜವಾಗಿಯೂ ನಡೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತದೆಯೇ?"

ಈ ಕಾರಣದಿಂದಾಗಿ, ನೀವು ಮಾಡಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲದ ವಿಷಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿರುವುದು, ಎಲ್ಲದಕ್ಕೂ "ಹೌದು" ಎಂದು ಹೇಳುವುದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿಶ್ವಾಸವನ್ನು ಮೂಡಿಸುತ್ತದೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ, "ನಮ್ಮಲ್ಲಿ ಸ್ವಂತ ಕೋಲ್ಡ್ ಸ್ಟೋರೇಜ್ ಇಲ್ಲ, ಆದರೆ ನಾವು ಕೆಲವು ಕಿಲೋಮೀಟರ್ ದೂರದಲ್ಲಿರುವ ಒಂದನ್ನು ಬಾಡಿಗೆಗೆ ಪಡೆದಿದ್ದೇವೆ" ಎಂದು ಅವರಿಗೆ ಹೇಳುವುದು, ಎಲ್ಲವೂ ನಮಗೆ ತಿಳಿದಿದೆ ಎಂದು ನಟಿಸುವುದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಉತ್ತಮವಾಗಿದೆ. ಖರೀದಿದಾರರು ಪ್ರತಿದಿನ ಜನರೊಂದಿಗೆ ವ್ಯವಹಾರ ನಡೆಸುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ಯಾರಾದರೂ ಉತ್ಪ್ರೇಕ್ಷೆ ಮಾಡುತ್ತಿರುವುದನ್ನು ಅವರು ಸುಲಭವಾಗಿ ಗುರುತಿಸಬಲ್ಲರು.

4. ಸರಿಯಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ಜೊತೆಯಲ್ಲಿ ಇಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಿ

ಯಾವಾಗಲೂ ಬರಿಗೈಯಲ್ಲಿ ಹೋಗಬೇಡಿ! ನಿಮ್ಮ ಫೈಲ್‌ನಲ್ಲಿ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಪ್ರಮುಖ ದಾಖಲೆಗಳು ಅಚ್ಚುಕಟ್ಟಾಗಿ ಇರಲಿ:

- **ಮೂಲ ಗುರುತಿನ ದಾಖಲೆಗಳು:** ನಿಮ್ಮ ಎಫ್‌ಪಿಒನ ನೋಂದಣಿ ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರ, ಪ್ಯಾನ್ (PAN) ಕಾರ್ಡ್ ಮತ್ತು ಜಿಎಸ್‌ಟಿ ವಿವರಗಳು.
- **ಪರವಾನಗಿಗಳು:** ನಿಮ್ಮ FSSAI ಆಹಾರ ಸುರಕ್ಷತಾ ಪರವಾನಗಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ಇರುವ ಯಾವುದೇ ಸಾವಯವ ಅಥವಾ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರಗಳು.

- ಬ್ಯಾಂಕ್ ಮತ್ತು ಅನುಮತಿ ವಿವರಗಳು
- ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಯ ಗುಣಮಟ್ಟ ಅಥವಾ ಸುರಕ್ಷತೆಯನ್ನು ತೋರಿಸುವ ಇತ್ತೀಚಿನ ಯಾವುದೇ ಲ್ಯಾಬ್ ವರದಿಗಳು.
- **ಒಂದು ಪುಟದ ಸಾರಾಂಶ:** ನೀವು ಯಾರು, ಏನನ್ನು ಬೆಳೆಯುತ್ತೀರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಗುಂಪಿನಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ರೈತರಿದ್ದಾರೆ ಎಂಬುದನ್ನು ವಿವರಿಸುವ ಒಂದೇ ಪುಟದ ದಾಖಲೆ.
- **ಪೂರೈಕೆ ವೇಳಾಪಟ್ಟಿ:** ನೀವು ಪ್ರತಿ ಬೆಳೆಯನ್ನು ಎಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ಯಾವಾಗ ಪೂರೈಸಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ತೋರಿಸುವ ಸರಳ ಕ್ಯಾಲೆಂಡರ್.
- **ಉತ್ತಮ ಫೋಟೋಗಳು:** ನಿಮ್ಮ ಜಮೀನುಗಳು, ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ವಿಂಗಡಿಸುವ ಸ್ಥಳ ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ಸಂಗ್ರಹಿಸುವ ಸ್ಥಳದ ಸ್ಪಷ್ಟ ಚಿತ್ರಗಳು.
- **ನೈಜ ಮಾದರಿ:** ನಿಮ್ಮ ನೈಜ ಬೆಳೆಯ ಅಚ್ಚುಕಟ್ಟಾಗಿ ಪ್ಯಾಕ್ ಮಾಡಲಾದ ಮತ್ತು ಲೇಬಲ್ ಮಾಡಲಾದ ಮಾದರಿ. ಯಾವುದೇ ಆಕರ್ಷಕ ಬ್ರೋಷರ್‌ಗಿಂತ ನೈಜ ವಸ್ತುವನ್ನು ನೋಡುವುದು ಮತ್ತು ಸ್ಪರ್ಶಿಸುವುದು ಹೆಚ್ಚಿನ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಮೂಡಿಸುತ್ತದೆ!

5. ಖರೀದಿದಾರನ ಬಗ್ಗೆ ಮುಂಚಿತವಾಗಿಯೇ ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳಿ

ಅನೇಕ ರೈತ ಗುಂಪುಗಳು ಖರೀದಿದಾರರನ್ನು ಭೇಟಿಯಾಗುವ ಮುನ್ನ ಅವರ ಬಗ್ಗೆ ಸಂಶೋಧನೆ ನಡೆಸದೆ ತಪ್ಪು ಮಾಡುತ್ತವೆ ಮತ್ತು ಖರೀದಿದಾರರು ಇದನ್ನು ಸುಲಭವಾಗಿ ಗುರುತಿಸಬಲ್ಲರು. ನೀವು ಯಾರೊಂದಿಗೆ ವ್ಯವಹರಿಸುತ್ತಿದ್ದೀರಿ ಎಂಬುದನ್ನು ನೀವು ನಿಖರವಾಗಿ ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳಬೇಕು ಏಕೆಂದರೆ ವಿಭಿನ್ನ ವ್ಯವಹಾರಗಳಿಗೆ ವಿಭಿನ್ನ ಆದ್ಯತೆಗಳಿರುತ್ತವೆ:

- **ಕಾರ್ಖಾನೆ ಅಥವಾ ಸಂಸ್ಕಾರಕ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ:** ಕೇವಲ ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದ, ನಿರಂತರ ಪೂರೈಕೆಯಷ್ಟೇ ಬೇಕಿರುತ್ತದೆ.
- **ರಫ್ತುದಾರರಿಗೆ:** ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾದ ನಿಯಮಗಳು ಮತ್ತು ಸ್ವಚ್ಛವಾದ ಲ್ಯಾಬ್ ವರದಿಗಳಿಗೆ ತೀವ್ರ ಆದ್ಯತೆ ನೀಡುತ್ತಾರೆ.
- **ಸೂಪರ್‌ಮಾರ್ಕೆಟ್ ಅಥವಾ ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರಿಗೆ:** ಉತ್ತಮ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಉತ್ಪನ್ನವು ಎಷ್ಟು ದಿನಗಳವರೆಗೆ ತಾಜಾವಾಗಿರುತ್ತದೆ ಎಂಬುದು ಮುಖ್ಯವಾಗಿರುತ್ತದೆ.

ಅಲ್ಲದೆ, ನೀವು ಕೊಠಡಿಯೊಳಗೆ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಡುವ ಮುನ್ನ ಇಂದಿನ ಸ್ಥಳೀಯ ಮಂಡಿ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಯಾವಾಗಲೂ ಪರಿಶೀಲಿಸಿ.

ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ, ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಗೆ ಪ್ರಸ್ತುತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಬೆಲೆಯಿದೆ ಎಂಬುದು ನಿಮಗೆ ನಿಜವಾಗಿಯೂ ತಿಳಿದಿದೆಯೇ ಎಂದು ಪರೀಕ್ಷಿಸಲು ಖರೀದಿದಾರರು ಅತ್ಯಂತ ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಪ್ರಸ್ತಾಪಿಸಬಹುದು. ನೀವು ಮುಂಚಿತವಾಗಿ ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳದಿದ್ದರೆ, ನಿಮಗೆ ತಿಳಿಯದಂತೆಯೇ ನೀವು ನಷ್ಟದ ಒಪ್ಪಂದಕ್ಕೆ ಒಪ್ಪಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

6. ಗುಪ್ತ ವೆಚ್ಚಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತುಕತೆ ನಡೆಸುವುದು ಹೇಗೆ

ಇಲ್ಲಿಯೇ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಹಣವನ್ನು ಕಳೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತವೆ. ಖರೀದಿದಾರರು ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಯನ್ನು ಕೇಳಿದಾಗ, "ಬೆಲೆ" ಎನ್ನುವುದು ಕೇವಲ ಒಂದು ಅಂಕಿ ಅಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ನೀವು ನೆನಪಿನಲ್ಲಿಡಬೇಕು. ಇದು ಬೆಳೆಯನ್ನು ಬೆಳೆಯುವ ವೆಚ್ಚ ಮತ್ತು ಅದನ್ನು ತಲುಪಿಸಲು ತಗಲುವ ಎಲ್ಲಾ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿರುತ್ತದೆ.

ನಿಮ್ಮ ಉತ್ಪಾದನೆ, ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮತ್ತು ಸಂಗ್ರಹಣೆಯ ನಿಖರವಾದ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳಿ. ಅದು ನಿಮ್ಮ ಕನಿಷ್ಠ ಮಿತಿಯಾಗಿರಬೇಕು. ಆ ಬೆಲೆಗಿಂತ ಕಡಿಮೆ ದರಕ್ಕೆ ಎಂದಿಗೂ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬೇಡಿ. ಆದರೆ ಖರೀದಿದಾರನು ಬೆಲೆ ಕಡಿತಕ್ಕೆ ಒತ್ತಾಯಿಸಿದಾಗ ಮತ್ತು ರಿಯಾಯಿತಿಯನ್ನು ಕೇಳಿದಾಗ, ನಿಮ್ಮ ಪ್ರತಿ ಕಿಲೋ ದರವನ್ನು ಕೇವಲ ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಬೇಡಿ; ಬದಲಾಗಿ, ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಗುಪ್ತ ವೆಚ್ಚಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಚೌಕಾಶಿ ಮಾಡಿ:

ಸಾರಿಗೆ: ಅವರಿಗೆ ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆ ಬೇಕಿದ್ದರೆ, ನಿಮ್ಮ ಕಾರ್ಖಾನೆಗೆ ತಲುಪಿಸಲು ನಾವು ಸಾರಿಗೆ ವೆಚ್ಚ ಭರಿಸುವ ಬದಲು, ನಿಮ್ಮದೇ ಟ್ರಕ್ ಅನ್ನು ಕಳುಹಿಸಿ ನಮ್ಮ ಗೋದಾಮಿನಿಂದ ಬೆಳೆಯನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಿ ಎಂದು ಹೇಳಿ.

ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್: ಉತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಗೋಣಿ ಚೀಲಗಳು ಮತ್ತು ಪೆಟ್ಟಿಗೆಗಳಿಗೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಹಣ ಖರ್ಚಾಗುತ್ತದೆ. ಖರೀದಿದಾರನಿಗೆ ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆ ಬೇಕಿದ್ದರೆ, "ನಾವು ನಿಮಗೆ ಆ ಬೆಲೆಯನ್ನು ನೀಡಬಹುದು, ಆದರೆ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಚೀಲಗಳನ್ನು ನೀವೇ ಒದಗಿಸಬೇಕು" ಎಂದು ತಿಳಿಸಿ.

ಲೋಡಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಅನ್ಲೋಡಿಂಗ್: ನಿಮ್ಮ ಜಮೀನಿನಲ್ಲಿ ಟ್ರಕ್‌ಗೆ ಮಾಲನ್ನು ಹೇರಲು ಕಾರ್ಮಿಕರಿಗೆ ಯಾರು ಹಣ ಪಾವತಿಸುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ಅವರ ಕಾರ್ಖಾನೆಯಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಇಳಿಸಲು ಯಾರು ಪಾವತಿಸುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಸ್ಪಷ್ಟಪಡಿಸಿ.

ಪಾವತಿ ನಿಯಮಗಳು: ಖರೀದಿದಾರನು "30 ದಿನಗಳ ಕ್ರೆಡಿಟ್" ಕೇಳಿದರೆ, ಅದರರ್ಥ ನೀವು ಇಂದೇ ಬೆಳೆಯನ್ನು ನೀಡುತ್ತೀರಿ ಆದರೆ ಹಣವನ್ನು ಪಡೆಯಲು ಇಡೀ ತಿಂಗಳು ಕಾಯಬೇಕು ಎಂದಾಗಿದೆ. ನಿಮ್ಮ ರೈತರಿಗೆ ಅಷ್ಟು ದಿನ ಕಾಯಲು ಸಾಧ್ಯವೇ? ಖರೀದಿದಾರನು ತಡವಾಗಿ ಪಾವತಿಸಲು ಒತ್ತಾಯಿಸಿದರೆ, ಮುಂಗಡವಾಗಿ 20% ಪಾವತಿಯನ್ನು ಕೇಳಿ, ಇದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ರೈತರಿಗೆ ತಕ್ಷಣವೇ ಪಾವತಿಸಲು ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ನಗದು ಇರುತ್ತದೆ.

ಬೆಳೆಯ ಮೇಲೆ ಸಣ್ಣ ರಿಯಾಯಿತಿ ನೀಡಿ, ಟ್ರಕ್ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಖರೀದಿದಾರನೇ ಭರಿಸುವಂತೆ ಮಾಡುವಂತಹ ವಿನಿಮಯಗಳ ಮೂಲಕ, ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಲಾಭವನ್ನು ರಕ್ಷಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ ಮತ್ತು ನೀವು ಒಬ್ಬ ಚಾಣಾಕ್ಷ ವ್ಯವಹಾರ ಪಾಲುದಾರ ಎಂಬುದನ್ನು ಖರೀದಿದಾರನಿಗೆ ಸಾಬೀತುಪಡಿಸುತ್ತೀರಿ.

7. ಚಾಣಾಕ್ಷತನದಿಂದ ಚೌಕಾಶಿ ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ಸೂಕ್ತ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳನ್ನು ಕೇಳಿ

ನೀವು ಬೆಲೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತನಾಡಲು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದಾಗ, ನಿಮಗೆ ನಿಜವಾಗಿ ಬೇಕಾದುದಕ್ಕಿಂತ ಸ್ವಲ್ಪ ಹೆಚ್ಚಿನ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಕೇಳಿ. ಇದು ನಿಮಗೆ ನಂತರ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಲು ಮತ್ತು ಆದರೂ ಲಾಭದಲ್ಲಿರಲು ಅವಕಾಶ ನೀಡುತ್ತದೆ. ಖರೀದಿದಾರನು ನಿಮಗೆ ಉತ್ತಮ ಕೊಡುಗೆಯನ್ನು ನೀಡಿದರೆ, ತಕ್ಷಣವೇ "ಹೌದು" ಎಂದು ಹೇಳಬೇಡಿ. ಒಂದು ಸಣ್ಣ ವಿರಾಮವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಂಡು, ಅದರ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಚಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಸ್ವಲ್ಪ ಸಮಯ ಬೇಕು ಎಂದು ಹೇಳಿ. ನಿಮ್ಮ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಲು ನೀವು ಒಪ್ಪಿಕೊಂಡರೆ, ಪ್ರತಿಯಾಗಿ ವೇಗದ ಪಾವತಿ ಅಥವಾ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಒಪ್ಪಂದದಂತಹ ಪ್ರಯೋಜನವನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳುವುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ; ರಿಯಾಯಿತಿಯನ್ನು ಎಂದಿಗೂ ಉಚಿತವಾಗಿ ನೀಡಬೇಡಿ!

ಅವರು ನಿಮ್ಮ ಬೆಳೆಯನ್ನು ತಿರಸ್ಕರಿಸಿದರೆ ಏನಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಯಾವಾಗಲೂ ಕೇಳಿ. ಗುಣಮಟ್ಟ ಸರಿಯಿಲ್ಲ ಎಂದು ಹೇಳಿ ಅವರು ಟ್ರಕ್ ಅನ್ನು ವಾಪಸ್ ಕಳುಹಿಸಿದರೆ, ಸಾರಿಗೆ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಯಾರು ಭರಿಸುತ್ತಾರೆ? ನೀವು ಸಹಿ ಮಾಡುವ ಮುನ್ನವೇ ಈ ಬಗ್ಗೆ ಒಪ್ಪಂದಕ್ಕೆ ಬರಬೇಕು, ಇಲ್ಲದಿದ್ದರೆ ನೀವು ನಂತರ ಈ ಬಗ್ಗೆ ತೊಂದರೆಗೆ ಸಿಲುಕುತ್ತೀರಿ.

ನೀವು ನೀಡುವ ಭರವಸೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಅತ್ಯಂತ ಸ್ಪಷ್ಟವಾಗಿರಿ. "ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವಾಗ ನಾವು ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಕಳುಹಿಸುತ್ತೇವೆ" ಎಂದು ಹೇಳುವುದಕ್ಕಿಂತ, "ನಾವು ಎರಡು ತಿಂಗಳವರೆಗೆ ಪ್ರತಿ ವಾರ ಐದು ಟನ್ ತಲುಪಿಸಬಲ್ಲೆವು" ಎಂದು ಹೇಳುವುದು ಹೆಚ್ಚು ಉತ್ತಮವಾಗಿದೆ. ಕೊನೆಯದಾಗಿ, ನೀವು ಕೊಠಡಿಯಿಂದ ಹೊರಡುವ ಮುನ್ನವೇ, ಅಂತಿಮ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಪುನರಾವರ್ತಿಸಿ: ಬೆಲೆ, ಪ್ರಮಾಣ, ಪೂರೈಕೆ ಯೋಜನೆ ಮತ್ತು ನಿಮಗೆ ಹೇಗೆ ಪಾವತಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬ ವಿವರಗಳು. ಇದು ಯಾವುದೇ ತಪ್ಪು ಗ್ರಹಿಕೆಗಳನ್ನು ತಡೆಯುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನೀವು ನಿಜವಾದ ವೃತ್ತಿಪರ ಎಂಬುದನ್ನು ಖರೀದಿದಾರನಿಗೆ ತೋರಿಸುತ್ತದೆ.

8. ಮಹತ್ವದ ಸಣ್ಣ ವಿಷಯಗಳು

ನೀವು ಸಭೆಗೆ ಹೋದಾಗ, ಹೆಚ್ಚಿನ ಮಾತುಕತೆಯನ್ನು ನಡೆಸಲು ಒಬ್ಬ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿ. ಒಂದೇ ಬಾರಿಗೆ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಜನರು ಮಾತನಾಡಿದರೆ ಅಥವಾ ಒಬ್ಬರ ಮಾತಿಗೆ ಇನ್ನೊಬ್ಬರು ವಿರುದ್ಧವಾಗಿ ಮಾತನಾಡಿದರೆ, ಖರೀದಿದಾರನು ಬೇಗನೇ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಕಳೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಾನೆ. ಯಾವಾಗಲೂ ನಿಗದಿತ ಸಮಯಕ್ಕಿಂತ ಮುಂಚಿತವಾಗಿ ತಲುಪಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಕಂಪನಿಯ ಪ್ರೊಫೈಲ್‌ನ ಮುದ್ರಿತ ಪ್ರತಿಯನ್ನು ಅವರ ಮೇಜಿನ ಮೇಲೆ ಇರಿಸಿ.

ನಿಮ್ಮಿಂದ ನಿಜವಾಗಿ ಪೂರೈಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿರುವುದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನ ಭರವಸೆಯನ್ನು ಎಂದಿಗೂ ನೀಡಬೇಡಿ. ಯಾವಾಗಲೂ ಸ್ವಲ್ಪ ಕಡಿಮೆ ಭರವಸೆ ನೀಡಿ, ನಂತರ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಪೂರೈಕೆ ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ ಅವರನ್ನು ಆಶ್ಚರ್ಯಚಕಿತಗೊಳಿಸುವುದು ಹೆಚ್ಚು ಉತ್ತಮ! ಕೊನೆಯದಾಗಿ, ಮರುದಿನವೇ ಒಂದು ಸಣ್ಣ ಸಂದೇಶವನ್ನು ಕಳುಹಿಸಿ. ಅವರ ಸಮಯಕ್ಕಾಗಿ ಧನ್ಯವಾದಗಳನ್ನು ಅರ್ಪಿಸಿ, ನೀವು ಒಪ್ಪಿಕೊಂಡ ಮುಂದಿನ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಪುನರಾವರ್ತಿಸಿ ಮತ್ತು ತುರ್ತು ಸಂದರ್ಭಗಳಿಗಾಗಿ ಪರ್ಯಾಯ ಫೋನ್ ಸಂಖ್ಯೆಯನ್ನು ಕೇಳಿ. ಇದನ್ನು ಯಾರೂ ಮಾಡುವುದಿಲ್ಲ, ಆದ್ದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಗುಂಪು ಇತರರಿಗಿಂತ ಭಿನ್ನವಾಗಿ ಗುರುತಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಇದು ಸುಲಭವಾದ ಮಾರ್ಗವಾಗಿದೆ.

ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಅಂತಿಮಗೊಳಿಸುವ ಆ ಒಂದು ಮುಖ್ಯ ವಿಷಯ

ಒಂದು ಕ್ಷಣ ಎಲ್ಲಾ ಆಕರ್ಷಕ ದಾಖಲೆಗಳು, ಬೆಲೆ ತಂತ್ರಗಳು ಮತ್ತು ಮಾತುಕತೆಯ ಉಪಾಯಗಳನ್ನು ಮರೆತುಬಿಡಿ. ದಿನದ ಕೊನೆಯಲ್ಲಿ, ಒಪ್ಪಂದಗಳು ಕೇವಲ ಒಂದು ಸರಳ ವಿಷಯದ ಮೇಲೆ ಅಂತಿಮಗೊಳ್ಳುತ್ತವೆ: ನೀವು ನೀಡಿದ ಭರವಸೆಯನ್ನು ನಿಜವಾಗಿಯೂ ಈಡೇರಿಸುತ್ತೀರಿ ಎಂದು ಖರೀದಿದಾರನು ನಂಬಬೇಕು.

ಕಾರ್ಪೊರೇಟ್ ಖರೀದಿದಾರರು ನೀವು ಪರಿಪೂರ್ಣರಾಗಿರಬೇಕೆಂದು ನಿರೀಕ್ಷಿಸುವುದಿಲ್ಲ. ಅವರು ಕೇವಲ ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿರುವ, ಸಮಯಕ್ಕೆ ಸರಿಯಾಗಿ ತಲುಪಿಸುವ ಮತ್ತು ಅವರು ಕರೆ ಮಾಡಿದಾಗ ಫೋನ್‌ಗೆ ಉತ್ತರಿಸುವ ಪೂರೈಕೆದಾರನನ್ನು ಬಯಸುತ್ತಾರೆ. ನೀವು ಖರೀದಿದಾರನ ಕಣ್ಣುಗಳನ್ನು ನೇರವಾಗಿ ನೋಡಿ, "ನಾವು ನಿಮಗೆ ಏನನ್ನು ನೀಡಬಲ್ಲೆವು ಎಂಬ ವಿವರ ಇಲ್ಲಿದೆ, ಇದಕ್ಕೆ ಸಾಕ್ಷಿ ಇಲ್ಲಿದೆ ಮತ್ತು ಇದು ನನ್ನ ನೇರ ಸಂಖ್ಯೆ" ಎಂದು ಹೇಳಲು ಸಾಧ್ಯವಾದರೆ, ನೀವು ದೊಡ್ಡ ಮತ್ತು ಶ್ರೀಮಂತ ಸ್ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಪ್ರತಿ ಬಾರಿಯೂ ಸೋಲಿಸುತ್ತೀರಿ.

ನಿಮ್ಮ ಸಿದ್ಧತೆಯನ್ನು ಮುಂಚಿತವಾಗಿಯೇ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ, ಸತ್ಯವನ್ನೇ ಹೇಳಿ. ನಿಮ್ಮ ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳನ್ನು ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳಿ.

ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಗೆಲ್ಲಲು ಇದುವೇ ಅಂತಿಮ ರಹಸ್ಯ...

ಎಫ್.ಪಿ.ಒ. ಬಲವರ್ಧನೆಗೆ ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಮಾದರಿ ಅಧ್ಯಯನ:
ಶ್ರೇಷ್ಠ ಅನುಭವಗಳಿಂದ ಕಲಿತ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆಯ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಸಣ್ಣ ಮತ್ತು ಅತಿ ಸಣ್ಣ ರೈತರನ್ನು ಸಬಲೀಕರಿಸುವ ಅತ್ಯಂತ ಪರಿವರ್ತಕ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾಗಿ ಹೊರಹೊಮ್ಮಿವೆ. ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಕ್ರೋಡೀಕರಣ, ಚೌಕಾಶಿ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಹೆಚ್ಚಳ, ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದ ಸುಲಭ ಲಭ್ಯತೆ ಮತ್ತು ಬಲಿಷ್ಠ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕಗಳನ್ನು ಕಲ್ಪಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಕೃಷಿಯನ್ನು ಕೇವಲ ಜೀವನೋಪಾಯದ ಚಟುವಟಿಕೆಯಿಂದ ಲಾಭದಾಯಕ ಉದ್ಯಮವನ್ನಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳು ಹೊಂದಿವೆ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ಈ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಸಾಕಾರಗೊಳಿಸಲು ಕೇವಲ ಬಲಿಷ್ಠ ರೈತ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಷ್ಟೇ ಅಲ್ಲದೆ, ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ, ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ ಮತ್ತು ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ನೀಡಬಲ್ಲ ಸುಶಿಕ್ಷಿತ ಸರ್ಕಾರಿ ಅಧಿಕಾರಿಗಳ ನೇತೃತ್ವದ ಸಮರ್ಥ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯೂ ಅಗತ್ಯವಾಗಿದೆ.

ಈ ಅಗತ್ಯವನ್ನು ಮನಗಂಡು, ಬೆಂಗಳೂರಿನ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ, ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆಯ ಸಹಯೋಗದೊಂದಿಗೆ, ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆಯ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗಾಗಿ **2026ರ ಜನವರಿ 5 ರಿಂದ** 7 ರವರೆಗೆ ನಾಸಿಕ್‌ನ ಮೋಹಡಿಯ **'ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಫಾರ್ಮ್ಸ್'**ನಲ್ಲಿ ಮೂರು ದಿನಗಳ ಅಧ್ಯಯನ ಮತ್ತು ಪ್ರವಾಸ ಭೇಟಿ ಮತ್ತು ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಿತ್ತು. ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆಯ ವಿವಿಧ ಆಡಳಿತಾತ್ಮಕ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯಾತ್ಮಕ ಹಂತಗಳನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಧಿಸುವ ೩೦ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದರು. ಇದರಲ್ಲಿ ರಾಜ್ಯ ಪ್ರಧಾನ ಕಚೇರಿಯ ನಾಯಕತ್ವ ಹಾಗೂ ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತದ ಜಿಲ್ಲಾ ಮತ್ತು ತಾಲೂಕು ಮಟ್ಟದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಸೇರಿದ್ದರು.

ಸಮಗ್ರ 'ಹೊಲದಿಂದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯವರೆಗೆ' ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯ ವೀಕ್ಷಣೆ

ಈ ಪ್ರವಾಸದ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಮುಖ ಅಂಶವೆಂದರೆ ಸಹ್ಯಾದ್ರಿಯ ಸಮಗ್ರ **"ಬೀಜದಿಂದ ತಟ್ಟೆಯವರೆಗೆ"** ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುವ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಪ್ರತ್ಯಕ್ಷವಾಗಿ ವೀಕ್ಷಿಸುವ ಅವಕಾಶ.

ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಆಧುನಿಕ ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ಸೌಲಭ್ಯಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ, ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿಯ ವಿವಿಧ ಹಂತಗಳಲ್ಲಿ ಹೇಗೆ ಸಾಗುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಕಣ್ಣಾರೆ ವೀಕ್ಷಿಸಿದರು. ಅಂತರರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ರಫ್ತು ಮಾನದಂಡಗಳನ್ನು ಪೂರೈಸಲು ವಿನ್ಯಾಸಗೊಳಿಸಲಾದ ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ಗ್ರೇಡಿಂಗ್, ಸಾರ್ಟಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ದ್ರಾಕ್ಷಿ ಪ್ಯಾಕ್‌ಹೌಸ್‌ಗಳನ್ನು ಅವರು ಪರಿಶೀಲಿಸಿದರು. ಪ್ರಿ-ಕೂಲಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಕೋಲ್ಡ್ ಚೈನ್ ನಿರ್ವಹಣೆಯು ಉತ್ಪನ್ನಗಳ

ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಫಾರ್ಮ್ಸ್ ಏಕೆ?

ದ್ರಾಕ್ಷಿ ಬೆಳೆಗಾರರ ಸಣ್ಣ ಗುಂಪಿನಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾದ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಇಂದು ದೇಶದ ಅತಿ ದೊಡ್ಡ ರೈತ ಸ್ವಾಮ್ಯದ ಕೃಷಿ-ವ್ಯವಹಾರ ಉದ್ಯಮಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾಗಿ ಬೆಳೆದಿದೆ. ಇಂದು, ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಸಂಸ್ಥೆಯು 61 ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳ ಮೂಲಕ 21,000 ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ರೈತರೊಂದಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದೆ; ಉತ್ಪಾದನೆ, ಕ್ರೋಡೀಕರಣ, ಸಂಸ್ಕರಣೆ, ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್, ಚಿಲ್ಲರೆ ಮಾರಾಟ ಮತ್ತು ರಫ್ತುಗಳನ್ನು ವೃತ್ತಿಪರವಾಗಿ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಚೌಕಟ್ಟಿನೊಳಗೆ ಸಂಯೋಜಿಸಿದೆ. ದೂರದೃಷ್ಟಿಯ ನಾಯಕತ್ವ, ವೃತ್ತಿಪರ ನಿರ್ವಹಣೆ, ಆಧುನಿಕ ಮೂಲಸೌಕರ್ಯ ಮತ್ತು ಗುಣಮಟ್ಟ ಹಾಗೂ ನಾವೀನ್ಯತೆಗೆ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದರೆ ರೈತ ಸ್ವಾಮ್ಯದ ಉದ್ಯಮಗಳು ಜಾಗತಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಸ್ಪರ್ಧಿಸಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಪ್ರಯಾಣವು ನಿರೂಪಿಸುತ್ತದೆ.

ವಿವಿಧ ರಾಜ್ಯ ಮತ್ತು ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರದ ಉಪಕ್ರಮಗಳ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಗಣನೀಯ ಪ್ರಯತ್ನಗಳನ್ನು ಮಾಡುತ್ತಿರುವ ಕರ್ನಾಟಕಕ್ಕೆ, ಸಾಮೂಹಿಕ ಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಸುಸ್ಥಿರ ವ್ಯವಹಾರದ ಯಶಸ್ಸನ್ನಾಗಿ ಹೇಗೆ ಪರಿವರ್ತಿಸಬಹುದು ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಒಂದು ಜೀವಂತ ಉದಾಹರಣೆಯಾಗಿದೆ.

ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಹೇಗೆ ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಅವುಗಳ ಬಾಳಿಕೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಸೌಲಭ್ಯಗಳು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದವು. ಇದು ಯುರೋಪ್ ಮತ್ತು ಗಲ್ಫ್ ದೇಶಗಳ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಿಗೆ ರಫ್ತು ಮಾಡಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ನಷ್ಟವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಲು, ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ಮತ್ತು ರೈತರಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಬೆಲೆ ಸಿಗುವಂತೆ ಮಾಡಲು ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ಮೂಲಸೌಕರ್ಯಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದು ಎಷ್ಟು ಮುಖ್ಯ ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಭೇಟಿಯು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸಿತು. ಭಾಗವಹಿಸಿದವರು ಸಹ್ಯಾದ್ರಿಯ ಸಮಗ್ರ ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿ ವಿಧಾನದ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಂಡರು, ಇದು ಕೇವಲ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಸಂಗ್ರಹಣೆಗೆ ಸೀಮಿತವಾಗದೆ ಸಂಸ್ಕರಣೆ, ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್, ಚಿಲ್ಲರೆ ಮಾರಾಟ ಮತ್ತು ರಫ್ತುಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿದೆ.

ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ: ಕೃಷಿ ಗಡಿಯ ಆಚೆಗೆ ಸಂಪತ್ತಿನ ಸೃಷ್ಟಿ

ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯು ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಪೋಲಾಗುವುದನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವ ಜೊತೆಗೆ ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ಹೇಗೆ ಗಮನಾರ್ಹವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಈ ಭೇಟಿಯು ಬಲವಾದ ಪುರಾವೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸಿತು.

ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಟೊಮೆಟೊ ಪ್ಯೂರಿ ಮತ್ತು ಪೇಸ್ಟ್, ಮ್ಯಾಂಗೋ ಅಸೆಪ್ಟಿಕ್ ಪಲ್ಪ್, ಹೆಪ್ಪುಗಟ್ಟಿದ ಹಣ್ಣುಗಳು, ಫ್ರೀಜ್-ಡ್ರೈಡ್ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು, ಹಣ್ಣಿನ ಪುಡಿಗಳು ಮತ್ತು ಬಳಸಲು ಸಿದ್ಧವಿರುವ ಪದಾರ್ಥಗಳು ಸೇರಿದಂತೆ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಉತ್ಪಾದನೆಯಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿರುವ ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಘಟಕಗಳನ್ನು ವೀಕ್ಷಿಸಿದರು. ಹೆಚ್ಚಿನ ಉತ್ಪಾದನೆಯ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಬೆಲೆ ಕುಸಿತದಿಂದ ತತ್ತರಿಸುವ ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ದೇಶೀಯ ಮತ್ತು ಅಂತರರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಿಗೆ ಪೂರೈಸುವ ಸ್ಥಿರ, ಹೆಚ್ಚಿನ ಮೌಲ್ಯದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಾಗಿ ಹೇಗೆ ಪರಿವರ್ತಿಸಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅವರು ಗಮನಿಸಿದರು.

ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳ ಗರಿಷ್ಠ ಬಳಕೆಗೆ ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಹೊಂದಿರುವ ಬದ್ಧತೆಯೂ ಅಷ್ಟೇ ಪ್ರಭಾವಶಾಲಿಯಾಗಿತ್ತು. ಸಂಸ್ಕರಣೆಯ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಉತ್ಪತ್ತಿಯಾಗುವ ತ್ಯಾಜ್ಯವನ್ನು ಪೆಕ್ಟಿನ್, ಬೀಜದ ಎಣ್ಣೆಗಳು, ಪಶು ಆಹಾರದ ಪದಾರ್ಥಗಳು ಮತ್ತು ಜೈವಿಕ ಅನಿಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳ ಮೂಲಕ ಇಂಧನ ಉದ್ಯಮದಂತಹ ಬೊಗಸೆಯಾದ ಉಪ-ಉತ್ಪನ್ನಗಳಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಲಾಗುತ್ತಿತ್ತು. ಈ ಉಪಕ್ರಮಗಳು ವೃತ್ತಾಕಾರದ ಆರ್ಥಿಕತೆಯ ತತ್ವಗಳು ಲಾಭದಾಯಕತೆ ಮತ್ತು ಪರಿಸರ ಸುಸ್ಥಿರತೆಗೆ ಹೇಗೆ ಏಕಕಾಲದಲ್ಲಿ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ವಿವರಿಸಿದವು.

ಭೇಟಿ ನೀಡಿದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ, ಈ ಉದಾಹರಣೆಗಳು ಕರ್ನಾಟಕದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳು ಕೇವಲ ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಸಂಗ್ರಹಣೆಯಿಂದ ಆಚೆಗೆ ಸಾಗಿ, ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮತ್ತು ಉತ್ಪನ್ನ ವೈವಿಧ್ಯೀಕರಣದ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಅನ್ವೇಷಿಸುವಂತೆ ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಅಗತ್ಯವನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳಿದವು.

ರೈತರ ಏಳಿಗೆಯಲ್ಲಿ ವಿಜ್ಞಾನದ ಪಾತ್ರ

ಉತ್ಪಾದಕತೆ ಮತ್ತು ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವಲ್ಲಿ ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಹಸ್ತಕ್ಷೇಪಗಳ ಪ್ರಮುಖ ಪಾತ್ರವು ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಮತ್ತೊಂದು ಮಹತ್ವದ ಕಲಿಕೆಯಾಗಿದೆ.

ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಸಹ್ಯಾದ್ರಿಯ ರೈತ ಸೌಲಭ್ಯ ಕೇಂದ್ರ ಮತ್ತು ಮಣ್ಣು ಪರೀಕ್ಷಾ ಪ್ರಯೋಗಾಲಯಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿದರು. ಅಲ್ಲಿ ಮಣ್ಣು ಮತ್ತು ನೀರು ಪರೀಕ್ಷೆ, ಬೆಳೆ ಸಲಹೆ, ಎಲೆ ತೊಟ್ಟು ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ, ಪೋಷಕಾಂಶಗಳ ಶಿಫಾರಸು ಮತ್ತು ನೀರಾವರಿ ಬೆಂಬಲದಂತಹ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದನ್ನು ಅವರು ವೀಕ್ಷಿಸಿದರು.

ನಿಖರ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳು ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳ ಬಳಕೆಯ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಸುಧಾರಿಸುತ್ತವೆ ಮತ್ತು ಆಧುನಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಿಗೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಕಠಿಣ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮಾನದಂಡಗಳನ್ನು ಉತ್ಪನ್ನಗಳು ಪೂರೈಸುವಂತೆ ಹೇಗೆ ನೋಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಅವಧಿಗಳು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದವು.

ಯಶಸ್ವಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆಯು ಕೊಯ್ಲಿಗಿಂತ ಮುಂಚೆಯೇ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಭಾಗವಹಿಸಿದವರು ಶ್ಲಾಘಿಸಿದರು. ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಿಗೆ ಉದ್ದೇಶಿಸಲಾದ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಉತ್ಪನ್ನವು ಇಡೀ ಉತ್ಪಾದನಾ ಚಕ್ರದಲ್ಲಿ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲಾದ ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ನಿರ್ಧಾರಗಳ ಫಲಿತಾಂಶವಾಗಿದೆ. ಸಲಹಾ ಸೇವೆಗಳು, ಪರೀಕ್ಷಾ ಸೌಲಭ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳ ಸಂಯೋಜನೆಯು ರೈತರಿಗೆ ಕೇವಲ ತುಂಡು-ತುಂಡಾದ ಹಸ್ತಕ್ಷೇಪಗಳ ಬದಲಾಗಿ ಆರಂಭದಿಂದ ಅಂತ್ಯದವರೆಗಿನ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸುವ ಮಹತ್ವವನ್ನು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸಿತು.

ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ಶಕ್ತಿಯಾಗಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ

ಆಧುನಿಕ ಕೃಷಿ-ವ್ಯವಹಾರ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಗಳಲ್ಲಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವು ಹೇಗೆ ಅನಿವಾರ್ಯ ಅಂಶವಾಗಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿತು. ಇ.ಆರ್.ಪಿ ಆಧಾರಿತ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳ ಪ್ರದರ್ಶನವು ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವು ಪಾರದರ್ಶಕತೆ ಮತ್ತು ಜವಾಬ್ದಾರಿಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವ ಜೊತೆಗೆ ಸಂಕೀರ್ಣ ವ್ಯವಹಾರ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಗಳನ್ನು ಹೇಗೆ ಸುಗಮಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ವಿವರಿಸಿತು.
ಬ್ಲಾಕ್‌ಚೈನ್ ಆಧಾರಿತ ಟ್ರೇಸಬಿಲಿಟಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳು ಮತ್ತು ಸೆನ್ಸಾರ್ ಆಧಾರಿತ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಯ ಡಿಜಿಟಲ್ ನಾವೀನ್ಯತೆಗಳು ಗ್ರಾಹಕರ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಲಪಡಿಸುತ್ತವೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೇಶವನ್ನು ಹೇಗೆ ಸುಧಾರಿಸುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ತೋರಿಸಿಕೊಟ್ಟವು. ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಪಾರದರ್ಶಕತೆ ನಿರ್ಣಾಯಕವಾಗಿರುವ ರಫ್ತು-ಆಧಾರಿತ ವ್ಯವಹಾರಗಳಲ್ಲಿ ಇದು ಸಹಕಾರಿಯಾಗಿದೆ. ಭವಿಷ್ಯದ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸಲು, ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು, ದತ್ತಾಂಶ ಆಧಾರಿತ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವಿಕೆಯನ್ನು ಬೆಂಬಲಿಸಲು ಮತ್ತು ವಿಕಸನಗೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲಿ ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕವಾಗಿ ಉಳಿಯಲು ಡಿಜಿಟಲ್ ರೂಪಾಂತರವನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲೇಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು ಮನವರಿಕೆ ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟವು.

ಸುಶಾಸನ, ನಾವೀನ್ಯತೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕ

ಪಾರದರ್ಶಕತೆ, ಶಾಸನಬದ್ಧ ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಜವಾಬ್ದಾರಿತನವನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವಲ್ಲಿ ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿ ಮತ್ತು ನಿರ್ವಹಣಾ ತಂಡಗಳ ಪಾತ್ರವನ್ನು ವಿವರಿಸುವುದರ ಜೊತೆಗೆ, ಸುಶಾಸನ ಮತ್ತು ನಿರ್ವಹಣಾ ಕಾರ್ಯಗಳ ನಡುವಿನ ಸ್ಪಷ್ಟ ವ್ಯತ್ಯಾಸವನ್ನು ತಿಳಿಸಲಾಯಿತು. ಸರಿಯಾದ ದಾಖಲೆ ನಿರ್ವಹಣೆ, ನಿಯಮಿತ ಸಭೆಗಳ ಆಯೋಜನೆ ಹಾಗೂ ಕಾನೂನುಬದ್ಧ ಜವಾಬ್ದಾರಿಗಳ ಸಮಯೋಚಿತ ಪಾಲನೆಯು ಸಂಸ್ಥೆಯ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹತೆ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರತೆಗೆ ಎಷ್ಟು ಮಹತ್ವದ್ದಾಗಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳಲಾಯಿತು.
ಮಾರುಕಟ್ಟೆ, ಬಂಡವಾಳ, ಮೂಲಸೌಕರ್ಯ, ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಮಾನವ ಬಂಡವಾಳ ಎಂಬ ಯಶಸ್ವಿ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯ ಐದು ಪ್ರಮುಖ ಸ್ತಂಭಗಳನ್ನು ಪರಿಚಯಿಸಲಾಯಿತು. ಜೊತೆಗೆ, ಕೃಷಿ-ವ್ಯವಹಾರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳ ಕಾರ್ಯವೈಖರಿ, ಗ್ರಾಹಕರ ನಡವಳಿಕೆ ಮತ್ತು ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಅಗತ್ಯತೆಯನ್ನು ಚರ್ಚಿಸಲಾಯಿತು.
ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಅನುಭವಗಳ ಮೂಲಕ ತಾಜಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮಾರಾಟ, ಸಂಸ್ಕರಣೆ, ಖಾಸಗಿ ಲೇಬಲ್‌ಗಳು, ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಮಾರಾಟ, ರಫ್ತು ಮತ್ತು ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರವನ್ನು ಸಮತೋಲಿತವಾಗಿ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ವ್ಯವಹಾರ ಮಾದರಿಗಳನ್ನು ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಅಧ್ಯಯನ ಮಾಡಿದರು. ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್, ಗ್ರಾಹಕ ಸಂಬಂಧ ನಿರ್ವಹಣೆ, ಉತ್ಪನ್ನ ವೈವಿಧ್ಯೀಕರಣ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅಪಾಯಗಳನ್ನು ಕಡಿಮೆಗೊಳಿಸುವುದರ ಜೊತೆಗೆ ಆದಾಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಹೇಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತವೆ ಎಂಬುದರ ಕುರಿತು ಅಮೂಲ್ಯ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ಪಡೆದರು.

ಕರ್ನಾಟಕದ ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಪ್ರಯಾಣದ ಮೇಲಿನ ಅವಲೋಕನಗಳು

ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಪ್ರವಾಸವು ಕೇವಲ ಒಂದು ಅಧ್ಯಯನ ಪ್ರವಾಸವಾಗಿರಲಿಲ್ಲ; ಇದು ಎಫ್.ಪಿ.ಒ ಉತ್ತೇಜನದ ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಮರುಚಿಂತನೆ ಮಾಡಲು ಸಿಕ್ಕ ಅವಕಾಶವಾಗಿತ್ತು. ಯಶಸ್ವಿ ರೈತ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಕೇವಲ ಯೋಜನೆ-ಚಾಲಿತ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳು ಅಥವಾ ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಹಸ್ತಕ್ಷೇಪಗಳ ಮೂಲಕ ಮಾತ್ರ ನಿರ್ಮಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ. ಬದಲಿಗೆ, ಅವರಿಗೆ ಸ್ಪಷ್ಟ ವ್ಯವಹಾರ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ, ವೃತ್ತಿಪರ ನಾಯಕತ್ವ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ, ನಿರಂತರ ನಾವೀನ್ಯತೆ ಮತ್ತು ಬಲಿಷ್ಠ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳ ಅಗತ್ಯವಿದೆ.
ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಗಳಿಸಿದ ಕಲಿಕೆಗಳು ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತ ಎಫ್.ಪಿ.ಒಗಳಿಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ಮತ್ತು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ ನೀಡಲು ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಅಧಿಕಾರಿಗಳ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ನಿರೀಕ್ಷೆಯಿದೆ. ಸ್ಥಳೀಯ ಸಂದರ್ಭಗಳಿಗೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ ಸೂಕ್ತವಾದ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ, ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಲಾಭದಾಯಕ, ಸಾಂಸ್ಥಿಕವಾಗಿ ಬಲಿಷ್ಠ ಮತ್ತು ಸಾಮಾಜಿಕವಾಗಿ ಒಳಗೊಳ್ಳುವ ರೈತ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನು ಪೋಷಿಸುವಲ್ಲಿ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಪ್ರಮುಖ ಪಾತ್ರ ವಹಿಸಬಹುದು.

ಮುನ್ನಡೆಯುವ ಹಾದಿ

ಈ ಭೇಟಿಯು ಕೃಷಿಯ ಭವಿಷ್ಯಕ್ಕೆ ಒಂದು ಪ್ರಬಲ ಪಾಠವಾಗಿದೆ: ರೈತರ ಏಳಿಗೆಯು ಕೇವಲ ಉತ್ಪಾದನೆ ಹೆಚ್ಚಿಸುವುದರಲ್ಲಿಲ್ಲ, ಬದಲಿಗೆ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಕ್ರೋಢೀಕರಣ, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ, ನಾವೀನ್ಯತೆ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆ ಮತ್ತು ವೃತ್ತಿಪರ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸುವುದರಲ್ಲಿದೆ.
ಸಹ್ಯಾದ್ರಿ ಫಾರ್ಮ್ಸ್ ಈ ದೃಷ್ಟಿಕೋನಕ್ಕೆ ಸಾಕ್ಷಿಯಾಗಿದೆ. ಭಾಗವಹಿಸಿದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ ಈ ಅನುಭವವು ತಾಂತ್ರಿಕ ಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಸ್ಫೂರ್ತಿ ಎರಡನ್ನೂ ನೀಡಿದೆ, ಸರಿಯಾದ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಿದ್ದರೆ, ಭಾರತದ ಸಣ್ಣ ಹಿಡುವಳಿದಾರ ರೈತರು ಸಾಮೂಹಿಕ ಒಡೆತನದೊಂದಿಗೆ ಜಾಗತಿಕವಾಗಿ ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಉದ್ಯಮಿಗಳಾಗಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಇದು ನಿರೂಪಿಸುತ್ತದೆ.

ನೈಸರ್ಗಿಕ ಹಾಗೂ ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ ಕ್ರಾಂತಿ: ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ವಿಕಾಸಕ್ಕೆ ಹೊಸ ಮುನ್ನುಡಿ

ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿ: ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳ ಸುಸ್ಥಿರತೆಗೆ ಒತ್ತು, ಎಫ್‌ಪಿಒ (FPO) ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗೆ ನವಚೇತನ

ಪರಿಸರ ಸ್ನೇಹಿ, ಸುಸ್ಥಿರ ಮತ್ತು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ರೈತರಿಗೆ ವರದಾಯಕವಾಗಬಲ್ಲ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಒಂದು ಮಹತ್ತರ ಉಪಕ್ರಮವಾಗಿ, ಬೆಂಗಳೂರಿನ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ ಕೇಂದ್ರವು (RCNOF), ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆಯ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ (CoE-FPO) ಹಾಗೂ ಬಾಗಲಕೋಟೆಯ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ವಿಜ್ಞಾನಗಳ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದ ಜಂಟಿ ಆಶ್ರಯದಲ್ಲಿ, 12 ಮಾರ್ಚ್ 2026 ರಂದು ಬೆಂಗಳೂರಿನ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ಸಭಾಂಗಣದಲ್ಲಿ 'ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ' ಕುರಿತಾದ ಬೃಹತ್ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯನ್ನು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಆಯೋಜಿಸಿತ್ತು.

ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯ ಪ್ರಸಾರದಲ್ಲಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ (FPO) ಪಾತ್ರವನ್ನು ಸಬಲೀಕರಿಸುವುದು ಹಾಗೂ ಹವಾಮಾನ ವೈಪರೀತ್ಯಗಳನ್ನು ತಡೆದುಕೊಳ್ಳಬಲ್ಲ ಪರಿಸರ ಸ್ನೇಹಿ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಪದ್ಧತಿಗಳಿಗೆ ಚಾಲನೆ ನೀಡುವುದು ಈ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ ಸಮ್ಮೇಳನದ ಪ್ರಮುಖ ಆಶಯವಾಗಿತ್ತು. ನೀತಿ ನಿರೂಪಕರು, ತಾಂತ್ರಿಕ ತಜ್ಞರು, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ತಜ್ಞರು, ಪ್ರಗತಿಪರ ಕೃಷಿಕರು ಹಾಗೂ ಎಫ್‌ಪಿಒ ಪ್ರತಿನಿಧಿಗಳನ್ನು ಒಗ್ಗೂಡಿಸಿದ ಈ ವೇದಿಕೆಯು, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿಯ ವ್ಯಾಪಕ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಇರುವ ಸುವರ್ಣ ಅವಕಾಶಗಳು, ಸವಾಲುಗಳು ಮತ್ತು ಮಾದರಿ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳ ಕುರಿತು ಅತ್ಯಂತ ಅರ್ಥಗರ್ಭಿತ ಚರ್ಚೆಗಳಿಗೆ ಸಾಕ್ಷಿಯಾಯಿತು.

ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿಯ ಹೆಜ್ಜೆಗೆ ಗಣ್ಯರ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ

ಈ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಗೆ ಮುಖ್ಯ ಅತಿಥಿಗಳಾಗಿ ಆಗಮಿಸಿದ್ದ ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆಯ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳಾದ ಶ್ರೀ ಗಿರೀಶ್ ಆರ್., IAS ಅವರು ದೀಪ ಬೆಳಗಿಸುವ ಮೂಲಕ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು ಉದ್ಘಾಟಿಸಿದರು. ತಮ್ಮ ಉದ್ಘಾಟನಾ ಭಾಷಣದಲ್ಲಿ, ಅವರು ರಾಜ್ಯದಲ್ಲಿ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳುತ್ತಾ, ಇದು ಮಣ್ಣಿನ ಆರೋಗ್ಯ ಮತ್ತು ಪ್ರಕೃತಿಯ ಸಮತೋಲನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದಲ್ಲದೆ, ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸುವಲ್ಲಿ ದಿಕ್ಸೂಚಿಯಾಗಬಲ್ಲದು ಎಂದರು. ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಹವಾಮಾನ ವೈಪರೀತ್ಯಗಳ ನಡುವೆ ಕೃಷಿ ರಂಗದ ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಉಳಿವಿಗಾಗಿ ಮತ್ತು ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವಕ್ಕಾಗಿ ಪರಿಸರ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯುತ ಬೇಸಾಯ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಇಂದಿನ ತುರ್ತು ಅಗತ್ಯವಾಗಿದೆ ಎಂದು ಅವರು ಪ್ರತಿಪಾದಿಸಿದರು.

ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಆರಂಭದಲ್ಲಿ, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ಸದಾನಂದ ಜಿ. ಕೆ. ಅವರು ಎಲ್ಲರನ್ನೂ ಆದರದಿಂದ ಸ್ವಾಗತಿಸಿ, ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯ ಮೂಲ ಉದ್ದೇಶಗಳನ್ನು ಸಭೆಯ ಮುಂದಿಟ್ಟರಲ್ಲದೆ, ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿಯ ಉನ್ನತಿಗಾಗಿ ವಿವಿಧ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು, ಸರ್ಕಾರಿ ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿಗಳು ಮತ್ತು ರೈತ ಬಾಂಧವರ ನಡುವೆ ಸಮನ್ವಯತೆಯ ಅಗತ್ಯತೆಯನ್ನು ಮನಗಾಣಿಸಿದರು.

ಸಭೆಯನ್ನುದ್ದೇಶಿಸಿ ಮಾತನಾಡಿದ ಲಾಲ್‌ಬಾಗ್‌ನ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆಯ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ಪಿ. ಎಂ. ಸೋಬರದ ಅವರು, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿ ವಿಧಾನಗಳ ಬಗ್ಗೆ ತಳಮಟ್ಟದ ರೈತರಲ್ಲಿ ಜಾಗೃತಿ ಮೂಡಿಸುವ ಅನಿವಾರ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿದರು ಹಾಗೂ ಸುಸ್ಥಿರ ಬೇಸಾಯ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಕರೆ ನೀಡಿದರು. ಬೆಂಗಳೂರಿನ RCNOF ನ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ವಿ. ಕೆ. ವರ್ಮಾ ಅವರು, ರೈತರಿಗೆ ಸೂಕ್ತ ತರಬೇತಿ, ಜಾಗೃತಿ ಮೂಡಿಸುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವರ್ಧನೆ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳ ಮೂಲಕ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಹಾಗೂ ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ತಮ್ಮ ಸಂಸ್ಥೆ ಕೈಗೊಂಡಿರುವ ಹತ್ತು ಹಲವು ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಸವಿಸ್ತಾರವಾಗಿ ಹಂಚಿಕೊಂಡರು. ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಇಲಾಖೆಯ ಜಂಟಿ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಶ್ರೀಮತಿ ಹೇಮಾ ಎಚ್. ಎನ್. ಅವರು, ರೈತರಿಗಾಗಿ ಇರುವ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಮತ್ತಷ್ಟು ಗಟ್ಟಿಗೊಳಿಸುವ ಕುರಿತು ಮಾತನಾಡುತ್ತಾ, ಪ್ರಮುಖ ಕೃಷಿ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಯೋಜನೆಗಳಲ್ಲಿ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿಯ ತತ್ವಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಮಹತ್ವವನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳಿದರು.

ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಅಧ್ಯಕ್ಷತೆ ವಹಿಸಿದ್ದ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ಸೀತಾರಾಮು ಜಿ. ಕೆ. ಅವರು, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿಯ ಚಳವಳಿಯನ್ನು ಹಳ್ಳಿ ಹಳ್ಳಿಗಳಿಗೂ ತಲುಪಿಸುವಲ್ಲಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ (FPOs) ನಿರ್ಣಾಯಕ ಪಾತ್ರವನ್ನು ಶ್ಲಾಘಿಸಿದರು. ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಸಂಗ್ರಹಣೆ, ಗುಣಮಟ್ಟ ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ ಮತ್ತು ಸುಲಭ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೇಶಕ್ಕೆ ಅತ್ಯಂತ ಪರಿಣಾಮಕಾರಿ ಸೇತುವೆಯಾಗಬಲ್ಲವು; ಇದರ ಮೂಲಕ ಗರಿಷ್ಠ ಸಂಖ್ಯೆಯ ರೈತರು ಸುಸ್ಥಿರ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡು ಉದಯೋನ್ಮುಖ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳ ಲಾಭ ಪಡೆಯಬಹುದು ಎಂದು ಅವರು ಹೆಮ್ಮೆಯಿಂದ ನುಡಿದರು.

ತಾಂತ್ರಿಕ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ನೀಡಿದ ಜ್ಞಾನದ ಗೋಷ್ಠಿಗಳು

ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯ ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಉತ್ಪಾದನೆ ಹಾಗೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ವಾಣಿಜ್ಯ ಆಯಾಮಗಳೆರಡರ ಬಗ್ಗೆಯೂ ಭಾಗವಹಿಸುವವರಿಗೆ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಜ್ಞಾನದ ಧಾರೆ ಎರೆಯಲು ವಿಶೇಷ ತಾಂತ್ರಿಕ ಗೋಷ್ಠಿಗಳನ್ನು ಹಮ್ಮಿಕೊಳ್ಳಲಾಗಿತ್ತು.

ಬೆಂಗಳೂರಿನ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಮಹಾವಿದ್ಯಾಲಯದ ಸಹಾಯಕ ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರಾದ ಡಾ. ಮಂಜುನಾಥ್ ರಾಮಣ್ಣ ಅವರು "ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿಯ ನಾಲ್ಕು ಸ್ತಂಭಗಳು, ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರಮುಖ ಸವಾಲುಗಳು" ಎಂಬ ವಿಷಯದ ಕುರಿತು ಪ್ರಭಾವಿ ಉಪನ್ಯಾಸ ನೀಡಿದರು. ಅವರು ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿಯ ಮೂಲಭೂತ ಸಿದ್ಧಾಂತಗಳನ್ನು ಸವಿಸ್ತಾರವಾಗಿ ವಿವರಿಸುತ್ತಾ, ಈ ಪದ್ಧತಿಗಳು ಹೇಗೆ ಮಣ್ಣಿನ ಫಲವತ್ತತೆಯನ್ನು ಮರುಸ್ಥಾಪಿಸುತ್ತವೆ, ಜೀವವೈವಿಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಪೋಷಿಸುತ್ತವೆ, ಕೃಷಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಗಣನೀಯವಾಗಿ ತಗ್ಗಿಸುತ್ತವೆ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರ ಬೆಳೆ ಉತ್ಪಾದನೆಗೆ ದಾರಿಯಾಗುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮನವರಿಕೆ ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟರು. ಕೃಷಿಕರು ಎದುರಿಸುವ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ತೊಂದರೆಗಳು ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ಚಾಣಾಕ್ಷತನದಿಂದ ಜಯಿಸುವ ರಣತಂತ್ರಗಳನ್ನೂ ಅವರು ಹಂಚಿಕೊಂಡರು.

ಸಲಹೆಗಾರರಾದ ಶ್ರೀ ಸಿದ್ಧಾರ್ಥ ಶಾಂತಗಿರಿ ಅವರು "ಖರೀದಿ ನಿಯಮಗಳು: ಉತ್ತಮ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳು (GAP), ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮಾನದಂಡಗಳು ಮತ್ತು ಗ್ರಾಹಕರ ವಿಶ್ವಾಸವರ್ಧನೆ" ಎಂಬ ವಿಷಯದ ಮೇಲೆ ಬೆಳಕು ಚೆಲ್ಲಿದರು. ಅವರ ಪ್ರಸ್ತುತಿಯು ತೋಟದ ಮಟ್ಟದಲ್ಲೇ ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾದ ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದು, ಉತ್ತಮ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು (GAP) ಜಾರಿಗೆ ತರುವುದು ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮೇಲೆ ಗ್ರಾಹಕರ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನು ಗಟ್ಟಿಗೊಳಿಸುವ ಪಾರದರ್ಶಕ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ರೂಪಿಸುವತ್ತ ಗಮನ ಹರಿಸಿತ್ತು.

ಅನುಭವಿ ಸಲಹೆಗಾರರಾದ ಶ್ರೀ ನರಸಿಂಹ ನಕ್ಷತ್ರಿ ಅವರು "ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ, ಉತ್ಪನ್ನದ ಟ್ರೇಸಬಿಲಿಟಿ ಮತ್ತು ದೇಶೀಯ ಹಾಗೂ ರಫ್ತು ಅವಕಾಶಗಳು ಸೇರಿದಂತೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಜೋಡಣೆಗಳು" ಎಂಬ ವಿಷಯದ ಕುರಿತು ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಿದರು. ಈ ಗೋಷ್ಠಿಯು ಸಾವಯವ ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣದ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆ, ಪಾರದರ್ಶಕ ಪತ್ತೆಹಚ್ಚುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳ ಮೂಲಕ ಸಾಮೂಹಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಲಾಭಗಳನ್ನು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸಿತು. ದೇಶೀಯ ಹಾಗೂ ಜಾಗತಿಕ ರಫ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲಿ ತೆರೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವ ಅಪಾರ ಅವಕಾಶಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಪಡೆಯುವಲ್ಲಿ ಸಂಘಟಿತ ರೈತ ಒಕ್ಕೂಟಗಳ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಭಾಗವಹಿಸುವವರು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಂಡರು.

ಜ್ಞಾನದ ಹರಿವಿಗೆ ನಾಂದಿಯಾದ ಮುಕ್ತ ಸಂವಾದ

ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಮತ್ತೊಂದು ಪ್ರಮುಖ ಆಕರ್ಷಣೆಯೆಂದರೆ ಪ್ರಗತಿಪರ ರೈತರು, ವಿಷಯ ತಜ್ಞರು ಮತ್ತು ಶಿಬಿರಾರ್ಥಿಗಳ ನಡುವೆ ನಡೆದ ಮುಕ್ತ ಸಂವಾದ ಹಾಗೂ ಪ್ರಶ್ನೋತ್ತರ ಗೋಷ್ಠಿ. ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಸಂಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ನಡೆದ ಈ ಗೋಷ್ಠಿಯು, ರೈತರು ತಮ್ಮ ಹೊಲ-ಗದ್ದೆಗಳ ನೈಜ ಅನುಭವಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಲು, ಕೃಷಿ ಅನುಷ್ಠಾನದ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಚರ್ಚಿಸಲು ಮತ್ತು ಬೆಳೆ ಉತ್ಪಾದನೆ, ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ ಹಾಗೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಜೋಡಣೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಗೊಂದಲಗಳಿಗೆ ತಜ್ಞರಿಂದ ನೇರ ಪರಿಹಾರ ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಲು ಅದ್ಭುತ ವೇದಿಕೆಯಾಯಿತು.

ಈ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಜ್ಞಾನ ವಿನಿಮಯ ಮತ್ತು ಪರಿಣಿತರ ದೃಷ್ಟಿಕೋನಗಳು ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಿದವು ಹಾಗೂ ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬ ಕೃಷಿಕನೂ ತನ್ನ ತೋಟದಲ್ಲಿ ಇಂತಹ ಸುಸ್ಥಿರ ಪ್ರಯೋಗಗಳನ್ನು ಮಾಡಲು ಹೊಸ ಉತ್ಸಾಹ ತುಂಬಿದವು.

ಸಾಧಕ ಕೃಷಿಕರಿಗೆ ಗೌರವ ನಮನ

ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯ ಅತ್ಯಂತ ಸುಂದರ ಹಾಗೂ ಸ್ಫೂರ್ತಿದಾಯಕ ಕ್ಷಣವೆಂದರೆ, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯಲ್ಲಿ ಸಾಧನೆ ಮಾಡಿರುವ ಕರ್ನಾಟಕದ ವಿವಿಧ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ ಹತ್ತು ಪ್ರಗತಿಪರ ರೈತರನ್ನು ವೇದಿಕೆಯಲ್ಲಿ ಸನ್ಮಾನಿಸಿದ್ದು. ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ರಂಗಕ್ಕೆ ಅವರು ನೀಡಿದ ಅನನ್ಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹಾಗೂ ಇತರ ರೈತರಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಉದಾಹರಣೆಯಾಗಿರುವ ಅವರನ್ನು ಗೌರವಿಸಲಾಯಿತು.

ಸನ್ಮಾನಿತರಾದ ಈ ಸಾಧಕ ರೈತರು ರಾಜ್ಯದ ವಿಭಿನ್ನ ಹವಾಮಾನ ವಲಯಗಳಿಗೆ ಸೇರಿದವರಾಗಿದ್ದು, ಸಂಪೂರ್ಣ ನೈಸರ್ಗಿಕ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ ಬಾಳೆ, ತೆಂಗು, ಭತ್ತ, ಸಾಂಬಾರ ಪದಾರ್ಥಗಳು, ಹಣ್ಣು-ತರಕಾರಿಗಳು, ಹೂವು ಹಾಗೂ ವಾಣಿಜ್ಯ ತೋಟದ ಬೆಳೆಗಳನ್ನು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಬೆಳೆದು ತೋರಿಸಿದವರಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಇವರ ಯಶಸ್ಸಿನ ಪಯಣವು ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿಯ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಸಾಧ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಸಾಬೀತುಪಡಿಸಿದ್ದಲ್ಲದೆ, ನೆರೆದಿದ್ದ ನೂರಾರು ರೈತರಿಗೆ ಮತ್ತು ಎಫ್‌ಪಿಒ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಹೊಸ ಭರವಸೆಯ ಬೆಳಕಾಯಿತು.

ಭವಿಷ್ಯದ ಹಾದಿ

ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಸಾವಯವ ಕೃಷಿ ಕುರಿತಾದ ಈ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಯಲ್ಲಿ ಕರ್ನಾಟಕದ ಮೂಲೆ ಮೂಲೆಗಳಿಂದ ಆಗಮಿಸಿದ್ದ 120ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ಉತ್ಸಾಹಿ ರೈತರು, ಕೃಷಿ ವಿಜ್ಞಾನಿಗಳು, ಎಫ್‌ಪಿಒ ಪ್ರತಿನಿಧಿಗಳು ಹಾಗೂ ಹಿರಿಯ ಸರ್ಕಾರಿ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದರು. ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿಯ ಉನ್ನತಿ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವಿಸ್ತರಣೆ ಮತ್ತು ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ವಿವಿಧ ಪಾಲುದಾರರನ್ನು ಒಂದೇ ಸೂರಿನಡಿ ತರುವಲ್ಲಿ ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ ಸಂಪೂರ್ಣ ಯಶಸ್ವಿಯಾಯಿತು.

ಪರಿಸರ ಸಮತೋಲನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವ ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಸರ್ಕಾರಿ ಇಲಾಖೆಗಳು, ಸಂಶೋಧನಾ ಕೇಂದ್ರಗಳು, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಮತ್ತು ಇಡೀ ಕೃಷಿ ಸಮುದಾಯ ಒಟ್ಟಾಗಿ ಸಾಗಬೇಕಾದ ಅನಿವಾರ್ಯತೆಯನ್ನು ಈ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿ ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಸಾಬೀತುಪಡಿಸಿತು. ಆಧುನಿಕ ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಜ್ಞಾನ, ಸರ್ಕಾರದ ನೀತಿಗಳು, ರೈತರ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಆಧಾರಿತ ತಂತ್ರಗಳನ್ನು ಮೇಳೈಸುವ ಮೂಲಕ, ಇಂತಹ ಪ್ರೇರಣಾದಾಯಕ ಉಪಕ್ರಮಗಳು ರೈತರ ಆರ್ಥಿಕ ಸ್ಥಿತಿಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು, ಮಣ್ಣಿನ ಸಾರವನ್ನು ರಕ್ಷಿಸಲು ಮತ್ತು ಸಮಾಜಕ್ಕೆ ವಿಷಮುಕ್ತ, ಸುರಕ್ಷಿತ ಆಹಾರವನ್ನು ನೀಡಲು ಹೆದ್ದಾರಿಯಾಗಲಿವೆ.

ಕರ್ನಾಟಕವು ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ವಿಕಾಸದತ್ತ ಹೆಜ್ಜೆ ಇಡುತ್ತಿರುವ ಈ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ, ಇಂತಹ ವಿಚಾರಗೋಷ್ಠಿಗಳು ರೈತರನ್ನು ಸಬಲೀಕರಿಸಲು, ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳಿಗೆ ಶಕ್ತಿ ತುಂಬಲು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ಆರ್ಥಿಕ ಹಾಗೂ ಪರಿಸರ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸದಿಂದ ಎದುರಿಸಬಲ್ಲ ಸದೃಢ ಕೃಷಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಗಟ್ಟಿಯಾದ ಅಡಿಪಾಯ ಹಾಕಲಿವೆ.

ಬದಲಾವಣೆಯ ಪಥದಲ್ಲಿ ಕೃಷಿ ಕ್ಷೇತ್ರ:

ಜಲಾನಯನ ಹಾಗೂ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಯೋಜನೆಗಳ ಮಹಾಸಂಗಮದ ಮೂಲಕ ರೈತರ ಆದಾಯ ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸಲು ಹೊಸ ಹೆಜ್ಜೆ

ಕೃಷಿ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ದೃಢವಾದ ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತ್ವವನ್ನು ತರುವ ಹಾಗೂ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳ ಗರಿಷ್ಠ ಸದ್ಬಳಕೆಗೆ ಹೆಜ್ಜೆಯಿಡುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ, ಬೆಂಗಳೂರಿನ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದಲ್ಲಿ ಐದು ದಿನಗಳ ರಾಷ್ಟ್ರ ಮಟ್ಟದ ಮಹತ್ವದ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು ಅತ್ಯಂತ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಆಯೋಜಿಸಲಾಗಿತ್ತು. 2026ರ ಫೆಬ್ರವರಿ 2 ರಿಂದ ಫೆಬ್ರವರಿ 6 ರವರೆಗೆ ನಡೆದ ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವು, "ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸಲು ಜಲಾನಯನ ಯೋಜನಾ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಮಗ್ರ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಮಿಷನ್ (MIDH) ಯೋಜನೆಗಳ ಅಭೂತಪೂರ್ವ ಸಮನ್ವಯತೆ" ಎಂಬ ಪ್ರಮುಖ ವಿಷಯದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕೃತವಾಗಿತ್ತು.

ಭಾರತ ಸರ್ಕಾರದ ಭೂ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಇಲಾಖೆ ಹಾಗೂ ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಗ್ರಾಮೀಣಾಭಿವೃದ್ಧಿ ಮತ್ತು ಪಂಚಾಯತ್ ರಾಜ್ ಸಂಸ್ಥೆ (NIRDPR) ಜಂಟಿಯಾಗಿ ಪ್ರಾಯೋಜಿಸಿದ ಈ ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತ ಕೃಷಿ ವಲಯದ 30 ಪ್ರಮುಖ ಆಡಳಿತಾತ್ಮಕ ಮತ್ತು ತಾಂತ್ರಿಕ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದರು. ಇದರ ಮೂಲ ಆಶಯ ಅತ್ಯಂತ ಸ್ಪಷ್ಟವಾಗಿತ್ತು: ವಿವಿಧ ಸರ್ಕಾರಿ ಇಲಾಖೆಗಳ ನಡುವಿನ ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ಗೋಡೆಗಳನ್ನು ಉರುಳಿಸಿ, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಸಂರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಅತ್ಯಂತ ಲಾಭದಾಯಕ ಹಾಗೂ ಹವಾಮಾನ ವೈಪರೀತ್ಯವನ್ನು ತಡೆದುಕೊಳ್ಳುವ ಆಧುನಿಕ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳೊಂದಿಗೆ ಮಿಳಿತಗೊಳಿಸಲು ತಳಮಟ್ಟದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳನ್ನು ಸನ್ನದ್ಧಗೊಳಿಸುವುದು.

ಭವ್ಯ ಚಾಲನೆ: ತಡೆರಹಿತ ಇಲಾಖಾ ಸಮನ್ವಯತೆಗೆ ಉನ್ನತ ನಾಯಕರ ಕರೆ

ಕೃಷಿ ಸುಧಾರಣೆಯ ಸುವರ್ಣ ಅಧ್ಯಾಯಕ್ಕೆ ಜಂಟಿ ಕಾರ್ಯಸೂಚಿಯನ್ನು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ, ಅತ್ಯಂತ ಆಕರ್ಷಕ ಉದ್ಘಾಟನಾ ಸಮಾರಂಭದೊಂದಿಗೆ ಈ ಉಪಕ್ರಮಕ್ಕೆ ಮುನ್ನುಡಿ ಬರೆಯಲಾಯಿತು. ಬೆಂಗಳೂರಿನ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ಸದಾನಂದ ಜಿ. ಕೆ. ಅವರು ಎಲ್ಲರನ್ನೂ ಸಾದರವಾಗಿ ಸ್ವಾಗತಿಸಿ, ಈ ತರಬೇತಿ ಕಾರ್ಯಾಗಾರದ ಮೂಲಕ ಸಾಧಿಸಲಿರುವ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ದೃಷ್ಟಿಕೋನವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಂಡರು. ಈ ತರಬೇತಿ ಶಿಬಿರವನ್ನು ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಇಲಾಖೆಯ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಶ್ರೀ ಇಬ್ರಾಹಿಂ ಮೈಗೂರ್, ಐ.ಎ.ಎಸ್, ಮತ್ತು ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆಯ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಶ್ರೀ ಎಂ. ಪಿ. ಬಂತನಾಳ್ ರವರು ಜಂಟಿಯಾಗಿ ಉದ್ಘಾಟಿಸಿದರು.

ಗಣ್ಯರು, ಮಣ್ಣು ಮತ್ತು ನೀರು ಸಂರಕ್ಷಣೆಯ ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ಕ್ರಮಗಳು ಕೃಷಿಗೆ ಗಟ್ಟಿಯಾದ ತಳಹದಿಯಾಗಿದ್ದರೂ, ಮಳೆಯಾಶ್ರಿತ ರೈತರ ಆರ್ಥಿಕ ಪ್ರಗತಿಯನ್ನು ಉತ್ತುಂಗಕ್ಕೇರಿಸಲು ಅವುಗಳನ್ನು ಜೀವನೋಪಾಯ ಆಧಾರಿತ ಆಧುನಿಕ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಯೋಜಿಸುವುದು ಇಂದಿನ ತುರ್ತು ಅಗತ್ಯ ಎಂದು ಬಲವಾಗಿ ಒತ್ತಿ ಹೇಳಿದರು. ಇದೇ ವೇಳೆ, ಹೈದರಾಬಾದ್‌ನ ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಗ್ರಾಮೀಣಾಭಿವೃದ್ಧಿ ಮತ್ತು ಪಂಚಾಯತ್ ರಾಜ್ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಮುಖ್ಯಸ್ಥರಾದ ಡಾ. ಸುರ್ಜಿತ್ ವಿಕ್ರಮನ್ ಅವರು ತರಬೇತಿದಾರರಿಗೆ ಆರಂಭಿಕ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ ಹಾಗೂ ಮೂಲಭೂತ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನಗಳನ್ನು ನಡೆಸುವ ಮೂಲಕ ಜ್ಞಾನದ ಹಾದಿಯನ್ನು ಸುಗಮಗೊಳಿಸಿದರು.

ತರಗತಿಯ ಕೋಣೆಯಿಂದ ಕೃಷಿ ಭೂಮಿಯವರೆಗೆ: ತಾಂತ್ರಿಕ ನೀಲನಕ್ಷೆಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಂಡ ಕೃಷಿ ತಜ್ಞರು

ಶ್ರೀಮತಿ ಗೀತಾ ಹಳ್ಳಿ (ಉಪನಿರ್ದೇಶಕರು, ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ) ಅವರು ವಿಶ್ವಬ್ಯಾಂಕ್ ನೆರವಿನೊಂದಿಗೆ ಜಾರಿಯಾಗುತ್ತಿರುವ ವಿಜ್ಞಾನ ಆಧಾರಿತ ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ಜಲಾನಯನ ಮಾದರಿಗಳನ್ನು ಪರಿಚಯಿಸಿದರು. ಇದು ಕರ್ನಾಟಕದ 25 ಜಿಲ್ಲೆಗಳಲ್ಲಿ ಸುಮಾರು 600 ಕೋಟಿ ರೂ.ಗಳ ಬೃಹತ್ ಹೂಡಿಕೆಯೊಂದಿಗೆ ಅನುಷ್ಠಾನಗೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವುದನ್ನು ಅವರು ಹೆಮ್ಮೆಯಿಂದ ಪ್ರಸ್ತಾಪಿಸಿದರು.

ಡಾ. ಎ. ನಟರಾಜನ್ (ವಿಶ್ವಬ್ಯಾಂಕ್ ಸಲಹೆಗಾರರು) ಅವರು ಹವಾಮಾನ ಏರುಪೇರುಗಳ ತೀವ್ರತೆಯಿಂದ ಕೃಷಿ ಭೂಮಿಯನ್ನು ರಕ್ಷಿಸಲು 'ನೀರು-ಇಂಧನ-ಆಹಾರ ಮತ್ತು ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯ' ಸೂಕ್ಷ್ಮ ಸಮತೋಲನದ ಮಹತ್ವದ ಕುರಿತು ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಿದರು.

ಡಾ. ಪ್ರವೀಣ್‌ಕುಮಾರ್ ಬಿ. ನಾಯ್ಕೋಡಿ (ಸಹ ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು, ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಮಹಾವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬಾಗಲಕೋಟೆ) ಅವರು ಭೂ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ದಾಸ್ತಾನು ದತ್ತಾಂಶವು ನಿಖರವಾದ ಬೆಳೆ ಯೋಜನೆ ಮತ್ತು ಮಣ್ಣಿನ ಪೋಷಕಾಂಶಗಳ ಸಮರ್ಥ ನಿರ್ವಹಣೆಗೆ ಹೇಗೆ ದಿಕ್ಸೂಚಿ ನೀಲನಕ್ಷೆಯಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮನದಟ್ಟು ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟರು.

ಶ್ರೀ ಶ್ರೀನಿವಾಸ ರೆಡ್ಡಿ ಜಿ. ವಿ. (ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಹಿರಿಯ ಸಹಾಯಕ ನಿರ್ದೇಶಕರು) ಅವರು MIDH ಯೋಜನೆಯಡಿ ಸಿಗುವ ಆರ್ಥಿಕ ನೆರವು, ಸುಧಾರಿತ ನರ್ಸರಿಗಳು ಹಾಗೂ ಕೃಷಿ ಪ್ರದೇಶ ವಿಸ್ತರಣೆಯ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಸುಲಭವಾಗಿ ಪಡೆಯುವ ಸರಳ ಮಾರ್ಗಸೂಚಿಗಳನ್ನು ಬಿಚ್ಚಿಟ್ಟರು.

ಡಾ. ಪ್ರೇಮಾನಂದ್ ದಶವಂತ್ (ಸಹ ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು, ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬೆಂಗಳೂರು) ಅವರು ಸಮಗ್ರ ಕೃಷಿ ಮಾದರಿಗಳಿಗೆ ಪೂರಕವಾಗಿರುವ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ರಚನಾತ್ಮಕ ಕೃಷಿ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ವಿನ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ಚರ್ಚಿಸಿದರು.

ಡಾ. ತಿಮ್ಮೇಗೌಡ ಎಂ. ಎನ್ (ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು, ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬೆಂಗಳೂರು) ಅವರು ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಹವಾಮಾನ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗೆ ಸವಾಲೊಡ್ಡಿ ಉತ್ತಮ ಇಳುವರಿ ನೀಡುವ ಉತ್ತಮ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳ ಮೇಲೆ ವಿಶೇಷ ಬೆಳಕು ಚೆಲ್ಲಿದರು.

ಶ್ರೀ ಪ್ರಸಾದ್ ಬಿ. ಎಂ. (ಜಂಟಿ ನಿರ್ದೇಶಕರು, ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆ) ಅವರು ಒಣಭೂಮಿಯಲ್ಲಿ ಕಳ್ಳಿ ಬೇಸಾಯವನ್ನು ಅತ್ಯಂತ ದೃಢವಾದ ಮತ್ತು ಚಿನ್ನದಂತಹ ಸಂಪತ್ತು ಸೃಷ್ಟಿಸುವ ವಾಣಿಜ್ಯ ಬೆಳೆಯಾಗಿ ಪರಿಚಯಿಸಿ, ಎಲ್ಲರಲ್ಲೂ ಹೊಸ ಭರವಸೆ ಮೂಡಿಸಿದರು.

ಡಾ. ಸೂರ್ಯನಾರಾಯಣ ಸತೀಶ್ (ADB ಮತ್ತು AIIB ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಸಾಮಾಜಿಕ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ತಜ್ಞರು) ಅವರು ಸ್ವಸಹಾಯ ಗುಂಪುಗಳು ಮತ್ತು ನೀರು ಬಳಕೆದಾರರ ಸಂಘಗಳನ್ನು ಆಧುನೀಕರಿಸುವ ಮೂಲಕ ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾಗದಲ್ಲಿ ಸ್ಥಳೀಯ ಆರ್ಥಿಕತೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಲಪಡಿಸಬಹುದು ಎಂದು ವಿವರಿಸಿದರು.

ಡಾ. ವಾಸುದೇವ. ಕೆ. ಆರ್. (ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು, ತೋಟಗಾರಿಕೆ ಮಹಾವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬೆಂಗಳೂರು) ಮತ್ತು **ಡಾ. ಡಿ. ವಿ. ಸುಧಾಕರ್ ರಾವ್ (ಪ್ರಧಾನ ವಿಜ್ಞಾನಿ, ICAR-IIHR)** ಅವರು ರೈತರು ಮಧ್ಯವರ್ತಿಗಳ ಪಾಲಾಗದೆ ಯೋಗ್ಯ ಬೆಲೆ ಪಡೆಯಲು ನೆರವಾಗುವ ಆಧುನಿಕ ಶೀತಲ ಸರಪಳಿ, ಸುಧಾರಿತ ಪ್ಯಾಕ್‌ಹೌಸ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ತರಕಾರಿ ವಿಂಗಡಣಾ ಮೂಲಸೌಕರ್ಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಅತ್ಯಮೂಲ್ಯ ಮಾಹಿತಿ ನೀಡಿದರು.

ಡಾ. ಎಂ. ಜೆ. ಚಂದ್ರೇಗೌಡ (ಪ್ರಧಾನ ವಿಜ್ಞಾನಿ, ICAR-ATARI) ಮತ್ತು **ಡಾ. ಸಿದ್ದಯ್ಯ (ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯಸ್ಥರು, ಇನ್‌ಸ್ಟಿಟ್ಯೂಟ್ ಆಫ್ ಅಗ್ರಿಬಿಸಿನೆಸ್ ಮ್ಯಾನೇಜ್‌ಮೆಂಟ್)** ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದ ಹರಡುವಿಕೆ ಮತ್ತು ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಸಾಮೂಹಿಕವಾಗಿ ಚೌಕಾಶಿ ಮಾಡುವ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಜಾಗತಿಕ ಮಟ್ಟಕ್ಕೆ ಕೊಂಡೊಯ್ಯಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಯಶಸ್ವಿ ಉದಾಹರಣೆಗಳೊಂದಿಗೆ ವಿಶ್ಲೇಷಿಸಿದರು.

ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಅಂಗಳದಲ್ಲಿ ವಾಸ್ತವದ ದರ್ಶನ: ಹೊಡೇಕಲ್ಲು ಕ್ಷೇತ್ರದ ರೋಮಾಂಚಕ ಅನುಭವ

ತರಬೇತಿ ನಿರತ ಅಧಿಕಾರಿಗಳ ಸಂಪೂರ್ಣ ತಂಡವು ತುಮಕೂರು ಜಿಲ್ಲೆಯ ಹಳದಮರದಪಾಳ್ಯದಲ್ಲಿರುವ ಮೈದಲಕೆರೆ ಉಪ-ಜಲಾನಯನ ಪ್ರದೇಶದ (ಸೂಕ್ಷ್ಮ ಜಲಾನಯನ ಪ್ರದೇಶ: ಹೊಡೇಕಲ್ಲು) ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಕ್ಷೇತ್ರ ವೀಕ್ಷಣೆಗಾಗಿ ತೆರಳಿತು.

ತುಮಕೂರಿನ ಕೃಷಿ ಸಹಾಯಕ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಶ್ರೀ ದಿವಾಕರ್ ಅವರ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ನಾಯಕತ್ವದಲ್ಲಿ ನಡೆದ ಈ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರವಾಸವು, ವಿಜ್ಞಾನ ಆಧಾರಿತ ಜಲಾನಯನ ಮಾದರಿಗಳು ಹೇಗೆ ಅದ್ಭುತವಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಕಣ್ಣಾರೆ ನೋಡುವ ಅವಕಾಶ ಒದಗಿಸಿತು. ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಇಡೀ ಕೃಷಿ ಭೂಮಿಯಲ್ಲಿ ಸಂಚರಿಸಿ, ಅಲ್ಲಿ ನಿರ್ಮಿಸಲಾದ ಕೃಷಿ ಹೊಂಡಗಳು, ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಮಣ್ಣಿನ ಬದುಗಳು ಮತ್ತು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಭೂ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ದಾಸ್ತಾನು (LRI) ದತ್ತಾಂಶ ಆಧಾರಿತ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳನ್ನು ಸೂಕ್ಷ್ಮವಾಗಿ ಪರಿಶೀಲಿಸಿದರು. ಸ್ಥಳೀಯ ರೈತ ಸಮುದಾಯದೊಂದಿಗೆ ಮುಕ್ತವಾಗಿ ಸಂವಾದ ನಡೆಸಿದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ, ತಳಮಟ್ಟದ ಸವಾಲುಗಳು ಮತ್ತು ಸಮುದಾಯದ ನೇತೃತ್ವದಲ್ಲಿ ಜಲಸಂರಕ್ಷಣೆ ಮಾಡುವ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಸೂತ್ರಗಳು ಮನದಟ್ಟಾದವು.

ಸುಸ್ಥಿರ ಜೀವನೋಪಾಯಕ್ಕಾಗಿ ಜಂಟಿ ಪ್ರಗತಿಯ ನೀಲನಕ್ಷೆ

REWARD ಸಂಸ್ಥೆಯ ಹಿರಿಯ ಸಲಹೆಗಾರರಾದ **ಶ್ರೀ ಮಂಜುನಾಥ ಎಂ.** ಅವರ ದಕ್ಷ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನದಲ್ಲಿ, ಭಾಗವಹಿಸಿದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ಯೋಜನೆಗಳ ಯಶಸ್ಸನ್ನು ಅಳೆಯಲು ಸ್ಪಷ್ಟವಾದ ಪ್ರಮುಖ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಸೂಚಕಗಳನ್ನು (KPIs) ಆಧರಿಸಿದ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಉಸ್ತುವಾರಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿದರು.

ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ಪರಸ್ಪರ ಸಹಯೋಗದೊಂದಿಗೆ ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಿದ ಜಿಲ್ಲಾವಾರು ಕ್ರಿಯಾ ಯೋಜನೆಗಳ ಪ್ರಸ್ತುತಿಯೊಂದಿಗೆ ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವು ಯಶಸ್ವಿ ಮುಕ್ತಾಯ ಕಂಡಿತು. ಅಧಿಕಾರಿಗಳು ತಮ್ಮ ಜಿಲ್ಲೆಗಳಿಗೆ ಮರಳಿದ ತಕ್ಷಣ ಒಣಭೂಮಿ ಜಲಾನಯನ ಪ್ರದೇಶಗಳಲ್ಲಿ ಹವಾಮಾನ-ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ತೋಟಗಾರಿಕೆಯನ್ನು ಜಾರಿಗೆ ತರಲು ಅತ್ಯಂತ ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ಮಾರ್ಗಸೂಚಿಗಳನ್ನು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಿಕೊಂಡರು. ಬೀದರ್, ಬಾಗಲಕೋಟೆಯಿಂದ ಹಿಡಿದು ಮೈಸೂರು, ಕೋಲಾರದವರೆಗಿನ ಕೃಷಿ ವೈವಿಧ್ಯತೆಯುಳ್ಳ 16 ಜಿಲ್ಲೆಗಳನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಧಿಸುವ ಈ ಯೋಜನೆಯು, ಈ ತರಬೇತಿಯ ಸತ್ಫಲಗಳು ತಕ್ಷಣವೇ ತಳಮಟ್ಟದ ರೈತರ ಕೈಸೇರುವುದನ್ನು ಖಾತ್ರಿಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

ಸಮಾರೋಪ ಸಮಾರಂಭದಲ್ಲಿ ಗಣ್ಯರ ಹಸ್ತದಿಂದ ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರಗಳನ್ನು ಸ್ವೀಕರಿಸುವಾಗ, ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವು ಕೇವಲ ತರಬೇತಿಯಾಗಿರದೆ ದೇಶದ ಕೃಷಿ ರಂಗವನ್ನು ಮುನ್ನಡೆಸುವ ಅತ್ಯುತ್ಸಾಹಿ ಕ್ಷೇತ್ರ ನಾಯಕರ ಮಹತ್ವದ ಜಾಲವನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಿದೆ ಎಂಬುದು ಸಾಬೀತಾಯಿತು. ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ, ಬಲವಾದ ಅಂತರ-ಇಲಾಖಾ ಸಮನ್ವಯ ಮತ್ತು ಸಮರ್ಥ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿಯ ಜ್ಞಾನದ ಅಸ್ತ್ರಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ಈ ಅಧಿಕಾರಿಗಳು, ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾರತದ ಕೃಷಿ ರಂಗದಲ್ಲಿ ಹೊಸ ಕ್ರಾಂತಿ ಸೃಷ್ಟಿಸಲು ಮತ್ತು ರೈತರ ಸುಸ್ಥಿರ ಆದಾಯದ ಕನಸನ್ನು ನನಸಾಗಿಸಲು ಸಂಪೂರ್ಣ ಸಜ್ಜಾಗಿದ್ದಾರೆ.

ಕ್ರೋಡೀಕರಣದಿಂದ ಉದ್ಯಮದವರೆಗೆ: ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ, ಶಾಸನಬದ್ಧ ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆಯ ಮೂಲಕ ಸಬಲೀಕರಣ

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಕೇವಲ ಮೂಲಭೂತ ಬೆಳೆ ಸಂಗ್ರಹಣಾ ಕೇಂದ್ರಗಳಿಂದ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದಾಯ ತರುವಂತಹ ವಾಣಿಜ್ಯ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುವ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಕ್ರಮವಾಗಿ, ಮೂರು ದಿನಗಳ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ವೃದ್ಧಿ ಕಾರ್ಯಾಗಾರವನ್ನು ಬೆಂಗಳೂರಿನ 'ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ'ದಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಆಯೋಜಿಸಲಾಯಿತು. 2026ರ ಫೆಬ್ರವರಿ 18 ರಿಂದ ಫೆಬ್ರವರಿ 20 ರವರೆಗೆ ನಡೆದ ಈ ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು **"ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳಿಗೆ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ, ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆ"** ಎಂಬ ವಿಷಯದ ಮೇಲೆ ರೂಪಿಸಲಾಗಿತ್ತು.

ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ **"ಕರ್ನಾಟಕ ರೈತ ಸಮೃದ್ಧಿ ಯೋಜನೆ"** ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆಯು, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ಸಹಯೋಗದೊಂದಿಗೆ ಈ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಿತ್ತು. ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಬೆಳೆ ಸಂಗ್ರಹಣೆಯಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದ ಪ್ರಗತಿ ಸಾಧಿಸಿದ್ದರೂ, ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಮೂಲಸೌಕರ್ಯ, ಗುಣಮಟ್ಟದ ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣಗಳು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಿದ್ಧವಾಗಿರುವ ಅನುಸರಣಾ ಮಾದರಿಗಳ ವ್ಯಾಪಕ ಕೊರತೆಯಿಂದಾಗಿ, ಸಣ್ಣ ಹಿಡುವಳಿದಾರ ರೈತರು ಹೆಚ್ಚಿನ ಲಾಭದಾಯಕ ರಿಟೇಲ್ ವಲಯಗಳ ಪ್ರಯೋಜನವನ್ನು ಪಡೆಯಲು ಹಿನ್ನಡೆ ಅನುಭವಿಸುತ್ತಿದ್ದರು.

ತಾಂತ್ರಿಕ ನಾಯಕತ್ವದಿಂದ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮದ ದೃಷ್ಟಿಕೋನಕ್ಕೆ ಚಾಲನೆ

ಬೆಂಗಳೂರಿನ **ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಮಹಾವಿದ್ಯಾಲಯದ ಡೀನ್** ಆದ **ಡಾ. ರಾಮಚಂದ್ರ ನಾಯ್ಕ್ ಕೆ.** ಅವರು ಮುಖ್ಯ ಉದ್ಘಾಟಕರಾಗಿ ಭಾಗವಹಿಸಿ, ಒಕ್ಕೂಟ ಬೇಸಾಯದ ಮಾದರಿಗಳಲ್ಲಿ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಚಿಂತನೆಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವಂತೆ ಕಾರ್ಯಾಗಾರದಲ್ಲಿ ಉಪಸ್ಥಿತರಿದ್ದ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ ಕರೆ ನೀಡಿದರು. ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್, ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮತ್ತು ನೇರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಯೋಜನೆಗಳು ಮಾತ್ರ ಸಣ್ಣ ಮತ್ತು ಅತಿ ಸಣ್ಣ ರೈತರನ್ನು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಏರಿಳಿತದ ಬೆಲೆ ಕುಸಿತದಿಂದ ರಕ್ಷಿಸುವ ಏಕೈಕ ಸುಸ್ಥಿರ ಮಾರ್ಗಗಳಾಗಿವೆ ಎಂದು ಅವರು ಒತ್ತಿಹೇಳಿದರು.

ಗೌರವಾನ್ವಿತ ಅತಿಥಿಯಾಗಿ ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದ **ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ನಿರ್ವಹಣಾ ವಿಭಾಗದ ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕ ಹಾಗೂ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದ ಮುಖ್ಯಸ್ಥರಾದ ಡಾ. ವಾಸುದೇವ ಕೆ. ಆರ್.,** ಅವರು ಸಂಸ್ಕರಣೆಯ ಆರ್ಥಿಕ ಕಾರ್ಯವಿಧಾನಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಚರ್ಚಿಸಿದರು. ಸರಳವಾದ ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ಮಧ್ಯಸ್ಥಿಕೆಗಳು ಹೇಗೆ ನಷ್ಟವನ್ನು ಗಣನೀಯವಾಗಿ ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಬಹುದು ಮತ್ತು ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಬಾಳಿಕೆ ಅವಧಿಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅವರು ವಿವರಿಸಿದರು. ಬೆಂಗಳೂರಿನ **ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರದ ಉಪ-ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಡಾ. ಸದಾನಂದ ಜಿ. ಕೆ.** ಅವರು ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಒಟ್ಟಾರೆ ಚೌಕಟ್ಟನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸಿದರು. ಇವರು ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಪರಿಕಲ್ಪನೆಗಳನ್ನು ತಕ್ಷಣದ ಕಾರ್ಯಾಚರಣಾ ಪ್ರೋಟೋಕಾಲ್‌ಗಳಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಲು ದೈನಂದಿನ ಮೈಲಿಗಲ್ಲುಗಳನ್ನು ಸಂಯೋಜಿಸಿದರು.

ಆಹಾರ ಅನುಸರಣೆ, ಲಾಜಿಸ್ಟಿಕ್ಸ್ ಮತ್ತು ಡಿಜಿಟಲ್ ಮೌಲ್ಯ ಸರಪಳಿಗಳ ಮಾಸ್ಟರ್‌ಕ್ಲಾಸ್

1. ಆಹಾರ ಸುರಕ್ಷತೆ ಮತ್ತು ನಿಯಂತ್ರಕ ಅನುಸರಣೆಗಳ ನಿರ್ವಹಣೆ

ಡಾ. ವಾಸುದೇವ ಕೆ. ಆರ್. (ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯಸ್ಥರು, ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ನಿರ್ವಹಣಾ ವಿಭಾಗ, ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಮಹಾವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬೆಂಗಳೂರು) ಅವರು ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ವೈವಿಧ್ಯೀಕರಣವನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅಪಾಯಗಳನ್ನು ತಡೆಗಟ್ಟಲು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಏಕೆ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬುದರ ಕುರಿತು ದೃಷ್ಟಿಕೋನವನ್ನು ನೀಡುವ ಮೂಲಕ ತಾಂತ್ರಿಕ ಸರಣಿಯನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದರು.

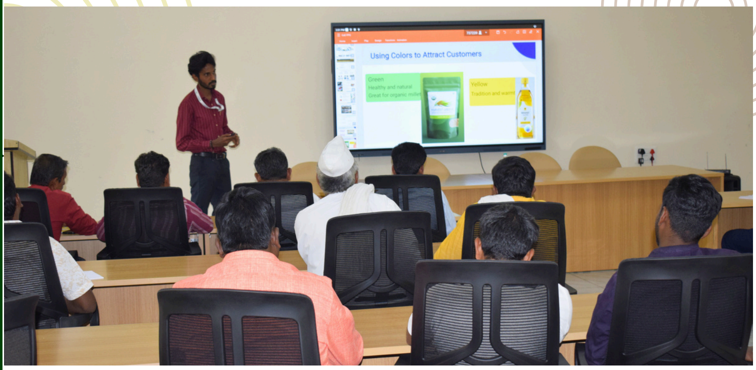
- **ಡಾ. ಸದಾನಂದ ಜಿ. ಕೆ. (ಉಪ ನಿರ್ದೇಶಕರು, ರೈ.ಉ.ಸಂ.ಉ.ಕೇಂದ್ರ, ಬೆಂಗಳೂರು)** ಅವರು ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತುಗಳ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸುವುದು, ಹೂಡಿಕೆಯ ಕಾರ್ಯಸಾಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಲೆಕ್ಕ ಹಾಕುವುದು ಮತ್ತು ಬೇಡಿಕೆ ಆಧಾರಿತ ಉದ್ಯಮ ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ರೂಪಿಸುವ ಕುರಿತು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಮಾನದಂಡಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸಿದರು.
- **ಶ್ರೀ ರಿಯಾಜ್ ಅಹಮದ್ (FoSTaC ತರಬೇತುದಾರರು, ಸ್ವಾಸ್ಥ್ಯ ಫುಡ್ ಕನ್ಸಲ್ಟಿಂಗ್)** ಅವರು ಸಣ್ಣ ಪ್ರಮಾಣದ ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಘಟಕಗಳಿಗೆ ವಿಶೇಷವಾಗಿ ವಿನ್ಯಾಸಗೊಳಿಸಲಾದ HACCP ತತ್ವಗಳ ಕುರಿತು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ತರಬೇತಿಯನ್ನು ನೀಡಿದರು. ಸಂಘಟಿತ ಸೂಪರ್ಮಾರ್ಕೆಟ್ ಸರಪಳಿಗಳನ್ನು ಪ್ರವೇಶಿಸಲು ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ನಿಯಮಗಳು, ನೋಂದಣಿ ವಿಭಾಗಗಳು ಮತ್ತು ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾದ ದಾಖಲಾತಿಗಳನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ವಿವರಿಸುವ ಮೂಲಕ ಅವರು ಭಾರತೀಯ ಆಹಾರ ಸುರಕ್ಷತೆ ಮತ್ತು ಗುಣಮಟ್ಟ ಪ್ರಾಧಿಕಾರ (FSSAI) ಪರವಾನಗಿಯ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಸುಲಭವಾಗಿ ಮನದಟ್ಟು ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟರು.
- **ಡಾ. ಸಿ. ಟಿ. ರಾಮಚಂದ್ರ (ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯಸ್ಥರು, ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮತ್ತು ಆಹಾರ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ವಿಭಾಗ, ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯ, ಬೆಂಗಳೂರು)** ಅವರು ಉತ್ತಮ ಉತ್ಪಾದನಾ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ವಿಶ್ಲೇಷಿಸಿದರು. ಕಾರ್ಖಾನೆಯ ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ವಿನ್ಯಾಸ, ಕೆಲಸದ ಹರಿವಿನ ನೈರ್ಮಲ್ಯ ಮತ್ತು ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾದ ನೈರ್ಮಲ್ಯ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳು ಉತ್ಪನ್ನದ ಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಅವರು ವಿವರಿಸಿದರು.

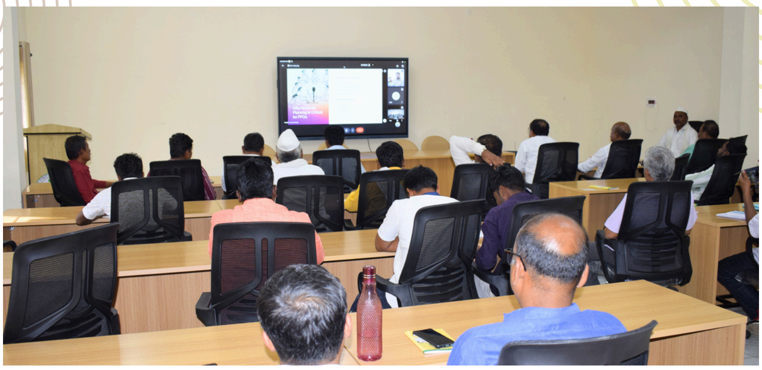
2. ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್, ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ನಾವೀನ್ಯತೆಗಳು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಸ್ತುತಿಗಳು

- **ಶ್ರೀ ಲಿಂಗರಾಜು (ಸಹ ಪ್ರಾಧ್ಯಾಪಕರು, ಇಂಡಿಯನ್ ಇನ್‌ಸ್ಟಿಟ್ಯೂಟ್ ಆಫ್ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್, ಬೆಂಗಳೂರು)** ಅವರು ಕಡಿಮೆ ವೆಚ್ಚದ, ಪರಿಸರ ಸ್ನೇಹಿ ಮತ್ತು ಆಕರ್ಷಕ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಅನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಗ್ರಾಹಕರ ಬೆಲೆಯ ಗ್ರಹಿಕೆಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಬದಲಾಯಿಸುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಉತ್ಪನ್ನದ ಬಾಳಿಕೆ ಅವಧಿಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದರು.
- **ಶ್ರೀ ರಂಜಿತ್ ಪಿ. ಸಿ. (ಸಂಶೋಧನಾ ಅಧಿಕಾರಿ, NIAM, ಜೈಪುರ)** ಅವರು ಆನ್ಲೈನ್ ಮೂಲಕ ಭಾಗವಹಿಸಿ, ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮದ ಮುನ್ಸೂಚನೆ, ಆದಾಯದ ಮಾದರಿ ಮತ್ತು ವಾಣಿಜ್ಯ ಬಂಡವಾಳವನ್ನು ಭದ್ರಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ವೃತ್ತಿಪರ ಹೂಡಿಕೆದಾರರ ಪ್ರಸ್ತುತಿಗಳನ್ನು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸುವಲ್ಲಿ ಎಫ್‌ಪಿಒ ನಾಯಕರಿಗೆ ತರಬೇತಿ ನೀಡಿದರು.

3. ಟ್ರೇಸಬಿಲಿಟಿ, ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಜಾಗತಿಕ ಚಾನೆಲ್‌ಗಳು

- **ಶ್ರೀ ರಘುನಂದನ್ (ಸಿಇಒ ಮತ್ತು ಸಹ-ಸ್ಥಾಪಕರು, ಭೂಮಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ಅಗ್ರಿ ಪ್ಲಾಟ್‌ಫಾರ್ಮ್)** ಅವರು ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಕೃಷಿಯ ಸಂಯೋಜನೆಯನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳಿದರು. ಕ್ಯೂಆರ್ (QR) ಕೋಡ್‌ಗಳು, ಡಿಜಿಟಲ್ ಪ್ಲಾಟ್‌ಫಾರ್ಮ್ ಟ್ರ್ಯಾಕಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಬ್ಲಾಕ್‌ಚೈನ್ ಲೆಡ್ಜರ್ ಸಂಯೋಜನೆಯು ಸಂಪೂರ್ಣ ಪಾರದರ್ಶಕತೆಯ ಮೂಲಕ ಆಧುನಿಕ ಗ್ರಾಹಕರ ವಿಶ್ವಾಸವನ್ನು ಹೇಗೆ ಗಳಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಅವರು ತೋರಿಸಿಕೊಟ್ಟರು.
- **ಕುಮಾರಿ ಪೂಜಾ ಬಿ. ಕೆ. (ಸಹಾಯಕ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕರು, APEDA ಪ್ರಾದೇಶಿಕ ಕಚೇರಿ, ಬೆಂಗಳೂರು)** ಅವರು ಜಾಗತಿಕ ರಫ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಸನ್ನದ್ಧತೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿದರು. ಅಂತರರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ವ್ಯಾಪಾರದ ಗುರಿ ಹೊಂದಿರುವ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳಿಗಾಗಿ ಸಸ್ಯ ನೈರ್ಮಲ್ಯ ಮಾನದಂಡಗಳು, ಕಸ್ಟಮ್ಸ್ ಕಾರ್ಯವಿಧಾನಗಳು ಮತ್ತು ಅಪೆಡಾ ಬೆಂಬಲ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮಾಹಿತಿ ನೀಡಿದರು.





ಆಳವಾದ ಅಧ್ಯಯನ: ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಸಂಸ್ಕರಣೆ ಮತ್ತು ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಪರಿಶೀಲನೆಗಳು

ಪರಿಕಲ್ಪನಾತ್ಮಕ ತರಬೇತಿ ಮತ್ತು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಅನುಷ್ಠಾನದ, ನೋಡಿ ಕಲಿ, ಮಾಡಿ ನಲಿ ಎಂಬಂತೆ, ಎರಡನೇ ದಿನವನ್ನು ಪ್ರಮುಖ ಕೈಗಾರಿಕಾ ಕೇಂದ್ರಗಳಲ್ಲಿ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ವೀಕ್ಷಣಾ ಪ್ರವಾಸಕ್ಕಾಗಿ ಮೀಸಲಿಡಲಾಗಿತ್ತು: **BeST-HORT (ICAR-IIHR) ಮತ್ತು ಇಂಡಿಯನ್ ಇನ್‌ಸ್ಟಿಟ್ಯೂಟ್ ಆಫ್ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ (IIP).** BeST-HORT ನಲ್ಲಿ, ಭಾಗವಹಿಸುವವರು ನೇರವಾಗಿ ಸೌಲಭ್ಯದ ಆವರಣಕ್ಕೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ, ಸೂಕ್ಷ್ಮ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಬೆಳೆಗಳಿಗೆ ಸೂಕ್ತವಾದ ಗ್ರೇಡಿಂಗ್ ಲೈನ್‌ಗಳು, ವಾಣಿಜ್ಯ ವಿಂಗಡಣಾ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳು ಮತ್ತು ಯಾಂತ್ರೀಕೃತ ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ಉಪಕರಣಗಳನ್ನು ವೀಕ್ಷಿಸಿದರು. ನಂತರ ಈ ತಂಡವು ಇಂಡಿಯನ್ ಇನ್‌ಸ್ಟಿಟ್ಯೂಟ್ ಆಫ್ ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್‌ನ ಪರೀಕ್ಷಾ ಪ್ರಯೋಗಾಲಯಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿತು. ಅಲ್ಲಿ ಎಂಜಿನಿಯರಿಂಗ್ ತಜ್ಞರು ರಚನಾತ್ಮಕ ಒತ್ತಡ ಪರೀಕ್ಷೆ, ಬಾಳಿಕೆ ಅವಧಿಯ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ ವಿಧಾನಗಳು ಮತ್ತು ಆಧುನಿಕ ಸೀಲಿಂಗ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳನ್ನು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದರು. ಈ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಪ್ರವಾಸವು ಯಶಸ್ವಿ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧಿತ ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಘಟಕಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಲು ಅಗತ್ಯವಿರುವ ನಿಖರವಾದ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳು, ಬಂಡವಾಳ ವಿನ್ಯಾಸ ಮತ್ತು ಪ್ರಯೋಗಾಲಯದ ಟ್ರ್ಯಾಕಿಂಗ್ ಬಗ್ಗೆ ಸ್ಪಷ್ಟ ತಿಳುವಳಿಕೆಯನ್ನು ನೀಡಿತು.

ಕಾರ್ಯಸಾಧ್ಯವಾದ ಫಲಿತಾಂಶಗಳು ಮತ್ತು ಸಮಾರೋಪ

ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವು ಕ್ರಿಯಾ ಯೋಜನೆ ರೂಪಿಸುವುದರೊಂದಿಗೆ ಮುಕ್ತಾಯಗೊಂಡಿತು. ಇದರಲ್ಲಿ ಎಫ್‌ಪಿಒ ನಾಯಕರು ಒಟ್ಟಾಗಿ ಕಲಿತು, ಸ್ಥಳೀಯ ವ್ಯಾಪಾರಕ್ಕೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಹೊಸ ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಂಡರು. ಅಲ್ಲದೆ, ಉತ್ತಮ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಲು ತಮ್ಮ ಭಾಗದ ಬೆಳೆಗಳ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಪರಸ್ಪರ ವಿನಿಮಯ ಮಾಡಿಕೊಂಡರು.

ಸಮಾರೋಪ ಸಮಾರಂಭದಲ್ಲಿ, **ಕರ್ನಾಟಕ ರಾಜ್ಯ ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆಯ ಉಪ ನಿರ್ದೇಶಕರಾದ ಶ್ರೀಮತಿ ಅನುರೂಪ** ಅವರು ಭಾಗವಹಿಸಿದವರಿಗೆ ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರಗಳನ್ನು ವಿತರಿಸಿದರು.

ಬೆಳಗಾವಿ, ಗದಗ, ಬಾಗಲಕೋಟೆ, ಕಲಬುರಗಿ, ಮೈಸೂರು ಮತ್ತು ಕೋಲಾರ ಸೇರಿದಂತೆ ರಾಜ್ಯದ ವಿವಿಧ ಜಿಲ್ಲೆಗಳ ಎಫ್‌ಪಿಒ ನಾಯಕರು ಈಗ ಹೊಸ ಕೌಶಲ್ಯಗಳೊಂದಿಗೆ ತಮ್ಮ ಊರುಗಳಿಗೆ ಮರಳಿದ್ದಾರೆ. ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ವ್ಯಾಪಾರ ತಂತ್ರಗಳು, ನಿಯಮಗಳ ಪಾಲನೆ ಮತ್ತು ಬಲವಾದ ಸಂಪರ್ಕವನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ಈ ನಾಯಕರು, ಕರ್ನಾಟಕದ ಪ್ರಮುಖ ಕೃಷಿ ಸಂಘಗಳನ್ನು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯೊಂದಿಗೆ ಜೋಡಿಸಿ, ಅವುಗಳನ್ನು ಲಾಭದಾಯಕ ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನಾಗಿ ಬದಲಾಯಿಸಲು ಸಿದ್ಧರಾಗಿದ್ದಾರೆ.

TECHNOSERVE
BUSINESS SOLUTIONS TO POVERTY

ಕಸದಿಂದ ರಸ: ಕರ್ನಾಟಕದಲ್ಲಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಮೂಲಕ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳ ವಿಸ್ತರಣೆ

-ಶ್ರೀಕಾಂತ್ ಭಟ್, ಹಿರಿಯ ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಮ್ಯಾನೇಜರ್, ಟೆಕ್ನೋಸರ್ವ್

ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿ: ಕರ್ನಾಟಕದ ಸುಸ್ಥಿರ ಹಾಗೂ ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿಯತ್ತ ಒಂದು ಕ್ರಾಂತಿಕಾರಿ ಹೆಜ್ಜೆ

ಕರ್ನಾಟಕದ ಕೃಷಿ ಕ್ಷೇತ್ರವು ಇಂದು ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ಹೂಡಿಕೆ ವೆಚ್ಚ, ಕುಸಿಯುತ್ತಿರುವ ಮಣ್ಣಿನ ಆರೋಗ್ಯ ಹಾಗೂ ಹವಾಮಾನ ವೈಪರೀತ್ಯಗಳಿಂದಾಗಿ ತೀವ್ರ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸುತ್ತಿದೆ. ಮೆಕ್ಕೆಜೋಳ, ರಾಗಿ, ಬೇಳೆಕಾಳುಗಳು ಮತ್ತು ತೋಟದ ಬೆಳೆಗಳನ್ನು ಬೆಳೆಯುವ ಸಣ್ಣ ಹಿಡುವಳಿದಾರ ರೈತರು, ರಾಸಾಯನಿಕ ಗೊಬ್ಬರ ಹಾಗೂ ಕೀಟನಾಶಕಗಳ ಮೇಲಿನ ಅತಿಯಾದ ಅವಲಂಬನೆಯಿಂದಾಗಿ ತೊಂದರೆಗೊಳಗಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಇದು ಒಂದು ಕಡೆ ಉತ್ಪಾದನಾ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತಿದ್ದರೆ, ಮತ್ತೊಂದು ಕಡೆ ಮಣ್ಣಿನ ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಫಲವತ್ತತೆಯನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಕುಂಠಿತಗೊಳಿಸುತ್ತಿದೆ. ಈ ಗಂಭೀರ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸಲು, **ಟೆಕ್ನೋಸರ್ವ್** ಸಂಸ್ಥೆಯು ಅನುಷ್ಠಾನಗೊಳಿಸುತ್ತಿರುವ **'ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿ'** ಯೋಜನೆಯು, ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಂಡು ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರಗಳ ವಿಕೇಂದ್ರೀಕೃತ ಉತ್ಪಾದನೆಯ ಮೂಲಕ ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುತ್ತಿದೆ.

ಈ ಯೋಜನೆಯು ಪ್ರಸ್ತುತ ಕರ್ನಾಟಕದ ಅಥಣಿ, ಹರಪನಹಳ್ಳಿ, ದಾವಣಗೆರೆ, ಜಗಳೂರು, ರಟ್ಟಿಹಳ್ಳಿ, ರಾಣೇಬೆನ್ನೂರು ಹಾಗೂ ಚಿತ್ರದುರ್ಗ ಸೇರಿದಂತೆ ಏಳು ತಾಲ್ಲೂಕುಗಳ **14,000ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ರೈತ ಕುಟುಂಬಗಳನ್ನು** ಒಳಗೊಂಡಿದೆ. ರೈತರ ಲಾಭದಾಯಕತೆಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವುದು, ಮಣ್ಣಿನ ಜೈವಿಕ ಗುಣಮಟ್ಟವನ್ನು ಮರುಸ್ಥಾಪಿಸುವುದು, ಹೊರಗಿನಿಂದ ಕೊಳ್ಳುವ ಪರಿಕರಗಳ ಮೇಲಿನ ಅವಲಂಬನೆಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವುದು ಮತ್ತು ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಮೂಲಕ ಸುಸ್ಥಿರ ಗ್ರಾಮೀಣ ಉದ್ಯಮಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವತ್ತ ಗಮನಹರಿಸಿದೆ.

ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ: ರೈತರ ಶ್ರಮ ಹಾಗೂ ವೆಚ್ಚ ತಗ್ಗಿಸುವ ಆಧುನಿಕ ಜೀವಾಮೃತ ಕ್ರಾಂತಿ

ಈ ಮಧ್ಯಸ್ಥಿಕೆಯ ಪ್ರಮುಖ ಆಕರ್ಷಣೆಯೆಂದರೆ, **ಹೈ-ಡೆನ್ಸಿಟಿ ಪಾಲಿಎಥಿಲಿನ್ (HDPE) ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳ** ಬಳಕೆಯಾಗಿದೆ. ಇವು ಸ್ಥಳೀಯವಾಗಿ ಸುಲಭವಾಗಿ ಸಿಗುವ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳಾದ ಹಸುವಿನ ಸಗಣಿ, ಗೋಮೂತ್ರ, ಜೈವಿಕ ಕಲ್ಚರ್, ಅಕ್ಕಿ ತೊಳೆದ ನೀರು, ತರಕಾರಿ ತ್ಯಾಜ್ಯ ಹಾಗೂ ಬೆಲ್ಲವನ್ನು **'ಜೀವಾಮೃತ'**ವಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುತ್ತವೆ. ಪ್ರತಿದಿನ ಕೈಯಾಡಿಸುವುದು, ಬ್ಯಾಚ್‌ಗಳಾಗಿ ಸಿದ್ಧಪಡಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಬಳಸುವ ಮುನ್ನ ಸೋಸಬೇಕಾದ ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ಜೀವಾಮೃತ ತಯಾರಿಕೆಗೆ ಹೋಲಿಸಿದರೆ, ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ನಿರಂತರ ಹರಿವಿನ ಆಮ್ಲಜನಕರಹಿತ ಹುದುಗುವಿಕೆ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ. ಒಮ್ಮೆ ಇದನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಿದರೆ, ಒಳಗಿರುವ ಸೂಕ್ಷ್ಮಜೀವಿಗಳ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿಯೇ ಇರುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಹುದುಗುವಿಕೆಯ ಮಾಧ್ಯಮವನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಬದಲಾಯಿಸುವ ಅಗತ್ಯವಿಲ್ಲದೆಯೇ ನಿರಂತರವಾಗಿ ದ್ರವ ರೂಪದ ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರಗಳನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸುತ್ತದೆ.

ಈ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವು ಗಮನಾರ್ಹ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ. ಕಡಿಮೆ ತೇಲುವ ಘನವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ದ್ರವ ಸೂತ್ರೀಕರಣವನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸುತ್ತದೆ. ಇದನ್ನು ಹನಿ ನೀರಾವರಿ, ವೆಂಚುರಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಗಳು ಮತ್ತು ಫರ್ಟಿಗೇಷನ್ ಘಟಕಗಳ ಮೂಲಕ ನೀರಾವರಿ ಮೂಲಸೌಕರ್ಯಗಳಿಗೆ ಯಾವುದೇ ಅಡಚಣೆಯಾಗದಂತೆ ನೇರವಾಗಿ ಬಳಸಬಹುದು. ಒಂದು ಪ್ರಮಾಣಿತ 1,500 ಲೀಟರ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗೆ ಆರಂಭದಲ್ಲಿ ಸುಮಾರು 45 ದಿನಗಳ ಹುದುಗುವಿಕೆಯ ಅವಧಿ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ತದನಂತರ ಇದು ಪ್ರತಿದಿನ ಸುಮಾರು 40 ಲೀಟರ್ ದ್ರವ ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರವನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸುತ್ತದೆ; ಇದು ತಿಂಗಳಿಗೆ ಸುಮಾರು 1,200 ಲೀಟರ್ ಮತ್ತು ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ ಸುಮಾರು 14,600 ಲೀಟರ್‌ಗಳಿಗೆ ಸಮಾನವಾಗಿದೆ. ವಾರ್ಷಿಕ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಕಳೆದ ನಂತರ, ರೈತರು ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ ಸುಮಾರು **₹89,500 ನಿವ್ವಳ ಆರ್ಥಿಕ ಲಾಭವನ್ನು** ಪಡೆಯಬಹುದು. ನೇರ ಆದಾಯ ಗಳಿಕೆಯ ಜೊತೆಗೆ, ರಸಗೊಬ್ಬರ ವೆಚ್ಚದಲ್ಲಿ ಕಡಿತ, ಪೋಷಕಾಂಶಗಳ ಬಳಕೆಯ ದಕ್ಷತೆ ಸುಧಾರಣೆ, ಮಣ್ಣಿನ ಜೈವಿಕ ಚಟುವಟಿಕೆಯ ವೃದ್ಧಿ, ಮಣ್ಣಿನ ಫಲವತ್ತತೆ ಹೆಚ್ಚಳ, ತೇವಾಂಶ ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಸುಧಾರಣೆ ಮತ್ತು ಬಾಹ್ಯ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಮೇಲಿನ ಅವಲಂಬನೆ ಕಡಿಮೆಯಾಗುವುದರಿಂದ ರೈತರು ಪ್ರಯೋಜನ ಪಡೆಯುತ್ತಾರೆ.

ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ನ ಆರ್ಥಿಕ ಕಾರ್ಯಸಾಧ್ಯತೆಯು ಸಣ್ಣ ಹಿಡುವಳಿದಾರ ರೈತರಿಗೆ ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಆಕರ್ಷಕವಾಗಿದೆ. 1,500 ಲೀಟರ್ ಘಟಕದ ಸ್ಥಾಪನೆಗೆ ಸುಮಾರು ₹20,000 ಆರಂಭಿಕ ಹೂಡಿಕೆ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ, ಆದರೆ ಪ್ರಮುಖವಾಗಿ ಬೆಲ್ಲ ಮತ್ತು ಇತರ ಪರಿಕರಗಳಿಗಾಗಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆ ವೆಚ್ಚವು ₹36,500 ಎಂದು ಅಂದಾಜಿಸಲಾಗಿದೆ. ವಾರ್ಷಿಕ ಸುಮಾರು 14,600 ಲೀಟರ್ ಉತ್ಪಾದನಾ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿ ಲೀಟರ್‌ಗೆ ₹10 ರಂತೆ ಅಂದಾಜು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಮೌಲ್ಯದೊಂದಿಗೆ, ಈ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯು ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಸುಮಾರು ₹1.46 ಲಕ್ಷ ಮೌಲ್ಯದ ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರಗಳನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸಬಲ್ಲದು.

ಎಫ್‌ಪಿಒ ಮತ್ತು ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದ ಒಕ್ಕೂಟ: 'ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿ' ಮೂಲಕ ಗ್ರಾಮೀಣ ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮದ ಸಬಲೀಕರಣ

ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಬಲವಾದ ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಬೆಂಬಲದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮನಗಂಡ 'ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿ'ಯು, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳನ್ನು ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ಸಂಯೋಜಿಸಿದೆ. ಯೋಜನಾ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯ ಹತ್ತು ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳನ್ನು ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದ ಪ್ರಸಾರ, ಪರಿಕರಗಳ ಪೂರೈಕೆ, ಸೇವೆಗಳ ವಿತರಣೆ ಮತ್ತು ಉದ್ಯಮ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಗೆ ಬೆಂಬಲ ನೀಡಲು ವ್ಯಾಪಾರ ಸಕ್ರಿಯಗೊಳಿಸುವವರಾಗಿ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಳ್ಳಲಾಗಿದೆ. ಈ ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ರೈತರ ಜಾಗೃತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳು, ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆಗಳು ಮತ್ತು ಅಳವಡಿಕೆ ಅಭಿಯಾನಗಳನ್ನು ಸುಗಮಗೊಳಿಸುತ್ತವೆ, ಜೊತೆಗೆ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಸಂಬಂಧಿತ ಸಾವಯವ ಪರಿಕರಗಳ ಸ್ಥಳೀಯ ವಿತರಣಾ ಕೇಂದ್ರಗಳಾಗಿಯೂ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತವೆ. ತರಬೇತಿ ಪಡೆದ ಸೇವಾ ಪೂರೈಕೆದಾರರ ಮೂಲಕ ಅನುಷ್ಠಾನ, ನಿರ್ವಹಣೆ ಮತ್ತು ತಾಂತ್ರಿಕ ಬೆಂಬಲವನ್ನು ಸಂಯೋಜಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳ ಸುತ್ತ ಸುಸ್ಥಿರ ವ್ಯಾಪಾರ ಪರಿಸರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತಿವೆ. ಉಪಕರಣಗಳ ಮಾರಾಟ, ಸೇವಾ ಕಮಿಷನ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಜೈವಿಕ ಸೂತ್ರೀಕರಣಗಳ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಮೂಲಕ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಆದಾಯದ ಅವಕಾಶಗಳು ಸಹ ಲಭ್ಯವಾಗುತ್ತವೆ.

ಈ ಉಪಕ್ರಮವು ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿ ಮಿಷನ್ ನ ಉದ್ದೇಶಗಳೊಂದಿಗೆ ನಿಕಟವಾಗಿ ಹೊಂದಿಕೆಯಾಗುತ್ತದೆ, ವಿಶೇಷವಾಗಿ ವಿಕೇಂದ್ರೀಕೃತ ಜೈವಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಕೇಂದ್ರಗಳ ಉತ್ತೇಜನದ ಮೂಲಕ ಇದು ಸಾಧ್ಯವಾಗಿದೆ. ಈ ಮಾದರಿಯಡಿಯಲ್ಲಿ, ಮಹಿಳಾ ಸ್ವಸಹಾಯ ಸಂಘಗಳು, ಕೃಷಿ ಸಖಿಯರು ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಉದ್ಯಮಿಗಳು ಜೀವಾಮೃತ ಮತ್ತು ಇತರ ಜೈವಿಕ ಸೂತ್ರೀಕರಣಗಳಿಗಾಗಿ ಗ್ರಾಮ ಮಟ್ಟದ ಉತ್ಪಾದನಾ ಘಟಕಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಬಹುದು. ಈ ವಿಧಾನವು ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಲಭ್ಯತೆಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವುದಲ್ಲದೆ, ಸ್ಥಳೀಯ ಉದ್ಯೋಗ ಮತ್ತು ಆದಾಯದ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತದೆ. ಗ್ರಾಮ ಮಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಬಳಸಲು ಸಿದ್ಧವಿರುವ ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರಗಳು ಲಭ್ಯವಿರುವುದರಿಂದ ಸಣ್ಣ ಹಿಡುವಳಿದಾರ ರೈತರಲ್ಲಿ ನೈಸರ್ಗಿಕ ಮತ್ತು ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಗಳ ಅಳವಡಿಕೆಯನ್ನು ವೇಗಗೊಳಿಸುವ ನಿರೀಕ್ಷೆಯಿದೆ.

ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಸುಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು, 'ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿ'ಯು ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಸೇವಾ ಪೂರೈಕೆದಾರರ ಜಾಲವನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಿದೆ. ಇದು ತರಬೇತಿ ಪಡೆದ ಗ್ರಾಮೀಣ ಉದ್ಯಮಿಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿದ್ದು, ಅವರು ಸ್ಥಾಪನೆ, ತಡೆಗಟ್ಟುವ ನಿರ್ವಹಣೆ, ದುರಸ್ತಿ ಸೇವೆಗಳು, ರೈತರಿಗೆ ತರಬೇತಿ ಮತ್ತು ತಾಂತ್ರಿಕ ಸಮಸ್ಯೆಗಳ ಪರಿಹಾರವನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಾರೆ. ಪ್ರಸ್ತುತ, ಯೋಜನಾ ಪ್ರದೇಶದಾದ್ಯಂತ ಹತ್ತು ಎಟಿಎಸ್‌ಪಿಗಳು ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ. ಎಫ್‌ಪಿಒ ವ್ಯಾಪಾರ ಮಾದರಿಗಳಲ್ಲಿ ಅವರ ಸಂಯೋಜನೆಯು ಸಕಾಲಿಕ ತಾಂತ್ರಿಕ ಬೆಂಬಲವನ್ನು ಖಾತ್ರಿಪಡಿಸುತ್ತದೆ, ಜೊತೆಗೆ ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳ ಸುತ್ತ ಗ್ರಾಮೀಣ ಸೇವಾ ಆರ್ಥಿಕತೆಯನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತದೆ.

ಈ ಮಾದರಿಯ ಪರಿವರ್ತಕ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವು ಚಿತ್ರದುರ್ಗ ಜಿಲ್ಲೆಯ ತುರುವನೂರು ಗ್ರಾಮದ ಶ್ರೀ ಚಂದ್ರು ಅವರ ಅನುಭವದಿಂದ ಸಾಬೀತಾಗಿದೆ. ಮೆಕ್ಕೆಜೋಳ, ರಾಗಿ ಮತ್ತು ಅಡಿಕೆ ಕೃಷಿಯ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಐದು ಎಕರೆ ಜಮೀನನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿರುವ ಅವರು, ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿಯ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ 1,500 ಲೀಟರ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಅನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡರು ಮತ್ತು ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಮೂಲಕ ಉತ್ಪಾದಿಸಿದ ಜೀವಾಮೃತವನ್ನು ತಮ್ಮ ಕೃಷಿ ಪದ್ಧತಿಯಲ್ಲಿ ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡರು. ಬೆಳೆ ಉತ್ಪಾದಕತೆ ಮತ್ತು ಮಣ್ಣಿನ ಆರೋಗ್ಯದಲ್ಲಿ ಕಂಡುಬಂದ ಸಕಾರಾತ್ಮಕ ಫಲಿತಾಂಶಗಳು 5,000 ಲೀಟರ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಅನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವ ಮೂಲಕ ತಮ್ಮ ಉದ್ಯಮವನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಲು ಅವರಿಗೆ ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ ನೀಡಿದವು. ಇಂದು, ಅವರು ಕರ್ನಾಟಕ ಮತ್ತು ನೆರೆಯ ಆಂಧ್ರಪ್ರದೇಶದಾದ್ಯಂತದ ರೈತರಿಗೆ ಜೀವಾಮೃತವನ್ನು ಪೂರೈಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಮತ್ತು ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಮೂಲಕ ತಯಾರಿಸಿದ ಸುಮಾರು 25,000 ಲೀಟರ್ ಜೀವಾಮೃತವನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ. ಅವರ ಜಮೀನು ಒಂದು ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆ ಮತ್ತು ಕಲಿಕಾ ಕೇಂದ್ರವಾಗಿ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಹೊಂದಿದ್ದು, ಚಿತ್ರದುರ್ಗ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳ ಕ್ಷಿಪ್ರ ಅಳವಡಿಕೆಗೆ ಗಮನಾರ್ಹ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿದೆ.

ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿ ಕ್ರಾಂತಿ: ಮಣ್ಣಿನ ಆರೋಗ್ಯ ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯಕ್ಕೆ ಹೊಸ ಚೈತನ್ಯ

ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಸೃಷ್ಟಿಯು ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಆಧಾರಿತ ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿಯ ತಾಂತ್ರಿಕ ಕಾರ್ಯಸಾಧ್ಯತೆ, ಆರ್ಥಿಕ ಸುಸ್ಥಿರತೆ ಮತ್ತು ಸಾಂಸ್ಥಿಕ ಕಾರ್ಯಸಾಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿದೆ. 14,000ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ಭಾಗವಹಿಸುವ ರೈತರು, 10 ಎಫ್‌ಪಿಒಗಳು ಮತ್ತು 10 ತರಬೇತಿ ಪಡೆದ ಎಟಿಎಸ್‌ಪಿಗಳ ಬೆಂಬಲದೊಂದಿಗೆ ಈಗಾಗಲೇ 250ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಲಾಗಿದೆ. ರೈತರಲ್ಲಿ ಜಾಗೃತಿ ಮೂಡಿಸಲು ಮತ್ತು ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆ ಘಟಕಗಳಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸಲು ದಾವಣಗೆರೆಯ ತರಳಬಾಳು ಕೃಷಿ ವಿಜ್ಞಾನ ಕೇಂದ್ರದಲ್ಲಿಯೂ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಲಾಗಿದೆ. ದಾವಣಗೆರೆ ಮತ್ತು ಚಿತ್ರದುರ್ಗದ ಜಂಟಿ ಕೃಷಿ ನಿರ್ದೇಶಕರು (JDAs) ಜಿಲ್ಲೆಗಳಲ್ಲಿ ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಆಧಾರಿತ ಜೀವಾಮೃತ ಉತ್ಪಾದನೆಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಕೈಗೊಂಡ ಪ್ರಯತ್ನಗಳನ್ನು ಶ್ಲಾಘಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಸಾಧನೆಗಳ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ, ಎಫ್‌ಪಿಒ ನೇತೃತ್ವದ ವ್ಯಾಪಾರ ಮಾದರಿಗಳು, ಸಮುದಾಯ ಜೈವಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಕೇಂದ್ರಗಳು, ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆ ಫಾರ್ಮ್‌ಗಳು, ಕ್ಷೇತ್ರ ಭೇಟಿಗಳು ಮತ್ತು ರೈತರಿಂದ ರೈತರಿಗೆ ವಿಸ್ತರಣಾ ವಿಧಾನಗಳ ಮೂಲಕ ಮುಂದಿನ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ 1,000 ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್‌ಗಳ ಸ್ಥಾಪನೆಗೆ ಅನುಕೂಲ ಮಾಡಿಕೊಡುವ ಗುರಿಯನ್ನು ಯೋಜನೆ ಹೊಂದಿದೆ.

ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ಉಪಕ್ರಮವು ಪುನರುತ್ಪಾದಕ ಕೃಷಿಯು ಹೇಗೆ ಮಣ್ಣಿನ ಸವೆತ, ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ಹೂಡಿಕೆ ವೆಚ್ಚಗಳು ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯದ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಏಕಕಾಲದಲ್ಲಿ ಪರಿಹರಿಸಬಲ್ಲದು ಎಂಬುದನ್ನು ವಿವರಿಸುತ್ತದೆ. ಸ್ಥಳೀಯವಾಗಿ ಲಭ್ಯವಿರುವ ಸಾವಯವ ತ್ಯಾಜ್ಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿನ ಮೌಲ್ಯದ ಜೈವಿಕ ಪರಿಕರಗಳಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುವ ಮೂಲಕ, ರೈತರು ಉತ್ಪಾದನಾ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ, ಮಣ್ಣಿನ ಆರೋಗ್ಯವನ್ನು ಮರುಸ್ಥಾಪಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಮತ್ತು ಹೊಸ ಆದಾಯದ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ. ಬಯೋ-ಡೈಜೆಸ್ಟರ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು, ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಸೇವಾ ಪೂರೈಕೆದಾರರು ಮತ್ತು ಮಹಿಳಾ ನೇತೃತ್ವದ ಜೈವಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಕೇಂದ್ರಗಳ ಒಕ್ಕೂಟವು ಭಾರತದಾದ್ಯಂತ ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ಪರಿವರ್ತನೆ ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಗೆ ಒಂದು ವಿಸ್ತರಿಸಬಹುದಾದ ಮತ್ತು ಅನುಕರಿಸಬಹುದಾದ ಮಾದರಿಯನ್ನು ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸುತ್ತದೆ

ಸಾಮೂಹಿಕ ಶಕ್ತಿಯಿಂದ ಸಾಮೂಹಿಕ ಸಮೃದ್ಧಿಯೆಡೆಗೆ:

ಆನೇಕಲ್ ಹಾರ್ಟಿಕಲ್ಚರ್ ಪ್ರೊಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ ಸ್ಫೂರ್ತಿದಾಯಕ ಪಯಣ

ರೈತರ ಆಕಾಂಕ್ಷೆಗಳಲ್ಲಿ ಬೇರೂರಿದ ಒಂದು ದೃಷ್ಟಿಕೋನ

ಬೆಂಗಳೂರು ನಗರ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಆನೇಕಲ್ ತಾಲೂಕಿನ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನರ ಜೀವನೋಪಾಯಕ್ಕೆ ಕೃಷಿಯೇ ಯಾವಾಗಲೂ ಬೆನ್ನೆಲುಬಾಗಿದೆ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ದೀರ್ಘಕಾಲದವರೆಗೆ ಟೊಮೆಟೊ, ಬೀನ್ಸ್, ದಪ್ಪ ಕ್ಯಾಪ್ಸಿಕಂ, ಕ್ಯಾರೆಟ್, ಸೌತೆಕಾಯಿ ಮತ್ತು ಇತರ ತರಕಾರಿಗಳನ್ನು ಬೆಳೆಯುವ ತೋಟಗಾರಿಕೆ ರೈತರು ನಿರಂತರ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸುತ್ತಿದ್ದರು. ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳು ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಖಾಸಗಿ ವಿತರಕರ ಮೂಲಕ ಮಾತ್ರ ಲಭ್ಯವಿರುತ್ತಿದ್ದವು, ಅವರು ರಸಗೊಬ್ಬರಗಳು ಮತ್ತು ಕೀಟನಾಶಕಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿನ ಬೆಲೆಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಅದೇ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಪ್ರವೇಶವು ಅನಿಶ್ಚಿತ ಮತ್ತು ವಿಭಜಿತವಾಗಿತ್ತು. ರೈತರಿಗೆ ಚೌಕಾಸಿ ಮಾಡುವ ಶಕ್ತಿ ಸೀಮಿತವಾಗಿತ್ತು, ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಸಲಹಾ ಸೇವೆಗಳ ಕೊರತೆಯಿತ್ತು ಮತ್ತು ತಮ್ಮ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಿಗೆ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ ಮಾಡಲು ಕೆಲವೇ ಅವಕಾಶಗಳಿದ್ದವು.

ಈ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಸಾಮೂಹಿಕ ಪ್ರಯತ್ನದ ಮೂಲಕ ಮಾತ್ರ ಎದುರಿಸಲು ಸಾಧ್ಯ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರಿತ ಪ್ರಗತಿಪರ ರೈತರು ಒಂದಾಗಿ, 8 ಮಾರ್ಚ್ 2016 ರಂದು 'ಆನೇಕಲ್ ಹಾರ್ಟಿಕಲ್ಚರ್ ಪ್ರೊಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿ ಲಿಮಿಟೆಡ್' ಅನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಿದರು. ರೈತರ ನೇತೃತ್ವದ ಉಪಕ್ರಮವಾಗಿ ಪ್ರಾರಂಭವಾದ ಇದು, ಇಂದು ಕರ್ನಾಟಕದ ಅತ್ಯಂತ ಯಶಸ್ವಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾಗಿ ಬೆಳೆದಿದೆ. ಇದು 39 ಗ್ರಾಮಗಳ ಸುಮಾರು 1,000 ರೈತ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಸೇವೆ ಸಲ್ಲಿಸುತ್ತಿದ್ದು, ಸರಿಸುಮಾರು 2,800 ಎಕರೆ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಬೇಸಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿದೆ.

ರೈತರ ಒಡೆತನದ ಸಂಸ್ಥೆಯ ನಿರ್ಮಾಣ

ಆರಂಭದಿಂದಲೂ, ಈ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯು ತನ್ನ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಕೈಗೆಟುಕುವ ಬೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೇಶವನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಮೂಲಕ, ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಬೇಸಾಯ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಮೂಲಕ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರ ವ್ಯವಹಾರ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವ ಮೂಲಕ ಅವರ ಆರ್ಥಿಕ ಯೋಗಕ್ಷೇಮವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವ ಸ್ಪಷ್ಟ ಉದ್ದೇಶದೊಂದಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡಿದೆ.

ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಹಲವಾರು ತರಕಾರಿಗಳು ಸೇರಿದಂತೆ ವ್ಯಾಪಕ ಶ್ರೇಣಿಯ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಬೆಳೆಗಳನ್ನು ಬೆಳೆಯುವ ರೈತರನ್ನು ಒಂದೆಡೆ ತರುತ್ತದೆ. ರೈತರ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಮತ್ತು ಅಗತ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಒಟ್ಟುಗೂಡಿಸುವ ಮೂಲಕ, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಬೃಹತ್ ಪ್ರಮಾಣದ ಆರ್ಥಿಕ ಉಳಿತಾಯದ ಲಾಭವನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಿದೆ, ಇದು ಉತ್ಪಾದಕರು ಮತ್ತು ಗ್ರಾಹಕರಿಬ್ಬರಿಗೂ ಪ್ರಯೋಜನಕಾರಿಯಾಗಿದೆ.

ಅದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಾಗಿ, ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು ತನ್ನ ಸದಸ್ಯರಲ್ಲಿ ಒಡೆತನದ ಭಾವನೆಯನ್ನು ಮೂಡಿಸಿದೆ. ರೈತರು ಇನ್ನು ಮುಂದೆ ತಮ್ಮನ್ನು ತಾವು ಪ್ರತ್ಯೇಕ ಉತ್ಪಾದಕರೆಂದು ಭಾವಿಸುತ್ತಿಲ್ಲ; ಬದಲಾಗಿ, ಅವರು ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯನ್ನು ತಮ್ಮದೇ ಆದ ಉದ್ಯಮವಾಗಿ ಮತ್ತು ತಮ್ಮ ಸಾಮೂಹಿಕ ಬೆಳವಣಿಗೆ ಹಾಗೂ ಸಮೃದ್ಧಿಗಾಗಿ ಶ್ರಮಿಸುವ ಸಂಸ್ಥೆಯಾಗಿ ನೋಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ.

ರೈತ-ಕೇಂದ್ರಿತ ಸೇವೆಗಳ ಮೂಲಕ ಕೃಷಿ ರೂಪಾಂತರ

ಕಳೆದ ಕೆಲವು ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ, ಆನೇಕಲ್ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯು ತನ್ನ ಸದಸ್ಯರ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಪೂರೈಸುವ ಸಮಗ್ರ ಸೇವಾ ಪೂರೈಕೆದಾರ ಸಂಸ್ಥೆಯಾಗಿ ವಿಕಸನಗೊಂಡಿದೆ.

ಇದರ ಅತ್ಯಂತ ಗಮನಾರ್ಹವಾದ ಹಸ್ತಕ್ಷೇಪವೆಂದರೆ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರ ವ್ಯವಹಾರದ ಸ್ಥಾಪನೆ. ಇದು ರಸಗೊಬ್ಬರಗಳು, ಕೀಟನಾಶಕಗಳು, ಬಿತ್ತನೆ ಬೀಜಗಳು, ಲಘು ಪೋಷಕಾಂಶಗಳು ಮತ್ತು ಇತರ ಅತ್ಯಗತ್ಯ ಪರಿಕರಗಳನ್ನು ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಬೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಪೂರೈಸುತ್ತದೆ. ತಯಾರಕರು ಮತ್ತು ಸಗಟು ಪೂರೈಕೆದಾರರೊಂದಿಗೆ ನೇರವಾಗಿ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಖಾಸಗಿ ವಿತರಕರ ಮೇಲಿನ ರೈತರ ಅವಲಂಬನೆಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಿದೆ ಮತ್ತು ಇಡೀ ಬೆಳೆ ಋತುವಿನಲ್ಲಿ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಪರಿಕರಗಳು ಸಕಾಲದಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಾಗುವಂತೆ ಮಾಡಿದೆ.

ಸಂಸ್ಥೆಯು ರೈತರನ್ನು ವ್ಯಾಪಾರಿಗಳು, ಖರೀದಿದಾರರು ಮತ್ತು ಸಗಟು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳೊಂದಿಗೆ ನೇರವಾಗಿ ಸಂಪರ್ಕಿಸುವ ಬಲವಾದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಬಂಧಗಳನ್ನು ಸಹ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಪಡಿಸಿದೆ. ಇದು ಸದಸ್ಯರು ತಮ್ಮ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಿಗೆ ಉತ್ತಮ ಬೆಲೆಯನ್ನು ಪಡೆಯಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟಿದೆ ಮತ್ತು ಮಧ್ಯವರ್ತಿಗಳಿಂದ ಆಗುವ ಶೋಷಣೆಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಿದೆ.

ಕೃಷಿ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳಿಗೆ ಮತ್ತಷ್ಟು ಬೆಂಬಲ ನೀಡಲು, ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಕೃಷಿ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳ ಬಾಡಿಗೆ ಕೇಂದ್ರ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ. ಇದು ರೈತರಿಗೆ ಕೈಗೆಟುಕುವ ದರದಲ್ಲಿ ಕೃಷಿ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳು ಮತ್ತು ಉಪಕರಣಗಳನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಅನುಮತಿಸುತ್ತದೆ. ಇಂತಹ ಸೇವೆಗಳು ಕೃಷಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಲು ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡಿದೆ, ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಸಣ್ಣ ಮತ್ತು ಅತಿ ಸಣ್ಣ ರೈತರಿಗೆ ಇದು ವರದಾನವಾಗಿದೆ.

ಉತ್ತಮ ಉತ್ಪಾದಕತೆಗಾಗಿ ವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಬೇಸಾಯ

ಮಣ್ಣು ಪರೀಕ್ಷೆ ಮತ್ತು ನೀರು ಪರೀಕ್ಷಾ ಪ್ರಯೋಗಾಲಯಗಳ ಸ್ಥಾಪನೆಯು ರೈತರಿಗೆ ಪೋಷಕಾಂಶಗಳ ನಿರ್ವಹಣೆ ಮತ್ತು ಬೆಳೆ ಯೋಜನೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಸೂಕ್ತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಶಕ್ತಗೊಳಿಸಿದೆ.

ಸುಧಾರಿತ ಉತ್ಪಾದನಾ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ರೈತರನ್ನು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸುವ ಸಲುವಾಗಿ ಸಂಸ್ಥೆಯು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಜಾಗೃತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳು, ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆಗಳು ಮತ್ತು ಕ್ಷೇತ್ರ ಮಟ್ಟದ ಸಲಹಾ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ನಡೆಸುತ್ತದೆ. ಭಾರತೀಯ ತೋಟಗಾರಿಕಾ ಸಂಶೋಧನಾ ಸಂಸ್ಥೆ (IIHR), ತೋಟಗಾರಿಕೆ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯಗಳು, GIZ ಜರ್ಮನಿ ಮತ್ತು ಇತರ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಸಂಸ್ಥೆಗಳೊಂದಿಗಿನ ಸಹಯೋಗದ ಮೂಲಕ, ಸದಸ್ಯರು ಆಧುನಿಕ ಕೃಷಿ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳು, ಸುಸ್ಥಿರ ಬೇಸಾಯ ವಿಧಾನಗಳು ಮತ್ತು ಉದಯೋನ್ಮುಖ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅವಕಾಶಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಜಾಗೃತಿಯನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ.

ಕ್ಷೇತ್ರ ಭೇಟಿಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರವಾಸ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳು ರೈತರ ಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸವನ್ನು ಮತ್ತಷ್ಟು ಬಲಪಡಿಸಿದ್ದು, ವಾಣಿಜ್ಯ ತೋಟಗಾರಿಕೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚು ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ಮತ್ತು ಲಾಭದಾಯಕ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಅವರಿಗೆ ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಟ್ಟಿದೆ.

ಮೂಲಸೌಕರ್ಯಗಳ ಮೂಲಕ ರೈತರ ಸಬಲೀಕರಣ

ಕೊಯ್ಲೋತ್ತರ ನಷ್ಟವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡಲು ಮತ್ತು ಲಾಭದಾಯಕತೆಯನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ಮೂಲಸೌಕರ್ಯ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಮುಖವಾಗಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮನಗಂಡು, ಹಲವಾರು ರೈತ-ಆಧಾರಿತ ಸೌಲಭ್ಯಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದೆ.

ಸಂಸ್ಥೆಯು ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಚಿಲ್ಲರೆ ಮಾರಾಟ ಮಳಿಗೆಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಿದೆ, ಇದು ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳು ಮತ್ತು ತಾಂತ್ರಿಕ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನಕ್ಕೆ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹ ಮೂಲವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ. 5 ಮೆಟ್ರಿಕ್ ಟನ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ವಿಶೇಷ ಶೀತಲ ಶೇಖರಣಾ ಘಟಕವು ರೈತರಿಗೆ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿ ಸಂಗ್ರಹಿಸಲು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಬೆಲೆ ಕುಸಿದಾಗ ನಷ್ಟದ ಮಾರಾಟವನ್ನು ತಡೆಯಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಉತ್ಪಾದನೆಗೂ ಮೀರಿದ ಮೌಲ್ಯ ಸೃಷ್ಟಿ

ಕೇವಲ ಉತ್ಪಾದನೆಯಿಂದಲೇ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದಾಯವನ್ನು ಗಳಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ; ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವೈವಿಧ್ಯೀಕರಣವೂ ಅಷ್ಟೇ ಮುಖ್ಯ ಎಂಬುದನ್ನು ಆನೇಕಲ್ FPO ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಂಡಿದೆ.

ಉತ್ಪನ್ನದ ಗುಣಮಟ್ಟ ಮತ್ತು ಶೇಖರಣಾ ಅವಧಿಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಸಂಸ್ಥೆಯು ಗ್ರೇಡಿಂಗ್, ವಿಂಗಡಣೆ, ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್ ಮತ್ತು ಸುಧಾರಿತ ಕೊಯ್ಲಿನ ನಂತರದ ನಿರ್ವಹಣಾ ಪದ್ಧತಿಗಳನ್ನು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಉತ್ತೇಜಿಸುತ್ತದೆ.

ಈ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಒಂದು ಪ್ರಮುಖ ಹೆಜ್ಜೆಯೆಂದರೆ **"ರೈತ ತೃಪ್ತಿ"** ಬ್ರ್ಯಾಂಡ್‌ನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ. ಇದು ಗುಣಮಟ್ಟದ ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ನೇರವಾಗಿ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ತಲುಪಿಸುವ ಗುರಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿದೆ.

ಸಂಸ್ಥೆಯು ಮಹಿಳಾ ರೈತ ಗುಂಪುಗಳಲ್ಲಿ ಆಹಾರ ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳನ್ನು ಸಹ ಉತ್ತೇಜಿಸಿದೆ, ಇದು ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಉತ್ಪಾದನೆಯನ್ನು ಹೊರತುಪಡಿಸಿ ಸ್ಥಳೀಯ ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆ ಮತ್ತು ಆದಾಯ ಗಳಿಕೆಗೆ ಹೊಸ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಿದೆ.

ವ್ಯವಹಾರದ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆಯಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿಫಲಿಸಿದ ಬೆಳವಣಿಗೆ

2016-17ರ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ₹82 ಲಕ್ಷದಷ್ಟಿದ್ದ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ವ್ಯವಹಾರದ ವಹಿವಾಟು ಹಂತಹಂತವಾಗಿ ವಿಸ್ತರಿಸುತ್ತಾ ಸಾಗಿತು. ಈ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು ₹46.78 ಕೋಟಿ ಸಂಚಿತ ಇನ್‌ಪುಟ್ ವ್ಯವಹಾರದ ವಹಿವಾಟನ್ನು ದಾಖಲಿಸಿದೆ. ಇದರೊಂದಿಗೆ, ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಲಾಭದಾಯಕತೆಯನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ ಮತ್ತು ಸದಸ್ಯ ರೈತರಿಗೆ ನೀಡುವ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಒಟ್ಟು ₹368.27 ಲಕ್ಷಗಳ ಸಂಚಿತ ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ವ್ಯವಹಾರದ ವಹಿವಾಟನ್ನು ಸಹ ನಡೆಸಿದೆ. ಅಷ್ಟೇ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ, ಇದು ಕೃಷಿ ಸಮುದಾಯಗಳಲ್ಲಿ ಗಳಿಸಿರುವ ನಂಬಿಕೆ ಅಪಾರವಾಗಿದೆ. ಸದಸ್ಯರಲ್ಲದ ರೈತರಿಂದ ಸದಸ್ಯತ್ವಕ್ಕಾಗಿ ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ಬೇಡಿಕೆಯು, ಈ FPO ನ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹತೆ, ಪರಿಣಾಮಕಾರಿತ್ವ ಮತ್ತು ಪ್ರಭಾವಕ್ಕೆ ಪ್ರಬಲ ಸೂಚಕವಾಗಿದೆ.

ಶ್ರೇಷ್ಠತೆಗೆ ಸಂದ ಮನ್ನಣೆ

ಆನೇಕಲ್ ಹಾರ್ಟಿಕಲ್ಚರ್ ಪ್ರೊಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಕೊಡುಗೆಗೆ ರಾಜ್ಯಮಟ್ಟದ ಮನ್ನಣೆ ದೊರೆತಿದೆ. ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಇಲಾಖೆಯು 8 ಮೇ 2022 ರಂದು ಇದಕ್ಕೆ ಪ್ರತಿಷ್ಠಿತ **"ಕರ್ನಾಟಕದ ಅತ್ಯುತ್ತಮ FPO"** ಪ್ರಶಸ್ತಿಯನ್ನು ನೀಡಿ ಗೌರವಿಸಿತು.

ಈ ಮನ್ನಣೆಯು ಅದರ ನಿರ್ದೇಶಕರ ಮಂಡಳಿ, ನಿರ್ವಹಣಾ ತಂಡ, ಸಿಬ್ಬಂದಿ ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯವಾಗಿ ಸಂಸ್ಥೆಯನ್ನು ಮಾದರಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಯಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಿದ ರೈತ ಸದಸ್ಯರ ಸಾಮೂಹಿಕ ಪ್ರಯತ್ನಗಳ ಸಮರ್ಪಣೆಯನ್ನು ಪ್ರತಿಬಿಂಬಿಸುತ್ತದೆ.

ಆನೇಕಲ್ ಹಾರ್ಟಿಕಲ್ಚರ್ ಪ್ರೊಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ ಕಥೆಯು ಸಾಮೂಹಿಕ ಕ್ರಿಯೆ, ದೂರದರ್ಶಿ ನಾಯಕತ್ವ ಮತ್ತು ರೈತ-ಕೇಂದ್ರಿತ ವ್ಯವಹಾರ ಮಾದರಿಗಳು ಗ್ರಾಮೀಣ ಜೀವನೋಪಾಯವನ್ನು ಹೇಗೆ ಪರಿವರ್ತಿಸಬಲ್ಲವು ಎಂಬುದನ್ನು ತೋರಿಸಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ಕೈಗೆಟುಕುವ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಮೂಲಭೂತ ಸವಾಲನ್ನು ಪರಿಹರಿಸುವುದರಿಂದ ಹಿಡಿದು ಮೂಲಸೌಕರ್ಯ ನಿರ್ಮಾಣ, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ ಉತ್ತೇಜನ, ಮಹಿಳಾ ಸಬಲೀಕರಣ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅವಕಾಶಗಳ ಸೃಷ್ಟಿಯವರೆಗೆ, ಈ FPO ಗ್ರಾಮೀಣ ಉದ್ಯಮ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯ ದಾರಿದೀಪವಾಗಿ ಹೊರಹೊಮ್ಮಿದೆ.

ಇಂದು, ಆನೇಕಲ್ FPO ಕೇವಲ ಒಂದು ಉತ್ಪಾದಕ ಕಂಪನಿಗಿಂತ ಮಿಗಿಲಾದುದಾಗಿದೆ. ಇದು ರೈತರು ಹಂಚಿಕೊಂಡ ದೃಷ್ಟಿಕೋನದೊಂದಿಗೆ ಒಂದಾದಾಗ ಏನನ್ನು ಸಾಧಿಸಬಹುದು ಎಂಬುದರ ಸಂಕೇತವಾಗಿದೆ. ಆವಿಷ್ಕಾರ, ಸುಸ್ಥಿರತೆ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯ ಸೃಷ್ಟಿಯ ಕಡೆಗೆ ತನ್ನ ಪಯಣವನ್ನು ಮುಂದುವರೆಸುತ್ತಿರುವ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು, ದೇಶದಾದ್ಯಂತ ಇರುವ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ಒಂದು ಸ್ಫೂರ್ತಿದಾಯಕ ಉದಾಹರಣೆಯಾಗಿ ನಿಂತಿದೆ.

ದೂರದ ಹಳ್ಳಿಯಿಂದ ಯಶಸ್ವಿ ಕೃಷಿ ಉದ್ಯಮದವರೆಗೆ: 'ಶ್ರೀ ಗುರು ಮಹಾಂತ್ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಕಂಪನಿ'ಯ ರೋಮಾಂಚಕ ಪಯಣ

ಬೆಳಗಾವಿ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಬೈಲಹೊಂಗಲ ತಾಲ್ಲೂಕಿನ ಕಟ್ಟಕಡೆಯ ಗ್ರಾಮಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾದ ಗೋವನಕೊಪ್ಪದ ರೈತರು, ದಶಕಗಳ ಕಾಲ ಮುಖ್ಯವಾಹಿನಿಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯಿಂದ ವಂಚಿತರಾಗಿದ್ದರು. ಗುಣಮಟ್ಟದ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳು, ಆಧುನಿಕ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳು, ಸೂಕ್ತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಹಾಗೂ ತಾಂತ್ರಿಕ ಸೇವೆಗಳ ಕೊರತೆಯು ಅವರ ಪ್ರಗತಿಗೆ ದೊಡ್ಡ ಅಡ್ಡಿಯಾಗಿತ್ತು. ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಖರೀದಿಗಾಗಿ ಮೈಲಿಗಟ್ಟಲೆ ದೂರ ಪ್ರಯಾಣಿಸಬೇಕಾದ ಅನಿವಾರ್ಯತೆ ಒಂದೆಡೆಯಾದರೆ, ಕೈಗೆಟುಕುವ ದರದಲ್ಲಿ ಕೃಷಿ ಯಾಂತ್ರೀಕರಣ ಮತ್ತು ಸಂಘಟಿತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವ್ಯವಸ್ಥೆ ಇಲ್ಲದಿರುವುದು ಅವರ ಲಾಭದಾಯಕತೆಯನ್ನು ಕಸಿದುಕೊಂಡಿತ್ತು.

ಈ ಸವಾಲುಗಳಿಗೆ ಶಾಶ್ವತ ಪರಿಹಾರ ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಲು ಸಜ್ಜಾದ ಪ್ರಗತಿಪರ ಕೃಷಿಕರ ಗುಂಪೊಂದು, 2021 ರ ಜುಲೈನಲ್ಲಿ 'ಶ್ರೀ ಗುರು ಮಹಾಂತ್ ಫಾರ್ಮರ್ ಪ್ರೊಡ್ಯೂಸರ್ ಕಂಪನಿ ಲಿಮಿಟೆಡ್' ಅನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಿತು. ಕೇವಲ 10 ಜನ ಸದಸ್ಯರಿಂದ ಆರಂಭವಾದ ಈ ಸಣ್ಣ ಒಕ್ಕೂಟ, ಇಂದು 20 ಕ್ಕೂ ಹೆಚ್ಚು ಹಳ್ಳಿಗಳ ಸುಮಾರು 1,500 ರೈತ ಬಾಂಧವರಿಗೆ ಸೇವೆ ಒದಗಿಸುವ ಅತ್ಯಂತ ಕ್ರಿಯಾತ್ಮಕ ರೈತ ಸ್ವಾಮ್ಯದ ಬೃಹತ್ ಉದ್ಯಮವಾಗಿ ಹೆಮ್ಮರವಾಗಿದೆ.

ರೈತರ ಜ್ವಲಂತ ಸಮಸ್ಯೆಗಳಿಗೆ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಪರಿಹಾರ

ತನ್ನ ಆರಂಭಿಕ ದಿನಗಳಿಂದಲೇ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು, ಸ್ಥಳೀಯ ರೈತರು ದೈನಂದಿನ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಎದುರಿಸುತ್ತಿದ್ದ ನೈಜ ಸಮಸ್ಯೆಗಳ ನಿವಾರಣೆಗೆ ಆದ್ಯತೆ ನೀಡಿತು. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಪ್ರಮುಖವಾಗಿ ಮೂರು ಕ್ಷೇತ್ರಗಳತ್ತ ಗಮನಹರಿಸಿತು:

- ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳನ್ನು ಸಕಾಲದಲ್ಲಿ ಸ್ಥಳೀಯವಾಗಿಯೇ ಲಭ್ಯವಾಗುವಂತೆ ಮಾಡುವುದು.
- ಸಣ್ಣ ಮತ್ತು ಅತಿ ಸಣ್ಣ ರೈತರಿಗೆ ರಿಯಾಯಿತಿ ದರದಲ್ಲಿ ಕೃಷಿ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳನ್ನು ಬಾಡಿಗೆಗೆ ನೀಡುವುದು.
- ಮಧ್ಯವರ್ತಿಗಳ ಹಾವಳಿ ತಪ್ಪಿಸಿ, ರೈತರ ಆದಾಯ ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ನೇರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಮತ್ತು ಖರೀದಿ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದು.

ರೈತರ ಈ ಮೂಲಭೂತ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿ ಪೂರೈಸುವ ಮೂಲಕ, ಸಂಸ್ಥೆಯು ಅತಿ ಕಡಿಮೆ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಇಡೀ ಪ್ರಾಂತ್ಯದ ಕೃಷಿ ಸಮುದಾಯದ ಅಪಾರ ವಿಶ್ವಾಸವನ್ನು ಗಳಿಸಿತು.

ಕೃಷಿ ರಂಗಕ್ಕೆ ಕಾಯಕಲ್ಪ ನೀಡಿದ ವಿನೂತನ ಸೇವೆಗಳು

ಸಂಸ್ಥೆಯು ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಪೂರೈಕೆಗೆ ಸುಭದ್ರವಾದ ಸ್ಥಳೀಯ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಿದ್ದರಿಂದ, ರೈತರು ದೂರದ ಪಟ್ಟಣಗಳಿಗೆ ಅಲೆಯುವುದು ತಪ್ಪಿತು. ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾಗದಲ್ಲಿ ಯಾಂತ್ರೀಕರಣವನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸಲು ಸ್ಥಾಪಿಸಲಾದ ಬಾಡಿಗೆ ಆಧಾರಿತ ಕೃಷಿ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳ ಕೇಂದ್ರ, ಅತ್ಯಂತ ಕಡಿಮೆ ದರದಲ್ಲಿ ಆಧುನಿಕ ಯಂತ್ರಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವ ಮೂಲಕ ಸಣ್ಣ ರೈತರಿಗೆ ವರದಾನವಾಯಿತು.

ಇದರೊಂದಿಗೆ, ರೈತ ಕುಟುಂಬಗಳಿಗೆ ಡಿಜಿಟಲ್ ಹಾಗೂ ಸರ್ಕಾರಿ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ತಲುಪಿಸುವ ಉದ್ದೇಶದಿಂದ 'ಸಾಮಾನ್ಯ ಸೇವಾ ಕೇಂದ್ರ' ವನ್ನು ಆರಂಭಿಸಲಾಯಿತು.

ಈ ಎಲ್ಲಾ ಬಹುಮುಖಿ ಪ್ರಯತ್ನಗಳು ಇಡೀ ಗ್ರಾಮೀಣ ಸಮುದಾಯಕ್ಕೆ ಒಂದೇ ಸೂರಿನಡಿ ಎಲ್ಲ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ನೀಡುವ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹ ವೇದಿಕೆಯಾಗಿ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯನ್ನು ಪರಿವರ್ತಿಸಿವೆ.

ಬಲಿಷ್ಠ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯ ಕ್ರಾಂತಿ

ರೈತರ ಶ್ರಮಕ್ಕೆ ತಕ್ಕ ಪ್ರತಿಫಲ ದೊರಕಿಸಿಕೊಡುವುದು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೇಶವನ್ನು ಸುಲಭಗೊಳಿಸುವುದು ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಪಯಣದ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಮುಖ ಮೈಲಿಗಲ್ಲಾಗಿದೆ.

ಸರ್ಕಾರದ ಕನಿಷ್ಠ ಬೆಂಬಲ ಬೆಲೆ (MSP) ಯೋಜನೆಯಡಿ ಸಂಸ್ಥೆಯು ನೇರ ಖರೀದಿ ಕೇಂದ್ರವನ್ನು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಮುನ್ನಡೆಸುತ್ತಿದೆ. ಕೇವಲ 2025–26 ರ ಆರ್ಥಿಕ ವರ್ಷದಲ್ಲೇ, ಸಂಸ್ಥೆಯು ಸುಮಾರು ₹1.75 ಕೋಟಿ ಮೌಲ್ಯದ ಕಡಲೆಯನ್ನು (Bengal gram) ನೇರವಾಗಿ ಖರೀದಿಸಿ, ಸದಸ್ಯ ರೈತರಿಗೆ ನ್ಯಾಯೋಚಿತ ಬೆಲೆಯನ್ನು ತಲುಪಿಸಿದೆ.

ಇಷ್ಟಕ್ಕೇ ಸೀಮಿತವಾಗದೆ, ಸಂಸ್ಥೆಯು ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ಬೆಳೆಗಳ ಬದಲಾಗಿ ಕುಸುಬೆ ಬೆಳೆಯಲು ರೈತರನ್ನು ಪ್ರೇರೇಪಿಸಿದೆ. ಅಷ್ಟೇ ಅಲ್ಲದೆ, ಪ್ರಸ್ತುತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಬೇಡಿಕೆಯಿರುವ ಆರೋಗ್ಯಕರ ಗಾಣದ ಕುಸುಬೆ ಎಣ್ಣೆಯನ್ನು ಉತ್ಪಾದಿಸುವ ಮೂಲಕ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಗೆ ಕೈಹಾಕಿದೆ. ಇದು ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಕೃಷಿಯಾಧರಿತ ಆದಾಯವನ್ನು ಮೀರಿ, ರೈತರಿಗೆ ಹೊಸ ಆರ್ಥಿಕ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ನೀಡಿದೆ.

ಪ್ರಗತಿಗೆ ಪೂರಕವಾದ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಸಹಭಾಗಿತ್ವಗಳು

ಆಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಹಾಗೂ ನಾವೀನ್ಯತೆಗಳ ಮಹತ್ವವನ್ನು ಅರಿತಿರುವ ಶ್ರೀ ಗುರು ಮಹಾಂತ್ ಉತ್ಪಾದಕರ ಸಂಸ್ಥೆ, ಪ್ರಮುಖ ಸಂಶೋಧನಾ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಹಾಗೂ ಸರ್ಕಾರಿ ಇಲಾಖೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಕೈಜೋಡಿಸಿದೆ.

ವಿಶೇಷವಾಗಿ, ಧಾರವಾಡದ ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದೊಂದಿಗೆ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿರುವ ಸಹಭಾಗಿತ್ವದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ರೈತರು ಗುಣಮಟ್ಟದ ಬೀಜೋತ್ಪಾದನಾ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ. ಇದಲ್ಲದೆ, ಕೃಷಿ ತಜ್ಞರ ನೇತೃತ್ವದಲ್ಲಿ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆಗಳು, ನೈಸರ್ಗಿಕ ಕೃಷಿ ತರಬೇತಿ ಶಿಬಿರಗಳು, ಕೃಷಿ ಡ್ರೋನ್ ಮೂಲಕ ಔಷಧಿ ಸಿಂಪಡಣೆಯ ಪ್ರದರ್ಶನಗಳು ಹಾಗೂ ಬೆಳೆ ಜಾಗೃತಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳನ್ನು ನಿರಂತರವಾಗಿ ಆಯೋಜಿಸುತ್ತಾ ಬರಲಾಗಿದೆ. ಈ ಎಲ್ಲ ಪ್ರಯತ್ನಗಳು ರೈತರನ್ನು ಆಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದತ್ತ ಮುನ್ನಡೆಸಿವೆ.

ವಿಸ್ತಾರಗೊಳ್ಳುತ್ತಿರುವ ಉದ್ಯಮ ಮತ್ತು ಜಾಗತಿಕ ಮನ್ನಣೆ

2021 ರ ಜುಲೈನಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ಸಣ್ಣ ಮಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಆರಂಭವಾದ ಈ ಸಂಸ್ಥೆ, ಪ್ರತಿ ಹಂತದಲ್ಲೂ ತನ್ನ ವ್ಯಾಪಾರ ಕ್ಷೇತ್ರವನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಾ ಸಾಗಿದೆ. ಕೇವಲ ಕೃಷಿ ಪರಿಕರಗಳ ಮಾರಾಟದಿಂದ ಆರಂಭವಾದ ವ್ಯವಹಾರ, ಇಂದು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಜಾಲ, ನೇರ ಸಂಗ್ರಹಣೆ ಹಾಗೂ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧಿತ ಸಿದ್ಧ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ತಯಾರಿಕೆಯವರೆಗೆ ವೈವಿಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಂಡಿದೆ.

ಬೆಂಗಳೂರು ಸೇರಿದಂತೆ ರಾಜ್ಯದ ಪ್ರಮುಖ ನಗರಗಳಲ್ಲಿ ಆಯೋಜಿಸಲಾಗುವ ಪ್ರತಿಷ್ಠಿತ ಕೃಷಿ ಮೇಳ ಹಾಗೂ ವಾಣಿಜ್ಯ ಪ್ರದರ್ಶನಗಳಲ್ಲಿ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಸಕ್ರಿಯವಾಗಿ ಭಾಗವಹಿಸುತ್ತಿದೆ. ಇದು ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ನೇರವಾಗಿ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ತಲುಪಿಸಲು ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಬ್ರ್ಯಾಂಡ್ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ನೆರವಾಗಿದೆ.

ಭವಿಷ್ಯದ ಮಹತ್ವಾಕಾಂಕ್ಷಿ ಯೋಜನೆಗಳು ಮತ್ತು ಕೈಗಾರಿಕಾ ಹೆಜ್ಜೆ

ಶ್ರೀ ಗುರು ಮಹಾಂತ್ ಎಫ್.ಪಿ.ಸಿ.ಎಲ್ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಪ್ರಸ್ತುತ ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರತಿಷ್ಠಿತ 'ರಿವಾರ್ಡ್' ಯೋಜನೆಯಡಿ ಆಯ್ಕೆಯಾಗಿದೆ. ಈ ಯೋಜನೆಯ ನೆರವಿನೊಂದಿಗೆ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಬೃಹತ್ ಬೇಳೆಕಾಳು ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಘಟಕವನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುತ್ತಿದೆ. ಈ ಸುಸಜ್ಜಿತ ಘಟಕವು ಕಾರ್ಯಾರಂಭ ಮಾಡಿದ ತಕ್ಷಣ, ಈ ಭಾಗದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಯಲಾಗುವ ವಿವಿಧ ಬೇಳೆಕಾಳುಗಳನ್ನು ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನದೊಂದಿಗೆ ಸಂಸ್ಕರಿಸಿ, ಮೌಲ್ಯವರ್ಧಿತ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಾಗಿ ದೇಶಾದ್ಯಂತ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲು ದೊಡ್ಡ ಅವಕಾಶ ತೆರೆದುಕೊಳ್ಳಲಿದೆ. ಇದು ಕೇವಲ ಕೃಷಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಸಂಗ್ರಹಣೆಯ ಹಂತದಿಂದ ಉದ್ಯಮದ ಹಂತಕ್ಕೆ ಸಂಸ್ಥೆಯನ್ನು ಕೊಂಡೊಯ್ಯುವ ಐತಿಹಾಸಿಕ ಹೆಜ್ಜೆಯಾಗಿದೆ.

ಸಮುದಾಯದ ನೇತೃತ್ವದ ಸಾಮಾಜಿಕ ಮತ್ತು ಆರ್ಥಿಕ ರೂಪಾಂತರ

'ಶ್ರೀ ಗುರು ಮಹಾಂತ್ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಕಂಪನಿ'ಯ ಯಶೋಗಾಥೆಯು, ಸಂಘಟಿತ ಪ್ರಯತ್ನ ಮತ್ತು ಸಾಮೂಹಿಕ ನಾಯಕತ್ವವು ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾರತದ ಚಿತ್ರಣವನ್ನೇ ಹೇಗೆ ಬದಲಾಯಿಸಬಲ್ಲದು ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ನಿದರ್ಶನವಾಗಿದೆ. ಕೇವಲ ಐದು ವರ್ಷಗಳ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾಗದ ಆರ್ಥಿಕ ಕೊರತೆಗಳನ್ನು ನೀಗಿಸಿ, ರೈತರನ್ನು ಸ್ವಾವಲಂಬಿಗಳನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿದೆ.

ಇಂದು, ಸುಭದ್ರವಾದ ಸದಸ್ಯರ ಬಲ, ದೂರದರ್ಶಿತ್ವದ ನಾಯಕತ್ವ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯವರ್ಧನೆಯ ಮಹತ್ವಾಕಾಂಕ್ಷೆಯ ಯೋಜನೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಮುನ್ನುಗ್ಗುತ್ತಿರುವ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು, ಉತ್ತರ ಕರ್ನಾಟಕದ ಸಮಗ್ರ ಹಾಗೂ ಸುಸ್ಥಿರ ಕೃಷಿ ಪ್ರಗತಿಯ ದಿಕ್ಸೂಚಿಯಾಗಿ ಕಂಗೊಳಿಸುತ್ತಿದೆ.

ಕಳಲಕೊಂಡದ 'ಸ್ಫೂರ್ತಿ ಎಫ್‌ಪಿಒ': ಅಲ್ಪಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಕೋಟಿ ವಹಿವಾಟು ನಡೆಸಿದ ರೈತರ ಕಂಪನಿ

ಸ್ಫೂರ್ತಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಕಂಪನಿಯು ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆಯ 'ಅಮೃತ್' ಯೋಜನೆಯಡಿ, ಸಿರ್ಸಿಯ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಸಂಸ್ಥೆಯಾದ **ಸ್ಕೋಡ್‌ವೆಸ್** ಸಹಯೋಗದೊಂದಿಗೆ ಮತ್ತು 10 ಮಂದಿ ನಿರ್ದೇಶಕರ ನೇತೃತ್ವದಲ್ಲಿ ದಿನಾಂಕ 12-02-2022 ರಂದು ಕಳಲಕೊಂಡ ಗ್ರಾಮದಲ್ಲಿ ಪ್ರಾರಂಭವಾಯಿತು. ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಕಂಪನಿಗಳ ಮಾನದಂಡಗಳನ್ವಯ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸಿದ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯು, ಕೇವಲ ಮೂರು ತಿಂಗಳಲ್ಲಿ 500 ಸದಸ್ಯರನ್ನು ಹಾಗೂ ಆರು ತಿಂಗಳಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು 1,000 ಸದಸ್ಯರನ್ನು ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಯಿತು. ಕಂಪನಿಯ ನಿಯಮಾವಳಿಗಳ ಪ್ರಕಾರ 1,000 ಜನ ಸದಸ್ಯರಿಂದ ಒಟ್ಟು 10 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ಷೇರು ಬಂಡವಾಳವನ್ನು ಕ್ರೋಢೀಕರಿಸಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ROC ಫೈಲಿಂಗ್ ಪೂರ್ಣಗೊಳಿಸಲಾಯಿತು.

ಮೊದಲನೇ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಪರಿಕರಗಳ ವ್ಯವಹಾರಕ್ಕಾಗಿ ಕೃಷಿ ಇಲಾಖೆಯ ನಿಯಮಾನುಸಾರ ಬಿತ್ತನೆ ಬೀಜ, ರಾಸಾಯನಿಕ ಗೊಬ್ಬರಗಳು ಮತ್ತು ಕೀಟನಾಶಕಗಳ ಮಾರಾಟ ಪರವಾನಗಿಯನ್ನು ಪಡೆದು, ಕಂಪನಿಯ ಷೇರುದಾರ ರೈತರಿಗೆ ರಿಯಾಯಿತಿ ದರದಲ್ಲಿ ವಿತರಿಸುವ ಮೂಲಕ 20 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ವಹಿವಾಟು ನಡೆಸಲಾಯಿತು. ತದನಂತರ, ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ವ್ಯವಹಾರಕ್ಕಾಗಿ ಎಪಿಎಂಸಿ ಪರವಾನಗಿ ಪಡೆದುಕೊಂಡು, ರೈತರಿಂದ ನೇರವಾಗಿ ಮೆಕ್ಕೆಜೋಳ ಮತ್ತು ಸೋಯಾಬಿನ್ ಖರೀದಿ ಮಾಡಿ 2023ರ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ 60 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ವ್ಯಾಪಾರ ಮಾಡಲಾಯಿತು. ಇದೇ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಸಂಸ್ಥೆಯ ವತಿಯಿಂದ ಷೇರುದಾರರಿಗೆ ಷೇರು ಸಂಗ್ರಹಣೆಯ ಮಹತ್ವ ಹಾಗೂ ಲಾಭಾಂಶ ವಿತರಣೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ನಿರಂತರವಾಗಿ ತರಬೇತಿ ನೀಡಲಾಯಿತು ಮತ್ತು ನಿರ್ದೇಶಕರು ಹಾಗೂ ಷೇರುದಾರರ ಜ್ಞಾನಾಭಿವೃದ್ಧಿಗಾಗಿ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರವಾಸಗಳನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಲಾಯಿತು. ತದನಂತರ ಸ್ಫೂರ್ತಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಕಂಪನಿಯ ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿಯು ಬೆಂಗಳೂರಿನ 'ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ'ದಲ್ಲಿ ಉನ್ನತ ತರಬೇತಿ ಪಡೆದು, ಇಲಾಖೆಯ ಮಾರ್ಗಸೂಚಿಗಳನ್ವಯ ದ್ವಿತೀಯ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು 1 ಕೋಟಿ 50 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ಬೃಹತ್ ವಹಿವಾಟು ನಡೆಸಿ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಸಾಧನೆ ಮಾಡಿದೆ.

ಈ ಕಂಪನಿಯ ಕಾರ್ಯವೈಖರಿಯನ್ನು ನೋಡುವುದಾದರೆ, ವಿಶ್ವ ಬ್ಯಾಂಕಿನ ನೆರವಿನ ಯೋಜನೆಯಡಿಯಲ್ಲಿ ಜಲಾನಯನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಆಯುಕ್ತರು ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯನ್ನು ತೈಲ ಗಾಣ ಮತ್ತು ಸಿರಿಧಾನ್ಯ ಸಂಸ್ಕರಣಾ ಘಟಕಗಳ ಸ್ಥಾಪನೆಗಾಗಿ ಯೋಜನಾನುಸಾರ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿದರು. ಈ ಘಟಕಗಳು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ಅನುಷ್ಠಾನಗೊಂಡಿದ್ದರಿಂದ, ರೈತ ಶೇರುದಾರರು ಶುದ್ಧವಾದ ಖಾದ್ಯ ತೈಲ ಹಾಗೂ ಸಂಸ್ಕರಿಸಿದ ಸಿರಿಧಾನ್ಯಗಳನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಲ್ಲಿ E&Y ಕಂಪನಿಯು ಸಂಸ್ಥೆಯ ನಿರ್ದೇಶಕರುಗಳಿಗೆ ನಿರಂತರ ತರಬೇತಿ ನೀಡುವ ಮೂಲಕ ಹಲವಾರು ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿ ತಲುಪಿಸಿದೆ. ಕಂಪನಿಯು ವಿಶ್ವ ಬ್ಯಾಂಕಿನ ನೆರವಿನಿಂದ ಒಟ್ಟು 29,28,167 ರೂಪಾಯಿಗಳ ಬೃಹತ್ ಸಹಾಯಧನವನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಂಡು ಆಧುನಿಕ ಯಂತ್ರೋಪಕರಣಗಳನ್ನು ಖರೀದಿಸಿ, ಅಳವಡಿಸಿ, ಲೋಕಾರ್ಪಣೆ ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ ತನ್ನ ಕಾರ್ಯಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿದೆ.

ಇನ್ನು 2024-25ರ ಸಾಲಿನಲ್ಲಿ ಕಂಪನಿಯ ಕಾರ್ಯವೈಖರಿಯನ್ನು ಗಮನಿಸಿದರೆ, ಬೆಂಗಳೂರಿನ ಔಟರೀಚ್ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಸ್ಫೂರ್ತಿ ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಕಂಪನಿಯನ್ನು ಆಯ್ಕೆಮಾಡಿಕೊಂಡು ಕಂಪನಿಯ ಸಹಯೋಗದಲ್ಲಿ ವಿಶೇಷ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ ಹಮ್ಮಿಕೊಂಡಿತು. ಮುಂಗಾರು ಬಿತ್ತನೆ ಸಮಯದಲ್ಲಿ 'ಅತೀ ಉದ್ದನೆಯ ಎಳೆ ಹತ್ತಿ ಯೋಜನೆ'ಯಡಿ 557 ಶೇರುದಾರ ರೈತರಿಗೆ ಉಚಿತವಾಗಿ ಬಿತ್ತನೆ ಬೀಜಗಳನ್ನು ವಿತರಿಸಲಾಯಿತು. ಅಷ್ಟೇ ಅಲ್ಲದೆ, ಬೇಸಾಯ ಹಾಗೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ತಜ್ಞರು, ಯೋಜನಾ ಸಹಾಯಕ ಸಂಯೋಜಕರು ಮತ್ತು ವಿಸ್ತರಣಾಧಿಕಾರಿಗಳ ಜಂಟಿ ಕಾರ್ಯವೈಖರಿಯಿಂದ ರೈತ ಪಾಠಶಾಲೆ ಹಾಗೂ ತರಬೇತಿಗಳ ಮೂಲಕ ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಯ ಮಹತ್ವ, ಸಮತೋಲನ ಗೊಬ್ಬರಗಳ ನಿರ್ವಹಣೆ, ಮಧ್ಯಂತರ ಬೇಸಾಯ, ಕೀಟ ಮತ್ತು ರೋಗ ಬಾಧೆ ನಿಯಂತ್ರಣದ ಬಗ್ಗೆ

ನಿರಂತರ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಲಾಯಿತು. ಇದರಿಂದಾಗಿ ರೈತರ ಕೃಷಿ ವೆಚ್ಚ ಕಡಿಮೆಯಾಗಿ ಆದಾಯ ದ್ವಿಗುಣಗೊಂಡಿದ್ದರಿಂದ ಈ ಕಂಪನಿಯು ಪ್ರತಿ ಶೇರುದಾರರ ಮನದಲ್ಲಿ ಅಚ್ಚಳಿಯದ ಸ್ಥಾನ ಗಿಟ್ಟಿಸಿಕೊಂಡಿದೆಮತ್ತೊಂದೆಡೆ, ಗುಡ್ ಟೆಕ್ಸ್‌ಟೈಲ್ ಫೌಂಡೇಶನ್ & ಡಿಬೆಲ್ಲಾ ಮತ್ತು ಗ್ಯಾರೆಂಟಿ ರಿಜನರೇಟಿವ್ ಆರ್ಗಾನಿಕ್ ಪ್ರೈವೇಟ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಈ ಕಂಪನಿಯ ಒಟ್ಟು 1,000 ಶೇರುದಾರರಲ್ಲಿ 500 ರೈತರನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿವೆ. ಅವರನ್ನು ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಸಾವಯವ ಉತ್ಪಾದನಾ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಸಂಪೂರ್ಣ ಸಾವಯವ ಕೃಷಿಕರನ್ನಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಲು 10 ವರ್ಷಗಳ ಸುದೀರ್ಘ ಒಪ್ಪಂದವನ್ನು ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲಾಗಿದೆ. ಈ ಯೋಜನೆಯ ಯಶಸ್ಸಿಗಾಗಿ ಗ್ರಾಮಗಳಲ್ಲಿ ಹಾಗೂ ಜಮೀನುಗಳಲ್ಲಿ ಮೌಖಿಕವಾಗಿ ಮತ್ತು ಪ್ರಾತ್ಯಕ್ಷಿಕೆಗಳ ಮೂಲಕ ನಿರಂತರವಾಗಿ ತರಬೇತಿ ನೀಡಲಾಗುತ್ತಿದ್ದು, ಕೃಷಿ ವಿಶ್ವವಿದ್ಯಾಲಯದಲ್ಲಿ ತರಬೇತಿ ಹಾಗೂ ಅಧ್ಯಯನ ಪ್ರವಾಸಗಳನ್ನು ಸಹ ಆಯೋಜಿಸಲಾಗುತ್ತಿದ್ದೆ.

ಇದರೊಂದಿಗೆ, ಧಾರವಾಡದ ಕೃಷಿ ಕಲ್ಪ ಫೌಂಡೇಶನ್ ಸಂಸ್ಥೆಯು ರೈತರ ಆದಾಯವನ್ನು ದ್ವಿಗುಣಗೊಳಿಸುವ ಧ್ಯೇಯದೊಂದಿಗೆ ಸ್ಫೂರ್ತಿ ಕಂಪನಿಯ 1,500 ಶೇರುದಾರರಿಗೆ ಹಾಗೂ ನಿರ್ದೇಶಕರಿಗೆ ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳು 4 ಬಾರಿ ಆನ್‌ಲೈನ್ ಮೂಲಕ ನಿರಂತರ ತರಬೇತಿ ನೀಡುತ್ತಿದೆ. ಕರ್ನಾಟಕದಾದ್ಯಂತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಪರ್ಕವನ್ನು ವೃದ್ಧಿಸಲು ವಿಷಯ ತಜ್ಞರ ಮೂಲಕ ಮಾಹಿತಿ ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಾ ವ್ಯಾಪಾರಾಭಿವೃದ್ಧಿಗೆ ದೊಡ್ಡ ವೇದಿಕೆಯನ್ನು ಕಲ್ಪಿಸಿಕೊಟ್ಟಿದೆ. ಅಲ್ಲದೆ, ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಮತ್ತಷ್ಟು ಬೆಳೆಸಲು ಮತ್ತು ದೊಡ್ಡ ದೊಡ್ಡ ಕೈಗಾರಿಕೆಗಳ ಮಾಹಿತಿ ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಅಧ್ಯಯನ ಹಾಗೂ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರವಾಸಗಳನ್ನು ಮಾಡಿಸುತ್ತಾ ಕಂಪನಿಗೆ ನಿರಂತರ ಬೆಂಬಲ ನೀಡುತ್ತಿದೆ.

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕರ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು ಅನುಸರಿಸಬೇಕಾದ ಕಾನೂನು ಅನುಸರಣೆಗಳು

ದಿನಾಂಕ	ಏಪ್ರಿಲ್- 2026	ದಿನಾಂಕ	ಮೇ- 2026	ದಿನಾಂಕ	ಜೂನ್- 2026
07	• 2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ ತೆರಿಗೆಯ ಠೇವಣಿ (TDS ಠೇವಣಿ) • 2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಸಮೀಕರಣ (Equalization Levy) ಲೆವಿ ಠೇವಣಿ	07	• 2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳ ತಡೆದ ತೆರಿಗೆ (TDS/TCS) ಠೇವಣಿ • 2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳ ಸಮೀಕರಣ ಲೆವಿ (Equalization Levy) ಠೇವಣಿ	07	• 2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ತಡೆದ ತೆರಿಗೆ (TDS/TCS) ಠೇವಣಿ • 2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ಸಮೀಕರಣ ಲೆವಿ (Equalization Levy) ಠೇವಣಿ
11	2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ GSTR-1 (ಬಾಹ್ಯ ಪೂರೈಕೆ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ	11	2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ GSTR-1 (ಬಾಹ್ಯ ಪೂರೈಕೆ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ.	11	2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ GSTR-1 (ಬಾಹ್ಯ ಪೂರೈಕೆ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ
13	• 2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ GSTR-6 (ಇನ್‌ಪುಟ್ ಸರ್ವೀಸ್ ಡಿಸ್ಟ್ರಿಬ್ಯೂಟರ್ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ • 2026 ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಯ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ GSTR-1 (ಬಾಹ್ಯ ಪೂರೈಕೆ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ	13	• 2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳಿಗೆ ಮಾಸಿಕ GSTR-6 (ಇನ್‌ಪುಟ್ ಸರ್ವೀಸ್ ಡಿಸ್ಟ್ರಿಬ್ಯೂಟರ್ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ • QRMP ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ 2025ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ IFF (Invoice Furnishing Facility) ಸಲ್ಲಿಕೆ	13	• 2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ GSTR-6 (ಇನ್‌ಪುಟ್ ಸರ್ವೀಸ್ ಡಿಸ್ಟ್ರಿಬ್ಯೂಟರ್ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ • QRMP ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ 2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ಮಾಸಿಕ IFF (ಇನ್ವಾಯ್ಸ್ ಸಲ್ಲಿಕೆ ಸೌಲಭ್ಯ) ಸಲ್ಲಿಕೆ
15	2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಪಿಎಫ್ (PF) ಮತ್ತು ಇಎಸ್‌ಐ (ESI) ಪಂಗಣದ ಠೇವಣಿ	15	• 2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳ ಪಿಎಫ್ (PF) ಮತ್ತು ಇಎಸ್‌ಐ (ESI) ಪಂಗಣದ ಠೇವಣಿ • 2026ರ ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಗೆ ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ TCS ರಕಮ್‌ಗಳ ತ್ರೈಮಾಸಿಕ ಹೇಳಿಕೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ • ಹಿಂದಿನ ತಿಂಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಉದ್ಯೋಗಿಗಳ ವೃತ್ತಿ ತೆರಿಗೆ	15	• 2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳ ಪಿಎಫ್ (PF) ಮತ್ತು ಇಎಸ್‌ಐ (ESI) ಪಂಗಣದ ಠೇವಣಿ • ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷ 2025–26 ರಲ್ಲಿ 15% ಮುಂಗಡ ತೆರಿಗೆಯ ಠೇವಣಿ • 2026ರ ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ತ್ರೈಮಾಸಿಕದ ತಡೆದ ತೆರಿಗೆ (TDS) ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರ (ವೇತನವ್ಯತಿರಿಕ್ತ) ಹಾಗೂ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷ 2025–26 ರ ವೇತನದ Form 16 ನಲ್ಲಿ ವಾರ್ಷಿಕ TDS ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರದ ನೀಡಿಕೆ • ಹಿಂದಿನ ತಿಂಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಉದ್ಯೋಗಿಗಳ ವೃತ್ತಿ ತೆರಿಗೆ
20	2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ GSTR-3B (ಸಂಗ್ರಹಾತ್ಮಕ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ – ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವರಮಾನ ರೂ. 5 ಕೋಟಿ ಕ್ಕಿಂತ ಅಧಿಕವಿರುವ ತೆರಿಗೆದಾರರು	20	2026ರ ಏಪ್ರಿಲ್ ತಿಂಗಳಿಗೆ GSTR-3B (ಸಂಗ್ರಹಾತ್ಮಕ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ – ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವ್ಯವಹಾರ ಉಳಿತಾಯ ರೂ. 5 ಕೋಟಿ ಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನವಿರುವ ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ.	20	2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳಿಗೆ GSTR-3B (ಸಂಗ್ರಹಾತ್ಮಕ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ – ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವ್ಯವಹಾರ ಉಳಿತಾಯ ₹5 ಕೋಟಿ ಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನವಿರುವ ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ
22	2026ರ ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಗೆ GSTR-3B (ಸಂಗ್ರಹಾತ್ಮಕ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ – ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ಲಾಭದಾಯಕ ಲೆಕ್ಕಪತ್ರವು ರೂ. 5 ಕೋಟಿ ಅಥವಾ ಅದಕ್ಕಿಂತ ಕಡಿಮೆಯಿರುವ ಮತ್ತು ನಿಗದಿತ 14 ರಾಜ್ಯಗಳು ಅಥವಾ ಕೇಂದ್ರಾಡಳಿತ ಪ್ರದೇಶಗಳಲ್ಲಿ ನೋಂದಾಯಿತ ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ.	25	ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವ್ಯವಹಾರ ⩽ ₹5 ಕೋಟಿ ಹೊಂದಿರುವ ತೆರಿಗೆದಾರರು ಏಪ್ರಿಲ್ 2026 ರಿಗೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಇನ್ಪುಟ್ ಟ್ಯಾಕ್ಸ್ ಕ್ರೆಡಿಟ್ (ITC) ಲಭ್ಯವಿಲ್ಲದಿದ್ದಲ್ಲಿ GST ಪಾವತಿಯ PMT-06 ಚಲಾನ್ ಸಲ್ಲಿಕೆ.	25	2026ರ ಮೇ ತಿಂಗಳಿಗೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಇನ್ಪುಟ್ ಟ್ಯಾಕ್ಸ್ ಕ್ರೆಡಿಟ್ (ITC) ಲಭ್ಯವಿಲ್ಲದಿದ್ದಲ್ಲಿ, ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವ್ಯವಹಾರ ₹5 ಕೋಟಿ ಅಥವಾ ಅದಕ್ಕಿಂತ ಕಡಿಮೆಯಿರುವ ತೆರಿಗೆದಾರರಿಂದ GST ಪಾವತಿಗಾಗಿ PMT-06 ಚಲಾನ್ ಸಲ್ಲಿಕೆ
24	2026ರ ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಗೆ GSTR-3B (ಸಂಗ್ರಹಾತ್ಮಕ ರಿಟರ್ನ್) ಸಲ್ಲಿಕೆ – ಹಿಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟಾರೆ ವ್ಯವಹಾರ ಉಳಿತಾಯ ⩽ ₹5 ಕೋಟಿ ಇರುವ ಮತ್ತು ನಿಗದಿತ 22 ರಾಜ್ಯಗಳು ಅಥವಾ ಕೇಂದ್ರಾಡಳಿತ ಪ್ರದೇಶಗಳಲ್ಲಿ ನೋಂದಾಯಿತ ತೆರಿಗೆದಾರರಿಗಾಗಿ.	30	2026ರ ಜನವರಿ–ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ TCS ಪ್ರಮಾಣಪತ್ರದ ನೀಡಿಕೆ	30	• ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷ 2025–26 ರ ಸಮೀಕರಣ ಲೆವಿ ಹೇಳಿಕೆಯ Form-1 ಸಲ್ಲಿಕೆ • 2025–26 ರ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದ ಠೇವಣಿ / ವಿನಾಯಿತ ಠೇವಣಿ ವಿವರಗಳ DPT-3 ಫಾರ್ಮ್‌ನಲ್ಲಿ ಸಲ್ಲಿಕೆ • 2025–26 ರ ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದ ದ್ವಿತೀಯ ನಿರ್ಯಾತಕೋಡು (IEC) ವಿವರಗಳ ಪರಿಷ್ಕರಣೆಗಾಗಿ ವಿದೇಶಿ ವ್ಯಾಪಾರ ಮಹಾನಿರ್ದೇಶನಾಲಯ (DGFT) ಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ
25	2025ರ ಅಕ್ಟೋಬರ್ ರಿಂದ ಮಾರ್ಚ್ ಅವಧಿಗೆ ITC-04 (ಅರ್ಧವಾರ್ಷಿಕ) ರಿಟರ್ನ್ ಸಲ್ಲಿಕೆ	31	• 2026ರ ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳಿಗೆ ತಡೆದ ತೆರಿಗೆ (TDS) ಠೇವಣಿ • ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷ 2025–26 ರ ಗೂಡಿಸುವಿಕೆ ಯೋಜನೆಯ ವ್ಯಾಪಾರಿಗಳಿಗೆ GSTR-4 (ವಾರ್ಷಿಕ) ರಿಟರ್ನ್ ಸಲ್ಲಿಕೆ • ಫಾರ್ಮ್-I ಸಲ್ಲಿಕೆ		
30	• 2026 ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ತಡೆದ ತೆರಿಗೆ (TDS) ಠೇವಣಿ • 2025–26 ಹಣಕಾಸು ವರ್ಷದ ಗೂಡಿಸುವಿಕೆ ಯೋಜನೆಯ ವ್ಯಾಪಾರಿಗಳಿಗೆ GSTR-4 (ವಾರ್ಷಿಕ) ಸಲ್ಲಿಕೆ • ವಾರ್ಷಿಕ ವೃತ್ತಿ ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ				

ಕಂಪನಿಗಳ ಕಾಯ್ದೆ, 2013ರ ಪ್ರಕಾರ ವಾರ್ಷಿಕ ಸರ್ವಸದಸ್ಯರ ಸಭೆ (AGM) ಸಂಬಂಧಿತ ಅನುಸರಣೆಗಳು:

1. ವಾರ್ಷಿಕ ಸರ್ವಸದಸ್ಯರ ಸಭೆ (AGM) ಆಯೋಜಿಸಲು ಕೊನೆ ದಿನಾಂಕ – 30 ಸೆಪ್ಟೆಂಬರ್ 2026
2. Form AOC-4 ಅನ್ನು ಕಂಪನಿಗಳ ನಿಬಂಧಕ ಅಧಿಕಾರಿಗೆ (Registrar of Companies) ಸಲ್ಲಿಕೆ (ಹಣಕಾಸು ಹಂಚಿಕೆ ಹಾಗೂ ಲಾಭ-ನಷ್ಟ ಪತ್ರಿಕೆ ಸೇರಿದ ವಾರ್ಷಿಕ ವರದಿ): ವಾರ್ಷಿಕ ಸರ್ವಸದಸ್ಯರ ಸಭೆ (AGM) ನಡೆದ ದಿನಾಂಕದಿಂದ 30 ದಿನಗಳೊಳಗಾಗಿ. Form MGT-7 ಅನ್ನು ಕಂಪನಿಗಳ ನಿಬಂಧಕ ಅಧಿಕಾರಿಗೆ (Registrar of Companies) ಸಲ್ಲಿಕೆ (ವಾರ್ಷಿಕ ವರದಿ): AGM ನಡೆದ ದಿನಾಂಕದಿಂದ 60 ದಿನಗಳೊಳಗಾಗಿ

ಮೇಲ್ಕಂಡ ಮಾಹಿತಿಯು ಆದಾಯ ತೆರಿಗೆ ಕಾಯ್ದೆ, 1961, ಜಿಎಸ್‌ಟಿ ಕಾಯ್ದೆ, ಕಂಪನಿಗಳ ಕಾಯ್ದೆ, ಭವಿಷ್ಯನಿಧಿ ಕಾಯ್ದೆ, ಇಎಸ್‌ಐ ಕಾಯ್ದೆ ಮತ್ತು ಇತರ ಪ್ರಮುಖ ನಿಯಮಗಳಡಿಯಲ್ಲಿ ಅನುಸರಿಸಬೇಕಾದ ಕೆಲ ಮುಖ್ಯ ನಿಯಮಾನುಸರಣೆಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿದೆ. ಈ ಮಾಹಿತಿಯು ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹವೆಂದು ನಂಬಲಾದ ಪ್ರಕಟಿತ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಸಂಗ್ರಹಿಸಲ್ಪಟ್ಟಿದೆ. ಇದರ ಉದ್ದೇಶ ಕೇವಲ ಸಾಮಾನ್ಯ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವಷ್ಟೆ ಮತ್ತು ಯಾವುದೇ ರೀತಿಯ ವೃತ್ತಿಪರ, ತಾಂತ್ರಿಕ ಅಥವಾ ಕಾನೂನು ಸಲಹೆಗೆ ಪರ್ಯಾಯವಾಗುವದಿಲ್ಲ.

ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮಗಳಲ್ಲಿ

ನಮ್ಮನ್ನು ಅನುಸರಿಸಿ

www.coefpo.org

COE FPO @coefpo

coefpo@gmail.com

COE FPO @coefpo

Centre of Excellence for Farmer Producer Organizations (CoE-FPO)

@Coe-fpo Bengaluru

@coefpo@threads.net

ಸಂಪಾದಕೀಯ ಸಮಿತಿ

ಪ್ರಕಾಶಕರು ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯ ಸಂಪಾದಕರು:

ಡಾ. ವಾಸುದೇವ ಕೆ. ಆರ್
ನಿರ್ದೇಶಕರು
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ
ಮೊಬೈಲ್: 94487 16847

ಸಂಪಾದಕರು:

ಡಾ. ಸದಾನಂದ ಜಿ. ಕೆ.
ಉಪ ನಿರ್ದೇಶಕರು
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ
ಮೊಬೈಲ್: 94811 81749

ಸಹ ಸಂಪಾದಕರು:

ಡಾ. ಶಶಿಭೂಷಣ ಎ. ಘಟ್ನಟ್ಟಿ
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

ವೈ.ಆರ್. ಜಯಣ್ಣ
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

ಡಾ. ಪ್ರಸನ್ನ ಹೆಚ್. ಎಸ್.
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

ರಿತೇಶ್ ಜಿ. ಕೆ.
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

ಸಹ ಸಂಪಾದಕರು ಮತ್ತು ವಿನ್ಯಾಸಕರು:

ಶೀತಲ್. ಬಿ. ಆರ್
ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ

ಕೃತಜ್ಞತೆಗಳು

ಭಾರತ ಸರ್ಕಾರ ಹಾಗೂ ಕರ್ನಾಟಕ ಸರ್ಕಾರದ ಸಹಭಾಗಿತ್ವ ಇಲಾಖೆಗಳು ಮತ್ತು ಸಂಸ್ಥೆಗಳು

ವಿಳಾಸ:

ರೈತ ಉತ್ಪಾದಕ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಉತ್ಕೃಷ್ಟ ಕೇಂದ್ರ,
ತೋ. ವಿ. ವಿ. ಆವರಣ, ಜಿ. ಕೆ. ವಿ. ಕೆ. ರಸ್ತೆ, ವಿದ್ಯಾರಣ್ಯಪುರ ಅಂಚೆ, ಬೆಂಗಳೂರು- 560097
ದೂರವಾಣಿ: +91-80-29721577
ಮಿಂಚಂಚೆ: coefpo@gmail.com; ವೆಬ್ ಸೈಟ್: www.coefpo.org